

Dersimiz YEŞİL BİNA

Ankara İl Millî Eğitim
Müdürlüğü, 'Yeşil Bina' olarak
bilinen Ostim OSB yönetim
binasındaki 'Yenilenebilir Enerji'
odaklı uygulamaların ilköğretim
öğrencilerine teknoloji ve
tasarım dersinde anlatılmasını
kararlaştırdı.

S.11

Üreten
Türkiye'nin
Bankası

KOBİ'ler
bankasını
bilir!



Halkbank

Üreten Türkiye'nin Bankası



GENÇLER GRUP
MAKİNA - HIRDAVAT - CİVATA



GENÇLER GRUP
MAKİNA - HIRDAVAT - CİVATA

GENÇLER GRUP MAK. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
9.Sokak No:9 Ostim ANKARA Tel : 0312 385 85 81



Abdullah ÇÖRTÜ



İyi müteşebbis

■ 8'de

Şefik ÇALIŞKAN

Külfetleşen nimet:
Kredi Kartları

■ 13'de

Arzu AKAY

Ulusal Müşteri
Memnuniyeti
Endeksi ve müşteri
bağlılığı

■ 6'da

Atilla ÇINAR



Bir Ostim Portresi

■ 5'de

Yalçın SÖNMEZ

Taze bir merhaba ile
taze bir başlangıç...

■ 10'da



Ostim Medya A.Ş.

Adına İmtiyaz Sahibi

Orhan AYDIN

Genel Yayın Koordinatörü

Kemal ÇEKÜÇ

Yayın Kurulu

Orhan AYDIN

Sıtkı ÖZTUNA

Bünyamin KANDAZOĞLU

Ümit GÜÇLÜ

Görsel Tasarım

Barış YURTSEVER

Prodüksiyon : OMEDYA

REKLAM REZERVASYON

0 312 385 58 20 - 21

Baskı : Dünya Yayıncılık A.Ş.

YÖNETİM MERKEZİ

Uzayçağı Cad. Uzayçağı Ticaret Merkezi

No:29/47 Ostim/ANKARA

Tel : 0 312 385 58 20 - 21

Faks : 0 312 385 78 37

www.ostimgazetesi.com

Tahsilat krizi KOBİ'leri bunalttı

✓ KOBİ'lerin en büyük sorunu olan borçlarını 'keyfi geç ödeyen büyük müşteri' için Avrupa Birliği'nin aldığı kararın 2 yıldır tercüme bile edilmediği belirtildi.

TÜRKONFED'in Başkanı Celal Beysel, "AB, KOBİ'lerden alınan mal ve hizmetin karşılığını 45 gün içinde ödenmesini şart koşuyor. Süreyi aşanlara libor artı 7 puan ceza öngörüyor" dedi.

Büyük alıcılar, ürün ve hizmetlerini kullandıkları KOBİ'lere ödemeleri keyfi şekilde 30, 60, 90 gün bazen daha uzun vadelerde yapıyor. KOBİ'ler ise önce bu büyük şirketlerle üretim ya da ticaret partneri olabilmek için sonra da bu kurumlardan tahsilat yapabilmek için çırpınıyor. Durumu KOBİ'ler lehine düzelterek hukuki düzenlemeler için en geçerli referans olacak Avrupa Birliği'nin (AB) 'ilgili mevzuatı' da 2 yıldır tercüme bile edilmiyor. Avrupa Birliği Genel Müdürlüğü'nün, Temmuz 2008'de özet tercümesini yaptığı "Avrupa Birliği Küçük İşletmeler Yasası"nda yer alan "KOBİ'lere geç ödemelerin önlenmesi-KOBİ'lere zamanında ödemenin garantilenmesi" konulu madde halen İrlanda ve Portekiz'de uygulanıyor. İlgili AB Komisyonu bu uygulamanın üye ülkelerin tamamında en geç 2012 yılına kadar yürürlüğe girmesi gerektiğini belirtiyor. Uygulamaya göre, bir büyük işletme ya da kurum bir KOBİ'ye ödemesini kontrat tarihinden daha geç yaparsa geçen süre için AB'de geçerli libor faizine 7 puan ekleyerek ödeyecek. Bu kural AB ekonomisinde istihdam, üretim ve inovasyonda büyük ağırlığı olan KOBİ'lerin rekabet gücünü korumak, büyük şirket ve kurumlarca istismarını önlemek için getiriliyor.

"Mevzuata uyalım"

Beysel, "Geç ödeme meselesinin çok önemli problem olduğunu ve bir kanun çıkarılmasını istediğimizde, 'dünyada böyle örnek var mı' diye sordular. Önce Avrupa'ya baktık ve 'Small Business Act'ın tercümesini istedik. Türkçe özetini verdiler. Süreç 2000 yılında başlamış. AB, KOBİ'lere daha iyi şartlar sağlamak için 10 madde yazmış. 2008'de daha da katı kararlar almış. Türkçe özetle bize yarar bir durum göremedik. Orijinalini okuduk ve tercüme etmedikleri öyle bir nokta çıktı ki çok geçirdik. Mealen AB 'KOBİ'leri ayakta tutmak için geç ödeme alışkanlığını ortadan kaldırmak gerekir" diyor. Şimdi biz de "AB mevzuatına bir an önce uyalım" diyoruz" dedi.

Her Köye Bir KOBİ projesi Finansbank desteği

✓ Finansbank, Kredi Garanti Fonu ve Avrupa Yatırım Fonu'nun imzaladığı 'Her Köye Bir KOBİ' projesine 2013 yılına kadar yatırım kaynağı sağlayacak.

Her Köye Bir KOBİ projesi, Kredi Garanti Fonu ile Avrupa Birliği'nin 'Rekabet Edilebilirlik ve Yenilikçilik Çerçeve Programı' (CIP) kapsamında Avrupa Yatırım Fonu'nun desteği ile yürütülüyor. Proje, nüfusu belirli yeterliliğe ulaşan köylerde küçük işletmelerin kurulmasını desteklerken, daha önce Avrupa Birli-



Celal BEYSEL
TÜRKONFED Genel Başkanı

Hindistan uydu

Celal Beysel, AB'nin KOBİ'lere geç ödeme alışkanlığıyla mücadele için kanunla kural koyma çabasına önce Türkiye için rakip olabilecek ülkelerin sağladığını İrlanda ve Portekiz gibi ülkelerin kuralı uyguladığını belirtti. Beysel, şöyle konuştu: "Hindistan 2006'da AB'nin 2000 yılı çalışmasını dikkate alarak daha kanun çıkarmış. Hindistan'da KOBİ'lere geç ödeme diye bir şey olamıyor. Kanun 45 gün sınırlama getirmiş. Bir büyük şirket, küçük şirket ile daha uzun vadeli bir sözleşme yapsa bile kanun geçerli ve 45 gün içinde ödeme yapılır. Ödeme 45 günü geçerse geçerli faizden 5 puan fazlası uygulanır. Bu uygulamayla Hindistan KOBİ'leri ülke ekonomisini ayağa kaldırdı."

Sistem KOBİ'leri nasıl sıkıştırıyor?

Belediyeler ve kamu kuruluşları KOBİ'lere ödemelerini aylarca bazen 2 yıla kadar aksatıyor. Devlet kurumlarının ihalelerindeki mevzuat KOBİ'lere güvensizlik üzerine kurulmuş durumda. Her şeyi tamam KOBİ'den 'iş bitirme belgesi' gibi farklı taleplerde bulunuyorlar. KOBİ bu belge için de bir büyüğe ya komisyon ödüyor ya da işe ortak ediyor. KOBİ'ler Ar-Ge projelerinde aylarca harcama yapıyor destek, kararı çok geç alıyor. Büyük sanayi şirketleri ödemelerde vadeyi keyfi olarak uzatıyor. KOBİ'lerin bu şirketlerden en çok duyduğu sözler şöyle: "Faturanız ilgili

birime ulaşmadı, döviz kurunu yanlış hesaplamışsınız, ödeme vademizi 90 güne çıkardık." Perakende zincirleri de zaman zaman vadelerde keyfi kararlar alıyorlar. Bankalar, KOBİ'lere sözde çok kolay kredi veriyorlar ama uygulamada teminat üstüne teminat istiyor.

UND'den 30 gün önerisi

UND Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Dinçşahin, özellikle taşımacılık sektöründeki 4 aya kadar uzayan ödemelerin 30 gün ile sınırlandırılması için 15 Temmuz 2009 tarihinde Hükümet'ten resmen talepte bulunduğunu hatırlatarak, "Ancak bugüne kadar bir gelişme kaydedilememiştir" dedi. Geciken alacakların artık işletmeleri iflaslara sürüklemeye başladığını öne süren Tamer Dinçşahin'in yaptığı açıklama şöyle: ABD'den yayılan global krizin etkisiyle, büyük firmalar ve kamu tarafından ödemeleri geciktirilen KOBİ'ler giderek daha zor bir sürece girmiştir. Özellikle hizmetini yerine getirebilmek için peşin harcamada bulunan taşımacılık sektöründe, hizmet alanların ödemelerini 3-4 aya kadar uzatmaları, sektördeki sıkıntıları iyice artırmış ve hizmeti yapılamaz duruma getirmiştir. Taşımacılık sektöründe faaliyet gösteren işletmelerin faaliyetlerini devam ettirebilmek amacıyla uzayan vadelere "evet" demek zorunda kalmaları yakın bir gelecekte Türkiye'nin dış ticaretinin ve dolayısıyla tüm ülkenin sorunu hale gelecektir.



Yerli sermaye yurtdışına göçüyor

Yılın ilk 5 ayında yabancıların Türkiye'deki doğrudan yatırımları gerilemeyi sürdürürken, doğrudan yatırım için yurtdışına göç eden yerli sermaye tutarında artış yaşandı.



liği yaptığı anılan dönemde, Yakın ve Ortadoğu ülkeleri 225 milyon dolarlık Türk sermayesini doğrudan yatırım olarak bünyesine kattı.

12 milyar 87 milyon dolarlık yerli sermayesinin yurtdışına göç ettiği yaklaşık 8.5 yıllık dönemde, sanayi yatırımları çerçevesinde yurtdışına giden sermaye tutarı 6 milyar 354 milyon dolar, hizmetler sektörü için giden sermaye tutarı 5 milyar 672 milyon doları buldu.

Merkez Bankası'nın Mayıs ayı Ödemeler Dengesi geçici verilerine göre yılın ilk 5 ayında Türkiye'ye giriş yapan doğrudan sermaye yatırımları ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 51 azalarak 2 milyar 917 milyondan 1 milyar 437 milyona geriledi. Bu dönemde Türkiye'den yurtdışına giden doğrudan sermaye yatırımları ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 14 artışla 766 milyondan 873 milyon dolar düzeyine çıktı. Bu dönemde doğrudan yatırım için giriş yapan uluslararası sermayenin, yurtdışına yatırım için giden yerli sermayeyi karşılama oranı yüzde 164 düzeyinde gerçekleşti. Doğrudan yatırım için sermaye girişinin 17.6 milyar dolar düzeyinde olduğu 2006'da bu oran yüzde bin 51'di. Doğrudan yatırım için uluslararası sermaye girişinin 19 milyar 137 milyon dolar olduğu 2007'de yüzde 841 olarak gerçekleşen karşılama oranı, 2008'de giriş yapan uluslararası doğrudan sermayenin gerilemesi kadar, çıkış yapan yerli sermayenin artması nedeniyle yüzde 565'e gerilemişti. Küresel ekonomik krizle birlikte bu oran 2009'da yüzde 297'ye inerken, 2010 yılında yüzde 164 olarak gerçekleşti.

Avrupa'ya giden yerli sermaye yüzde 10 azaldı

Yılın ilk 5 ayında Avrupa ülkelerine giden yerli sermaye geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 10 azalışla 573 milyon

dolar oldu. Avrupa ülkelerine giden yerli sermayenin bu düzeye ulaşmasında Mayıs ayında Hollanda'ya yatırım için yönelen 213 milyon dolarlık doğrudan sermaye etkili oldu. Ocak-Mayıs döneminde Hollanda 381 milyon dolarlık Türk sermayesine ev sahipliği yaptı. Avrupa ülkeleri içinde 5 aylık dönemde en çok yatırım çeken ikinci ülke 33 milyon dolarla Lüksemburg oldu. Lüksemburg'u 13 milyon dolarla İngiltere, 10 milyon dolarla İspanya izledi.

Yakın ve Ortadoğu ülkelerine 5 ayda 225 milyon dolarlık yatırım

Yılın ilk 5 ayında Afrika kıtasına yönelen yatırım geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 67 artışla 20 milyon dolarla sınırlı kalırken, Asya kıtasına yönelen sermaye yüzde 141 oranında artışla 253 milyon dolara ulaştı.

Ocak-Mayıs döneminde, Yakın ve Ortadoğu ülkelerine doğrudan yatırım için yönelen Türk sermayesi geçen yılın aynı dönemine yüzde 139.4 artışla 225 milyon dolara ulaştı.

Yakın ve Ortadoğu ülkeleri arasında Azerbaycan, Gürcistan, Lübnan, Suriye ve Ürdün'ün de aralarında bulunduğu diğer Yakın ve Ortadoğu ülkelerine giden yerli doğrudan sermaye geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20 artışla 45 milyon dolar olurken, Körfez ülkelerine giden Türk yatırımlarında yüzde bin 140'luk artış yaşandı.

8.5 yılda 12 milyar dolarlık Türk sermayesi göç etti

2002 yılından Mayıs 2010'a kadar olan yaklaşık 8.5 yıllık dönemde doğrudan yatırım olarak yurtdışına yönelen 12 milyar 87 milyon dolarlık yerli sermayenin 7 milyar 390 milyon dolarlık bölümü Avrupa ülkelerine, 377 milyon

doları Afrika ülkelerine, 936 milyon doları Amerika ülkelerine, 3 milyar 341 milyon doları Asya ülkelerine yöneldi. 8.5 yıllık dönemde 2 milyar 515 milyon dolarlık Türk sermayesini doğrudan yatırım olarak çeken Azerbaycan ilk sırada yer alırken, onu 2 milyar 300 milyon dolarlık doğrudan yatırımla Hollanda, 1 milyar 77 milyon dolarla Malta, 1 milyar 36 milyon dolarla Almanya izledi. Yakın ve Ortadoğu ülkeleri 2002 yılından bu yana bu dönemde 3 milyar 17 milyon dolarlık Türk sermayesini doğrudan yatırım olarak çekti.

Yerli sermayenin çoğu hizmetler sektörüne yöneldi

2010 yılının Ocak-Mayıs döneminde Türk sermayesinin yurtdışında yaptığı yatırımlar ana sektörler itibarıyla incelendiğinde en büyük payı 450 milyon dolarla hizmetler sektörü yatırımları aldı. Yurtdışına hizmetler sektörüne yönelik yatırımları için giden Türk sermayesi, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 27 azaldı. Geçen yıl 5 aylık dönemde hizmetler sektörü yatırımları için 616 milyon dolarlık yerli sermaye göç etmişti. Yılın ilk 5 ayında sanayi sektörü yatırımları için yurtdışına giden yerli sermaye 155 artarak 377 milyon dolara, tarım sektörü yatırımları yüzde 2 bin 200 artışla 46 milyon dolara yükseldi.

Yerli sermaye 8.5 yılda 6 milyar dolarlık sanayi yatırımı yaptı

Son 8.5 yılda Türk sermayesinin yurtdışında yaptığı yatırımlar ana sektörler itibarıyla incelendiğinde 6 milyar 354 milyon dolarının sanayi yatırımlarına, 5 milyar 672 milyon dolarının ise hizmetler sektörü yatırımlarına yöneldiği belirlendi. Anılan dönemde yurt dışında 61 milyon dolarlık tarım yatırımı yapıldı.

Yerli sermayenin, yurtdışına yatırım göçü hızlanmaya başladı. 2010 yılının ilk 5 ayında yatırım için Türkiye'ye giren doğrudan yabancı sermaye miktarı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 51 gerilemeyle 1 milyar 437 milyon dolar düzeyinde gerçekleşirken, yurtdışına göç eden yerli sermaye yüzde 14 artışla 873 milyon dolara ulaştı. Ocak-Mayıs döneminde yurtdışına yatırım için giden yerli sermayenin 450 milyon dolarlık bölümü hizmetler sektörü yatırımlarına yönelirken, 377 milyon dolarlık bölümünü sanayi sektörü yatırımları oluşturdu.

Avrupa ülkelerinin 573 milyon dolarlık yerli sermaye yatırımlarına ev sahip-

Girişimciler toplumsal huzur istiyor

Türkiye Genç İşadamları Konfederasyonu (TÜGİK) Genel Başkanı Erkan Güral, gelişme, birbirimiz arasına duvarlar örme-yelim" dedi. TÜGİK Genel Başkanı Erkan Güral, Doğu Anadolu'nun incilerinden Tatvan'ın barındırdığı büyük potansiyele karşın birçok alanda olması gereken yerin gerisinde kaldığını belirterek, avantajlara rağmen genel olarak Bitlis'in ve özel olarak da Tatvan'ın ciddi dezavantajları da bulunduğunu kaydetti. Bölgenin coğrafi şartlarının olumsuzluğu, ulaşım-daki ciddi sıkıntılar, devlet ve özel sektör yatırımlarının yetersizliği, uzun yıllardır devam eden terör olay-

Türkiye Genç İşadamları Konfederasyonu Genel Başkanı Erkan Güral, gelişme, kalkınma, ilerlemenin ancak huzurla birlikte mümkün olduğunu kaydederek, huzurlu bir toplumsal atmosferin girişimin de temel motivasyonu olacağını söyledi.

ları gibi sorunların Bitlis'in iktisadi anlamda cazibe merkezi olmasını engellediğini vurgulayan Güral "Nasıl ki Bitlisli öğrenciler ciddi bir başarı kazanmışlarsa, Bitlis'in ve Tatvan'ın da ekonomik alanda başarılarına ihtiyacı vardır. Şehir ekonomisinin canlılık ve istikrar kazanması için, insanların kendi memleketlerinde karınlarını doyurabilmeleri için, istihdamın artması için ve elbette huzur için; başarılı ve

kalıcı projelere girişimcilere ihtiyaç vardır" dedi.

Gelişme ve kalkınma huzurla birlikte mümkün

Gelişme, kalkınma, ilerlemenin ancak huzurla birlikte mümkün olduğunu anlatan Güral, huzurlu bir toplumsal atmosferin, doğal olarak girişimin de temel motivasyonu olacağını söyledi. Güral, "Türkiye'nin her ili, her coğraf-

yası ancak huzur, barış ve kardeşlikle ilerleyebilir. Çocuklara çok daha mutlu bir gelecek sunmak için bütün gücümüzle, bütün enerjimizle huzurun, barışın ve kardeşliğin takipçisi olmak durumundayız. Ben inanıyorum ki Türkiye, bütün ekonomik problemlerini çözecek güce ve yeterliliğe sahiptir. Yeter ki birbirimiz arasına duvarlar örme-yelim. Ortak idealler etrafında birleşelim ve geleceğe güvenle bakalım" dedi.



Editörden



kemal.cekuc@ostim.com.tr

Kit kaynaklar ve akıl teri...

Kemal ÇEKÜÇ

Tüm insanlığı düşündürülen ekonomik bir terimdir 'kit kaynaklar' kavramı.

Bu 'kit'lik; bireyleri, aileleri, bölgeleri ve devletleri ilgilendiriyor. "Kit kaynaklar toplumu oluşturan bireylerin tüm gereksinimlerine karşılık verecek kadar ekonomide bol bulunmayan kaynaklara denir" tanımını "insanlığın gereksinimleri" olarak genişletebiliriz.

Yani orta ve uzun vadede tüm insanlığın sorunudur.

O yüzden sözlükler 'kit kaynaklar' 'iktisadın temel sorunlarından biri' olarak vurguluyor. Günümüzde hissedilen kit kaynaklardan biri de enerji için kullanılan kaynaklardır. 'Yenilenebilir enerji' ve 'enerji verimliliği' gibi kavramlar toplumda popülerlik kazanıp dikkat çekmekte; ilgili sektörler bu alanda akıl kosturup proje üretmektedir.

'19. yüzyılda imparatorlukların, 20. yüzyılda ise ulus devletlerin belirleyici olduğu tarihi süreçte 21. yüzyılın şehirlerin rekabetinin ön plana çıkacağı bir dönem olacağı' ifade ediliyor:

"200 yıl önce uzaydan nüfusu 1 milyondan fazla olan sadece 2 şehir Londra ve Pekin'in ışıklan görülmüşken, şu anda küreselleşen dünyada 450 metropol şehrin ışıklan uzaydan görülebiliyor. Şehirler dünya enerjisinin yüzde 75'ini tüketiyor, sera gazlarının ise yüzde 80'ini üretiyor. Sadece ABD'de her yıl trafikte insanlar 3,7 milyar saat kaybediyor. Bu zaman içinde boşa harcanan yakıtın ekonomik karşılığı 78 milyar dolara ulaşıyor. Bilim adamları 2050 yılında dünya nüfusunun yüzde 70' inin şehirlerde yaşayacağını tahmin ediyorlar. Bu nedenle şehirlerin büyümesinin sürdürülebilirliğinin akıllı yönetimlerle mümkün olabileceğinin altı çiziliyor."

Akıllı Sistemler:

Yukarıda belirtilen sorunu çözmek için çeşitli dünya ülkelerinde akıllı sistemler kurularak hayata geçirilmiştir:

- Akıllı Ulaşım -Trafik yoğunluğu ve hava kirliliği,
- Akıllı Sağlık Hizmetleri -Hasta bakımının geliştirilmesi, sağlık kayıtlarının dijital olması,
- Akıllı Eğitim -Eğitime erişim ve eğitim kalitesinin geliştirilmesi,
- Akıllı Kamu Güvenliği-Suç oranlarının düşürülmesi için kontrol sistemlerinin geliştirilmesi,
- Akıllı Su -Suyun kalitesinin, arzının ve suya erişimin geliştirilmesi,
- Akıllı Enerji -Akıllı sebek projeleri ile enerji tasarrufu sağlanması.

Ostim'in 'akıllı binası'

Kapak haberimizi oluşturan 'YEŞİL BİNA'nın Ankara'da İlköğretim Okullarında teknoloji ve tasarım dersinde işlenecek olması, gelecek kuşaklarda akıllı sistemlere ilişkin farkındalık oluşması açısından önemsiyoruz. Ankara İl Milli Eğitim Müdürlüğü'nü de bu örnek yaklaşımı ve uygulaması için tebrik ediyoruz.

Kit kaynaklar sorunuyla baş etmenin yolu her alanda akıllı olmak, akıllı sistemler kurmaktır; yani alın terinin yanı sıra ondan daha fazla **akıl teri** dökmektir...

Tabela OSB'lere son!

Sanayi ve Ticaret Bakanı Ergün, "Doluluk oranı düşük olan bölgeleri dolduracak ve sanayi tesislerini tek çatı altına alacak olan, "İslah Organize Sanayi Bölgesi" projesinde sona geldiğini açıkladı

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, doluluk oranı düşük olan organize sanayi bölgelerini (OSB) dolduracak ve sanayi tesislerini tek çatı altında toplayacak "İslah Organize Sanayi Bölgesi" projesinde sona geldiğini açıkladı. Türkiye genelinde birçok OSB'nin boş ve tabeladan ibaret olması nedeniyle gündeme gelen projenin sanayide rekabet gücünü artıracağına işaret eden Bakan Ergün, "OSB dışında yoğun yapılaşmış sanayi bölgeleri tek çatı altında toplanıp, birleştirilecek. Çünkü onların da ortak arıtma tesislerine, ortak altyapıya ihtiyacı var. Bunlar ancak OSB'lerle gerçekleştirilebilir. Bu konuda yasal hazırlık içindeyiz. Yakında parlamento gündemine gelecek" dedi.

Boş kalmayacak

Yerel yönetimler ve valiliklerle "OSB'ler dışında sanayi tesisi kurulmasına izin vermeyin" çağrısı yapan Ergün, kamuoyu baskısı nedeniyle uygun olmayan arazi ve şartlarda kurulan OSB'lerin sanayiye hiçbir faydasının olmadığını altını çizdi.

Atıl organize sanayi bölgeleri-

ni canlandıracağız ve mümkün olması durumunda bütün OSB'lerde sanayicilere arsa tahsisini bedelsiz yapmaktan yana olduklarını anlatan Ergün "Sanayici yatırım yaparken arsa tahsisine ilgili bir finansman ayırmak zorunda bulunmasın,

arsaya vereceği finansmanı fabrika yatırımında, makine ve teçhizatında kullansın diye düşünüyoruz. Ancak bunu bazı organize sanayi bölgelerinde tam olarak yapmak mümkün değil. 5084 kapsamındaki 57 ilde arsaların maliyeti 1 milyar 80 milyon civarında. İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa gibi büyük şehirlerdeki OSB'leri dışarıda tutarsak, 76 ildeki OSB'lerde 1 milyar 650 milyon gibi bir arsa maliyeti var. Arsa tahsisleri, buralardan elde edilecek yatırım, istihdam, üretim miktarları düşünülürse, bunlar kolayca sanayiciye verilebilecek durumda. Yasal hazırlıkları sürüyor. Arsa tahsislerinin yeniden OSB'lerde yatırım için yapılabilmesinin önünü de açmış olacağız" diye konuştu.



1 milyon kişilik istihdam

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı verilerine göre Türkiye'de halen faaliyette olan 263 OSB bulunuyor. Bu OSB'lerde oluşturulan 58 bin 708 adet sanayi parselinden 54 bin 800'ü sanayicilere tahsis edilmiş durumda. Bu parsellerden 39 bin adedinde üretime geçildi. 10 bin 500 parsel inşaat aşamasında, 5 bin 290 parselde ise projeler devam ediyor. Parsel sayısına göre, OSB'lerde doluluk yüzde 93, üretim açısından bakıldığında ise yüzde 66 seviyesinde. OSB'lerde istihdam edilen işçi sayısı ise 916 bin civarında.

OSB'de yatırım yapana bedelsiz arsa

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, OSB'lerde yatırım yapanlar için bedelsiz arsa tahsisi uygulamasına yeniden başlanacağını bildirdi.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün bedelsiz arsa tahsisi uygulamasına yeniden başlanacağını söyledi. Ergün, 6 Şubat 2004 tarihinde 5084 sayılı kanunla 54 ildeki OSB'lerde tahsis edilmemiş parseller yatırımcılara bedelsiz olarak tahsis edildiğini hatırlatarak, şunları söyledi:

"6 yıllık uygulamanın süresi 6 Şubat 2010 tarihinde sona ermişti. Bakanlığımıza yatırımcılardan gelen yoğun talep üzerine bu süreyi uzatma kararı aldık. 6 yıllık sürede

yatırımlar açısından çok olumlu neticeler aldık. Bu süre içerisinde 54 ilde yer alan 115 adet OSB'de 6358 yatırımcı, bedelsiz arsa tahsisi talebinde bulundu. Bunlardan 2660 adedi yatırımcılara bedelsiz olarak tahsis edilmiş, tahsis edilen parsellerden 580 adedinde inşaata başlanmıştır. 1126 adet parselde de üretime geçilmiştir. 953 adet parsel de proje aşamasında.

Süreyi uzatacağız

OSB'lerde teşvik yasası kapsamında sanayici için, yatırımcı için bedelsiz arsa tahsislerinin yapılması uygulaması getirmiştik. Onun süresi tamamlandı. Şimdi yeni bir düzenleme ile OSB'lerde arsa tahsislerinin yine bedelsiz olarak

yapılabilmesine imkan tanıyacağız. Bu süreyi uzatacağız. Hazırlıklarımızı tamamladık. Eğer önümüzdeki hafta parlamentodaki bir yasanın içerisine koyduğumuz zaman böylece OSB'lerde yeni yatırımcılar için bedelsiz arsa tahsisleri devam etmiş olacaktır. OSB'lerdeki yatırım talebinin bu düzenlemeyle birlikte artacağına inanıyorum. Tüm bu çalışmalarımızla OSB'leri cazibe merkezi haline getirmeyi hedefliyoruz. Türkiye'de artık Organize Sanayi Bölgeleri'nin imajı değişmelidir. Bu bölgeleri 'arge ve ihracat' üssü haline getirmek bakanlık olarak en önemli hedeflerimiz arasındadır. Organize Sanayi Bölgelerimiz, Türkiye ekonomisinin dünyaya açılan kapısı olmalıdır. Son dönemde yaptığımız çalışmalar bu amaca hizmet eder niteliktedir." Yeni düzenlemede yer alacak iller Bakanlar Kurulu kararı ile belirlenecek.



PALANDÖKEN: Esnaf yeni kanun bekliyor

TESK Genel Başkanı Bendevi Palandöken, esnafın en acil sorununun birikmiş vergi ve prim borçları olduğunu belirterek, bu borçların en kısa sürede yeniden yapılandırılarak uzun vadeli taksitlere bağlanması gerektiğini söyledi.

TESK Genel Başkanı Bendevi Palandöken, esnafın en acil sorununun birikmiş vergi ve prim borçları olduğunu ve bu borçların en kısa sürede yeniden yapılandırılarak uzun vadeli taksitlere bağlanması gerektiğini Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a son görüşmesinde belirttiğini kaydederek, "Esnafın kurtuluşu yeniden yapılandırma kanununun çıkartılması olmalıdır" dedi.

Palandöken, esnaf ve sanatkarın krizden ilk ve en çok etkilenen kesim olduğunu vurgulayarak, her 100 esnafın 70'inin SGK'ya prim borcu olduğunu ifade etti.

TESK Genel Başkanı Palandöken, esnafın en acil sorununun birikmiş vergi ve prim borçları olduğunu ve bu borçların en kısa sürede yeniden yapılandırılarak uzun vadeli taksitlere bağlanması gerektiğini Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a son görüşmesinde belirttiğini kaydederek, "Esnafın kurtuluşu yeniden yapılandırma kanununun çıkartılması olmalıdır" dedi.

"Esnafın birikmiş vergi borcu 70 milyar tl'yi aştı"

Palandöken, birikmiş vergi borçları-

nın ana parasının 30 milyar TL'yi bulunduğunu kaydederek, uygulanan yüzde 24'e varan gecikme faizi ve zamlı beraber bu borçların 70 milyar TL'yi aştığına işaret etti. Devletin bankalar arası uyguladığı faiz 6-6,5 iken esnafa uygulanan bu oran büyük "haksızlık" olduğunu savunan Palandöken, sözlerine şöyle devam etti: "Enflasyonun tek haneli olduğu bir ülkede ana parayı ödeyemeyen esnaf bu faizi nasıl ödeyecek. İki milyona yakın esnaf, borç krizinde. En kısa zamanda bir borç yapılandırılması olmazsa bir milyona yakın esnaf, işyerini kapatmak zorunda kalacak. İş isten geçtikten sonra yapılan Kanun bir işe yaramaz. Onun için acilen bu tefeci faiz uygulamasından vazgeçilmeli ve yeni yapılandırmaya gidilmelidir."

Esnafa bugüne kadar sıfır faizli kredi dışında hiçbir destekte bulunulmadığını ifade eden Palandöken, "Krizde esnafa

destek olunması için SGK primi işveren payı yüzde 5 azaltıldı ama esnaf bu imkandan yararlanamıyor. 5 puanlık indirimden Yararlanabilmek için SGK'ya prim borcunun bulunmaması gerekiyor. Oysa esnafın 3'te ikisinin prim borcu var" dedi.

TESK Başkanı Palandöken, borcu yüzünden esnafın KOSGEB kredisine ulaşamadığını belirterek, krediye ulaşamayan esnafın şu an için en büyük sorunu bu olduğunu ve bir an önce düzeltilmesini istedi. 2008 yılında yapılan taksitlendirmeden esnafın faydalanmadığına dikkat çeken Palandöken, borçların gecikme zammı ve gecikme faizinin enflasyon oranında yeniden yapılandırılmaması halinde yapılan taksitlendirme hiçbir işe yaramadığını kaydetti. Esnafın, biriken borcu taksitle dahi ödeyemeyecek noktaya geldiğini belirten TESK Başkanı Palandöken, 5 bin TL borcu olan bir esnafın toplam borcunun 3 yılda 20 bin



TL'ye çıktığını açıkladı. 2004 yılındaki vergi barışından hazinenin kasasına 4,7 milyar TL'nin girdiğini anımsatan Palandöken, devletten para ve aş değil, mevcut borcu ödemek istediklerini ifade etti. Palandöken sözlerine şöyle devam etti:

"Ancak bu şartlarda bu borçları ödeme imkanı kalmamıştır. Vergi ve prim borçlarının gecikme faizi ve gecikme zamlarının enflasyon oranında yeniden yapılandırılarak 60 ay vadeli taksitlere bağlanması gerekir. Esnafa böyle bir kolaylık sağlarsa esnaf da bütçe de rahat bir nefes alır."

Türkiye'de 85 bin dernek var



Türkiye'de dernek sayısı 85 bin 102'yi buldu. Örgütlenmenin bir göstergisi olarak değerlendirilen derneklerin 7 milyon 396 bin üyesi var. Faaliyet alanları açısından ise ilk sırayı 15 bin 216 dernek ile dini kapsamlı olanlar alıyor.

Türkiye'de dernek sayısı 85 bin 102'yi buldu. İçişleri Bakanlığı Dernekler Daire Başkanlığı'nın verilerine göre; bugüne kadar Türkiye genelinde toplam 216 bin 863 dernek kuruldu. Bunların 131 bin 761'i daha sonradan kapatıldı. 1 Temmuz 2010 tarihi itibarıyla Türkiye genelindeki faal dernek sayısı, 85 bin 102 oldu.

Bunlardan sadece 428'i kamu yararına çalışan dernek statüsünde. İsmine 'Türk' ya da 'Türkiye' gibi izne tabi kelime kullanılan dernek sayısı ise 444. Türkiye'de ayrıca, merkezi yurtdışında bulunmasına rağmen burada faaliyette bulunmasına izin verilen 55 yabancı derneğin uzantısı var.

Dernek başına 90 üye düşüyor

Nüfusu 75 milyona dayanan Türkiye'de,

tüm derneklerin toplam 7 milyon 396 bin 591 üyesi bulunuyor. Bunların 6 milyon 163 bin 491'i erkek ve sadece 1 milyon 233 bin 100 tanesi kadın. Yani Türkiye'de dernek başına sadece 90 üye düşüyor.

Dernek başına düşen kadın üye sayısı ise 15'i bile bulmuyor. En çok dernek İstanbul'da. İstanbul, 17 bin 329 dernekle ilk sırada. Onu, 8 bin 305 dernekle Ankara ve 4 bin 687 dernekle İzmir izliyor. Ez az dernek ise Ardahan'da. Ardahan'da sadece 86 dernek var. Onu, 109 dernekle Kilis ve 114 dernekle Tunceli izliyor.

Rekor dini derneklerde

Dernekler Dairesi'nin verilerine göre rekor, dini içerikli derneklerde. Türkiye'deki derneklerin 15 bin 26'si dini, 14 bin 594'ü sportif, 14 bin 430'u yardımlaşma, 9 bin 754'ü kalkınma, 8 bin 463'ü mesleki dayanışma, 5 bin 499'u toplumsal hayat, 4 bin 134'ü dostluk, 3 bin 435'i kültür, bin 943'ü sağlık, bin 478'i çevre, bin 438'i imar, 951'i sosyal, 793'ü sivil halklar, 640'ü gençlik,

536'sı hayır işleri, 282'si öğrenci ve 77'si uluslararası alanda faaliyet gösteriyor. 405 derneğin ise hangi alanda faaliyet gösterdiği bilinmiyor.

Türk Hava Kurumu (THK) ve Atatürkçü Düşünce Derneği (ADD) bu sınıflamanın dışında tutuluyor. Türkiye genelinde THK'nın 500, ADD'nin de 463 şubesi bulunuyor. Ve bunların hepsi ayrı birer dernek olarak görünüyor. Derneklerin yüzde 35,6'sı Marmara, yüzde 18,8'i İç Anadolu,

yüzde 14,3'ü Ege, yüzde 12'si Karadeniz, yüzde 10'u Akdeniz, yüzde 4,9'u Doğu Anadolu ve yüzde 4,4'ü Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde. Hemşehri dernekçiliğinde de Marmara Bölgesi başı çekiyor. Türkiye genelindeki 8 bin 497 hemşehri derneğinin 4 bin 990'ı Marmara, bin 487'si İç Anadolu, 835'i Ege, 539'u Akdeniz, 412'si Karadeniz, 130'u Güneydoğu Anadolu ve 104'ü Doğu Anadolu kaynaklı.

Türkiye'nin 39'uncu Teknopark'ı Düzce'de kuruluyor

Türkiye'nin 39'uncu teknoparkı Düzce'de kurulacak. Yapımının 3 aşamada gerçekleşeceği teknoparkın bünyesinde toplam 130 firmanın kurulmasının planlanıyor.

Düzce Üniversitesi'nden yapılan açıklamada, Düzce Teknopark Başvuru Dosyasının, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı, Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV), KOSGEB, TÜBİTAK, YÖK, TOBB ve DPT uzmanlarından oluşturulan bir Değerlendirme Kurulu tarafından incelenecek 20 Temmuz'da Düzce Teknopark'ın Kurulmasının kararının alındığı kaydedildi. Düzce teknoparkın Türkiye'de kurulan 39'uncu teknopark olacağı belirtilen açıklamada, Düzce Teknopark yapılmasının 3 aşamada gerçekleşeceği bilgisi verildi. Açıklamada aşamalar hakkında şu bilgiler verildi:

"1'inci aşamada 2 yıl içinde yönetim merkezi, ofis binaları ve Ar-Ge binalarının tamamlanması, 2'inci aşamada yazılım stüdyoları ve Sosyal-Rekreasyonel merkez binalarının tamamlanması, 3'üncü

aşamada ise tasarım yaratıcılık binaları, bilim ve teknoloji kültür merkezi ve laboratuvarların oluşturulması planlanıyor. Düzce 1'inci Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü tarafından tahsis edilen arazi üzerine ise Organize Sanayi Bölgesi içerisinde üretime yakın bir alanda Ar-Ge faaliyetlerini yürütmek isteyen firmalara arazi kiralanması hedefleniyor."

130 firmanın kurulması planlanıyor

Genişleme planı çerçevesinde Düzce Teknopark bünyesinde toplam 130 firmanın kurulmasının planlandığı belirtilen açıklamada, ara hedeflerin ise 1-2 yıl içinde 25, 2-5 yıl içinde 75 ve 5-10 yıl içinde 130 firma olarak belirlendiği kaydedildi. Açıklamada, toplam 14 bin 500 metrekarelik bir alan içinde ofis kurulmasının planlandığı bu alanların 6 bin 400 metrekarelik kısmının ise iki yıl içinde yapılacağı ifade edildi.

Gazi Üniversitesi'nde Girişimcilik Günleri

■ **TOSYÖV ve Gazi Üniversitesi İşletme Araştırma Topluluğu işbirliğinde düzenlenen "Girişimcilik Girişim Günleri'nin ilki G.Ü. 100. Yıl Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi.**

Etkinliğin açılışında konuşan G.Ü. İ.İ.B.F. Dekanı Prof. Dr. Kadir Arıcı üniversite öğrencileri için bu tür etkinliklerin kariyer planlamalarında son derece önemli olduğunu belirterek, son dönemde bunun bilincine varan öğrenci topluluklarının çalışmalarını

üniversite yönetimi olarak takdirle karşıladıklarını, TOSYÖV'ün ise sağladığı desteklerle ve birbirinden farklı konularda oluşturduğu programlarla önemli bir sosyal sorumluluğu yerine getirdiğine inandıklarını ifade etti.

TOSYÖV Genel Sekreteri Erol Akkaya açılış konuşmasında kendisinin de bir Gazi Üniversitesi mezunu olarak bu sıralardan geçtiğini, kendi zamanının koşulları içerisinde çalışma yaşamında tercihini devlet kuruluşlarından yana kullandığını belirterek şimdiki gençlerin girişimci olması konusunda son derece önemli çalışmalar yapıldığını



TOSYÖV Ankara Destekleme Derneği olarak kendilerinin de bu amacı desteklediklerini ifade etti.

Etkinliğin içerik hazırlığı, tanıtımı ve programını TOSYÖV Proje Koordinatörü Cüneyt Örkmez'in yaptığı seminere konuşmacı olarak katılan MAN Finansal Hizmetler A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Semih Pala, Hobiden Gerçeğe Bir Şirketin Kuruluş Öyküsü" konulu sunumunda MAN firmasının ve Türkiye'de kendi kurduğu Finansal Hizmetler A.Ş. nin kuruluşunu ve deneyimlerini öğrencilerle paylaştı.

İnternetpazarlama.net'in kurucusu ve

İnteraktif Web Pazarlama Danışmanı Aytaç Mestci ise "internet girişimciliği" konulu sunumunda bilişim alanının girişimcilik için bir fırsatlar alanı olduğunu vurgulayarak özellikle E-Ticaretin girişimcilikte sağladığı kazanç ve fırsatları öğrencilere aktararak, sosyal ağlar ve bloglar konusunda öğrencileri aydınlattı.

Berkman Danışmanlığın Kurucusu Gülhan Berkman Yakar ise "Kendi Liderin Ol Kariyerini Yönlendir" konulu sunumunda liderliğe ve başarıya giden yolda kişinin kendini nasıl şartlandırması gerektiğini özel örneklemeler ve sunum teknikleri ile katılımcılara aktardı. Etkinlik sonunda katılımcılara TOSYÖV tarafından katılımcı belgesi verildi.

"Ekonominin iyileşmesi kimseyi rehavete sürüklemesin"

Deloitte Türkiye Yönetici Ortağı Hüseyin Gürer, ekonomideki iyileşmenin kimseyi rehavete sürüklememesi gerektiğini vurgulayarak Deloitte Ekonomik Görünüm 2010-Temmuz raporu ışığında şunları söyledi: "Önümüzdeki dönemin en temel meselesi, bugün, nispeten olumlu anlamda, kendisini küresel krizden ayırtılabilemiş olan Türkiye ekonomisinin, ivmesini reformların desteğiyle sürdürebilmesidir. Performansı sürekli kılabilmek, görece bir başarıyı yönetebilmek ekonominin

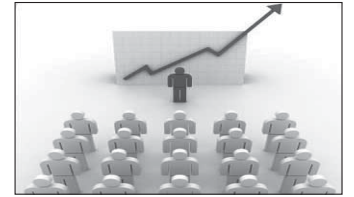
can alıcı gündem maddesini oluşturuyor. Bu bağlamda raporumuz yayına hazırlandığı sırada yeni yasama yılına ertelendiği anlaşılan Mali Kural uygulamasının 2011'de başlamasının özellikle önemli olduğunu düşünüyoruz. Mali disiplinden taviz vermeyen, reform takvimini detaylandırıp, kurumlarını güçlendirmeye ısrarla devam eden Türkiye'nin, yüksek büyüme oranlarını tutturabileceğini ve bu aralar oldukça revaçta bulunan Asya ülkeleri ligine katılabileceğini düşünüyoruz."

Türkiye ciddi risklerle karşı karşıya kalabilir

Hazine Müsteşarlığı'nın Temmuz 2010 Kamu Borç Yönetimi Raporu'ndaki verilerin yapılanmanın önümüzdeki dönemde Türkiye'yi ciddi risklerle karşı karşıya bırakacağını açık izlerini verdiği vurgulanan bültene, şöyle devam edildi:

"Türkiye borçlanabilir ve borçlarını ödeyebilir konumunda olduğu için başta IMF ve uluslararası derecelendirme kuruluşlarının krizden çıkmış ülke konumunda görülmetedir. Ancak büyümenin finansmanını yurtiçi tasarruflara

dayandırmadığı ve nitelikli doğrudan yabancı sermaye akımını sağlayamadığı için mevcut büyüme trendini sürdürmesi konusunda çeşitli endişeler bulunmaktadır.



İlkokuldan sonra başka bir okula gidip gitmediğini bilmiyorum, hiç sormadım, merak da etmedim. Çocukluğunu, çobanlık ve çiftçilik yapan ailenin yanında geçirdikten sonra OSTİM'de köylülerinin işlerinde çıraklık yaptığını anlatmıştı. Çoğunlukla iş makinası tamirati ve iş makinası yedek parçası yapanların yanında kendini yetiştirmiş, bu türden işleri daha çok öğrenmiş. Yani çekirdekten yetişmiş. Ama gerçekten iyi yetişmiş ve bir şeyi iyi bilen, yani usta olmuştum.

Zeki, bir kere öğrendi mi unutmayan, detayları atlamayan biri. Yaptığımız işlerde ince detayların gözden kaçırılmaması, atlanmaması şart. Yazmayı sevmediğimizden olacak, yazarak kaydetme alışkanlığımız oluşmadığından bu detayları kafasına iyi yazan ve unutmayan başarılı oluyor.

Onun en çok takdir ettiğim yanı da buydu: Neyin önemli olduğunu hemen anlıyor, hafızasına kaydediyor ve unutmuyordu. Çünkü işinin bu olduğunu biliyordu.

Kendine has nitelikleri ile bildikleri ve yaptıkları, sonunda onu birkaç yakın arkadaş ile birlikte ortak atolye açmaya götürmüş. Ortaklar, köyle tarla traktör satıp, aile ve yakın dostlardan destek, finansal kiralama yoluyla makina alıp, biraz da 'kervan yolda düzelter' diyerekten yola çıkmışlar. OSTİM'de birbirine çok benzer öyküsü olan yüzlerce çok küçük (mikro) işletmeden



acinar@etik.com.tr

Bir Ostim Portresi

biri olarak onlar da hayata atılmışlar.

Bir mühendis olarak, en çok sevdiğim iş olan OSTİM'in ara sokaklarında dolanırken rastladım dört arkadaşın ortak olduğu bu işletmeye. Önce birkaç küçük ve parasal getirisi de fazla olmayan iş yaptık. Birbirimizi tanıdıkça, daha hassas, katma değeri daha yüksek işler de yapmaya başladık. Karşılıklı olarak birbirimizden öğrenip duruyorduk.

Bu küçük işletmede yazılı olmayan, hatta konuşulmamış, herkesin deneyimine ve geçmişine bağlı olarak kendiliğinden oluşmuş doğal bir işbölümüne bağlı yönetim sistemi olsa gerek. Yazılı prosedür ve talimatlara bağlı yürütüldüğü sürece, en iyi işletme biçimi bu doğal işbölümüne bağlı yönetim sistemi her ne kadar dışarıdan güzel görünse de asıl önemli olan içeride nelerin olduğudur. İçeride olup bitenler ise, hiçbir standardın

çözemeyeceği ve yazılı normlarla düzene koyamayacağı kadar insana ilişkindir.

Bizimki işletmenin ortaklarından biri olarak sürdürüyordum yaşamı. Gözlediğim kadıyla çok çalışıyordu. Yapılacak bir iş olmadığında hemen çıraklık yıllarına dönüyor, örneğin alıp eline bir süpürge ortalağı temizliyor, ya da dağılmış takımları topluyordu. Pek belli etmemeye çalışıyordu ama anlıyordum ki, genç çalışanları vurdumduymazlıklarına kızyordu en çok. Kendi çıraklık yılları bambaşkaydı oysa.

Ben yıllan mühendis, o yıllan ustası birlikte birçok hassas iş yaptık. Ama biliyordum ki, hassas aparatları yaparken hoşlanmakla birlikte o daha çok bir iş makinasının altından girip üstünden çıkmayı hayal ediyordu.

Bir gün aniden ayrıldı ortaklıktan. Aniden diyorsam, karam ortaya çıkışı birden olsa da, mutlaka bir birikimin sonrasında verilmiş bir karardı bu. Anlatmasını istediğimde,

konuşmayı sevmediğinden olacak, pek bir şey söylemese de, duruşu, bakışı bir şeyleri anlatmaktaydı.

Tüm ayrımla hikayelerinde olduğu gibi, ayrımlardan hangisini dinlesem haklı. Belki birinden birinin haksız olduğunu görsen, bu ayrımlığın önüne geçmek daha kolay olacaktı. Ama olmadı, onlar da ayrıldılar. OSTİM'de birbirine benzeyen onlarca ayrımla hikayesinden biri olarak kayıtlara geçti bu hikaye de. En güzeli ise, eski ortaklar belki biraz gönül koydular ama asla kavga etmediler. Ortada olan ne varsa adilce bölüp helalleştiler.

Ben biraz da caresizce, bir şeyler söyledim: Büyüme yolunda, bugün olduğundan daha güçlü olabilecek ve rekabet edebilecek bir işletme olmak varken, bölünüyorsunuz, şimdi sahip olduğunuzdan daha zayıf ve güçsüz iki üç işletme olacaksınız.

Ama söylediklerim işe yaramadı...

İşte OSTİM: Birbirine tıpatıp benzeyen yüzlerce öykü, birbirinin tekrarı yüzlerce hayat. Ders almayı bilen için derlester dolu bir yeryüzü parçası. O, hissesini tarla karşılığında mı devretti, yoksa zamana mı yaydı bilmem, başa döndü.

Öte yandan düşüncem, zaten hepimiz zaman zaman dönüyor muyuz başa?

Ve yaşadığımız her gün, aslında kalan hayatımızın ilk günü değil mi?

İnşaat sektörü de teşvik bekliyor

• TMF Genel Başkan Yardımcısı Aydın, inşaat sektörünün kriz sonrasında yeniden eski günlerine dönme çabasında olduğunu belirterek, hükümetten sanayi sektörüne verilen teşviklerin, inşaat sektörüne yansıtılmasını istedi.



Tüm İnşaat Müteahhitleri Federasyonu (TMF) Genel Başkan Yardımcısı Barış Aydın, inşaat sektörünün kriz sonrasında yeniden sektörüne verilen teşviklerin, inşaat sektörüne yansıtılmasını istedi.

TMF Genel Başkan Yardımcısı Aydın, yaptığı yazılı açıklamada, yaşanan küresel krizin inşaat sektörünü çok etki-

lediğini belirterek, sektörün yeniden eski günlerine dönmeye çalışırken inşaat sektörünün bu konuda Hükümetten de yardım beklediğini ifade ederek, konut sektöründe arz-talep dengesinin yeniden kurulmaya çalışıldığını dikkat çekti. Aydın, "Hükümetten beklentimiz sektörü canlandırma-ya yönelik bir takım kolaylıklar getirme-

sidir. Sanayi ve turizm sektörlerine üretim ve yatırım teşviklerinin Türkiye'nin lokomotif sektörü olan inşaat sektörüne de verilmesi sektörün gelişimi için ve Türkiye ekonomisi için son derece önemli. Özellikle sanayi üretimindeki teşviklerin, inşaat sektörüne yansıtılması en büyük talebimizdir. Bunu sağlarsak lokomotif hızlanır" dedi.

İnşaat sektörünün rahatlaması ekonomiye de katkı sağlayacak

Türkiye'de inşaat sektörünün rahatlamasının Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlayacağını vurgulayan Aydın, özellikle son yıllarda yaşanan küçülmeye dikkat çekti. Aydın, "İnşaat sektörü istihdamda, üretimde hızla kan kaybediyor. 2004-2005-2006-2007 yıllarında Türkiye ekonomisi inşaat sektörü dışında büyümesi ortalaması yüzde 3 iken yine aynı yıllarda inşaat sektörünün yüzde 20'lerin üzerindeki büyümesiyle inşaat sektörü Türkiye ekonomisini tek başına ayağa kaldıran bir sektördür. Hızlı düşüşünün önüne geçilemezse Türkiye ekonomisinin taşıyıcısı olan lokomotif sektör olarak taşımayacak yola bırakacaktır.

Bu da telafi edilemez sosyoekonomik büyük buhranlar oluşturacaktır" ifadesini kullandı.

Gözümüz kulağımız hükümetin atacağı adımda

TMF Yönetimi olarak Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ü ziyaret ettiklerini belirten Aydın, yapılan ziyarette sektör ile ilgili federasyon tarafından belirlenen, 10 maddeden oluşan bir sorun ve talep bildirgesi Bakan'a sunduklarını ifade etti. Aydın şöyle devam etti:

"Sanayi ve turizm sektörlerine üretim ve yatırım teşviklerinin Türkiye'nin lokomotif sektörü olan inşaat sektörüne de verilmesi sektörün gelişimi için ve Türkiye ekonomisi için önemi vurgulandık. Özellikle sanayi üretimindeki teşviklerin, inşaat sektörüne yansıtılması noktasında Bakan ile görüş birliğine vardık. Bu bizi mutlu etti. Şimdi inşaat sektörü olarak gözümüz kulağımız Hükümetin bu konuda atacağı adımlarda."

Türkiye, 2005 yılından itibaren Ulusal Müşteri Memnuniyeti Endeksini ölçmektedir.

2009 Ulusal Müşteri Memnuniyeti Endeksi; Türkiye Kalite Demegi öncülüğünde 81 ilde 10.967 müşteri görüşmesi ile yürütüldü. 2009 diyoruz çünkü bu değerlendirme son bir yılda geriye dönük yürütülen çalışmaların analizinden elde ediliyor.

"Bizden ne kadar memnunsunuz?" sorusuna muhatap olan sektörler ve başan sıralaması şöyle:

- Beyaz eşya sektöründe Bosch,
- Televizyon sektöründe Philips,
- Ulusal kargo sektöründe Yurtici Kargo,
- Sağlık sigortası/kasko sektöründe Allianz Sigorta ve Axa Sigorta,
- Binek otomobil sektöründe Volkswagen ve Toyota,
- Zincir marketler sektöründe BIM,
- Bireysel bankacılık sektöründe Ziraat Bankası(kamu bankalarında),



arzu.akay@ostim.com.tr

Ulusal Müşteri Memnuniyeti Endeksi ve müşteri bağlılığı

İş Bankası (özel bankalarda) müşteri memnuniyeti ölçümünde lider oldular.

Aşağıdaki şema ile endeks modelini zihninizde canlandırabiliriz:

Müşteri Beklentileri

Beklentiler, müşterilerin hizmet hakkındaki tecrübeleri, medya, reklam ve diğer müşterilerden duyduğu bilgilere göre oluşuyor.

Alınan Kalite

Ölçülen tüm şirketler ve sektörlerde, müşteri memnuniyeti üzerinde en çok

etkisi olan unsur algılanan kalitedir.

Alınan Değer

Alınan değer, ilk hizmet alma kararında büyük öneme sahip olsa da, göreceli olarak memnuniyette daha az öneme sahip.

Müşteri Memnuniyeti

Müşterilerin satın alma sonrasında mal ve hizmet için edindiği tecrübe ile ne ölçüde memnun kalıp kalmadığı, beklentilerinin ne ölçüde karşılayıp karşılamadığı konularında yaptığı değerlendirmeleri içeriyor.

Müşteri Şikayetleri

Müşteri şikayeti, belirli bir zaman dilimi içerisinde şirketlerin hizmetleriyle ilgili problem yaşayan kişilerin oranı olarak hesaplanıyor. Memnuniyet, müşteri şikayetleri ile ters orantılıdır.

Müşteri Bağlılığı

Müşteri kaybedilmemesinde pozitif etkisi bulunmaktadır, ancak bu etkinin büyüklüğü şirketlere ve sektörlerimize göre değişiklik göstermektedir.

Uygulamada olan bu örnek model

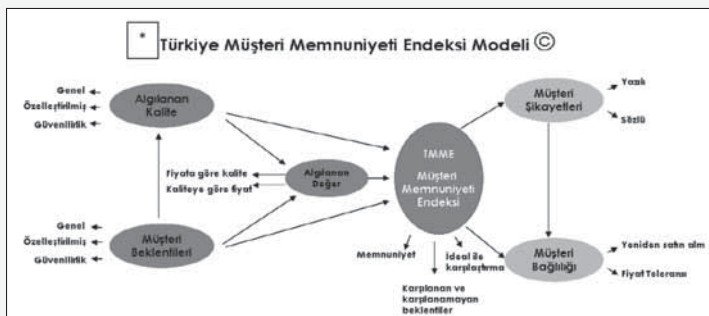
üzerinden OSTİM'li KOBİ'lerimiz kendi ürün ve hizmetleriyle ilgili çıkarımlar yapabilirler.

En basit haliyle (X) marka iş makinesine yedek parça üreten firma, müşteri beklentilerine göre üretim yönünü hafif değiştirip, "müşteri bunu alıyormuş mu" sorusunu ölçebilir. Hemen ardından "fiyata göre kalite mi yoksa kaliteye göre fiyat mı?" tercihini müşterisine yaptırır. Bu tespit küçük bir adım sonrasında ortaya çıkan büyük bir sonuçtur.

Son olarak firma, olmazsa olmaz müşteri şikayetlerinin değerlendirilip, bu değerlendirmenin müşteriye hissettirilmesi aşamasını uygulayabilir. Başlangıçta ürün kalitesini müşteri beklentisine göre artırma görevini başarıyla tamamlayıp, sonrasında şikayetleri dikkate alan firma için çıkan sonuç müşteri bağlılığı olacaktır. (*TMME Basın Bülteni, 6 Nisan 2010)

ÇOK OKUMALI CEO Olmaya Götüren Sözler, Mehmet Akif ÇAKIRER, Crea Yayıncılık.

İş dünyasında bir toplantıda, bir iş yemeginde, sunum veya konuşma yaparken uzun laf kalabalığı yerine söylenen bir özlü söz, vermek istediğimiz mesajı kolaylaştırır, haklılığımızı anlatmaya yeter. Konuşmamızın değerini artırır.



KOSGEB'İN yeni destekleri Aliğa'da tanıtıldı



Aliğa Ticaret Odası'nda "Yeni KOSGEB Destekleri" ile ilgili toplantı düzenlendi. Toplantıda konuşan KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkezi Müdürü Kazım Akgün, Türkiye'nin en önemli sanayi ticaret merkezlerinden Aliğa iş dünyasının desteklerinden faydalanması gerektiğini ifade etti. Akgün, KOSGEB'in KOBİ'lere etkin ve hızlı hizmet vermek için kendini sürekli yenilediğini ifade ederek, "Destek ve politikalarımızla işletmelerin ekonomideki etkinliğini ve payını arttırmak, rekabet güçlerini yükseltmek, sanayide entegrasyon ve teknoloji seviyelerini arttırmak hedefiyle çalışan tek kurumuz" dedi.

Akgün, şöyle devam etti:

"KOSGEB olarak yeni destek programlarını açıkladık. Türkiye'de işletmelerin yüzde 99'u KOBİ niteliğindedir. Ancak bunlar katma değer yaratmakta ve ihracat yapmakta zorlanıyor. İstihdam yükünü üstlenmelerine karşın yatırım yapmakta zorluklarla karşılaşılıyorlar. KOSGEB, KOBİ'lerimizin üretimden tanıtıma, yatırımdan ihracata kadar tüm süreçlerde KOBİ'lere destek verebilmek amacıyla faaliyet gösteriyor."

Akgün, yeni sistemde stratejik yol haritası uygulamasının kaldırıldığına dikkat çekerek, "Destek sistemimiz ve mevzuatımız esnek ve yalın hale getirildi. Dünyada olduğu gibi destekleme sisteminin proje bazlı sisteme dönüştürüldü. Yeni mevzuatımız bizim reel sektörün beklentilerine karşılık verecek esneklikte ve dinamiklikte hareket etme olanağı sağladı. Yeni destek programları ekleme, çıkarma, değiştirme yetkinliği kazandık. KOSGEB bundan böyle KOBİ'lerimize ve ekonomiye çok

daha büyük katkılar sunabilecek hale getirildi" dedi.

Desteklere başvurular sadeleştirildi

"Destek türlerimiz sadeleştirildi. Destek başvuru ve karar alma süreci basitleştirildi" diyen Akgün, genel sözleşme, destek sözleşmesi, damga vergisi gibi unsurların kaldırıldığını kaydetti. Desteklerin geri ödemesi ve geri ödemesiz şekilde olacağını kaydeden Akgün, destek bazlı izleme yerine işletme bazlı izleme sistemine geçtiklerini anlattı.

Veri tabanımıza girin, desteklere başvurun

Aliğa'daki KOBİ'lerin desteklerden faydalanmak için KOSGEB'in veri tabanına girmesi gerektiğini ifade eden Akgün, "Destek almak isteyen işletmenin öncelikle veri tabanımızda olma koşulu var. Veri tabanımıza girmek çok kolaylaş-

tı. Aliğa Ticaret Odası bu konuda özveriyle bir hizmet vererek size bu konuda yardımcı oluyor. KOSGEB Olarak Aliğa Ticaret Odası ile çok iyi ilişkilerimiz var. Üyelerinin veri tabanımıza kaydolması, desteklerimizin tanıtılması başta olmak üzere her konuda Aliğa Ticaret Odası'yla çok iyi çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

Yeni KOSGEB destekleri

Toplantıda oda üyelerine sunum eşliğinde destekleri ve nasıl başvuru yapılacağını anlatan Kazım Akgün, "Genel Destek Programı, KOBİ Proje Destek Programı, Tematik Proje Destek Programı, İşbirliği Güçbirliği Destek Programı, AR-GE, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı ve Girişimcilik Destek Programı olmak üzere altı yeni destek programımız var. Bunun yanında kamuoyunun yakından bildiği Kredi Faiz Desteği hizmetimiz bulunuyor" dedi.

"Yeni iş kanunu kayıt dışılığı teşvik ediyor"

Haber-İş Başkanı Akcan, önceki yasayla 10'un üzerinde işçi çalıştıran yerlerin SSK'lı ve İş kanuna göre çalışma yaptığını ancak yeni kanunla bu sayının 30'a çıkarıldığını, yeni çıkarılan İş Kanununun kayıt dışılığı teşvik ettiğini savun-

du. Sermayenin globalleştiği dünyada sendikaların da globalleşmesi gerektiğini ifade eden Akcan sözlerine şöyle devam etti:

"Telekom, haberleşme ve buralardaki istihdamla ilgili UNİ yetkililerinin de desteğini aldık. Ortak bir proje yapacağız. Ekim

ayında yapacağımız ziyarette detaylarını görüşeceğiz. Genellikle posta sektörünün anonim şirket olması söz konusu. Posta sektörü anonimleştirirken, çalışanlarımız mevcut yapılarının korunmalı. Oysa yeni alınacaklara da çalışma hayatını düzenle-

yen yasalara aykırı olarak yeni bir statü getiriliyor. Şimdi bakanların imzasına açılan Başbakanlığa gönderilen taslakta bu var. Globalleşen dünyada diğer sendikalarla ortak hareket etme bilincini geliştirmeyi düşünüyoruz."

ATO Başkanı Aygün: "Artık demir almak zamanı"

ATO Başkanı Sinan Aygün, Türkiye'nin yabancı teknolojileri ithal etmenin ötesine geçerek, teknoloji geliştiren bir sürece girmesi gerektiğini vurgulayarak, "Türkiye'nin en büyük eksikliği üretimini artıramamak. İmalat sanayinin milli gelirimize içindeki payı 21 yıldır demir atmış durumda. Artık demir almak zamanı. Rotamız hızlı kalkınma olmalı" diye konuştu. Türkiye'nin hızlı bir kalkınma için ham madde ve emeğe dayalı üretimden yüksek teknolojiye dayalı üretime geçme-

sinin şart olduğuna işaret eden Aygün, "İmalat sanayimiz küçük işletmelerden oluşuyor. Öyle olunca üretim de küçük oluyor. Hızlı kalkınmak için bu görüntüyü değiştirmeliyiz" dedi.

İmalat sanayiinin son yıllarda çözülen tarım sektörüne istihdam yaratan ve diğer sektörleri sürükleyen bir sektör olmaktan çıktığını da belirten Aygün, küçük ölçekli işletmelerin istihdam vergileri nedeniyle kayıt dışına çıkmaya başladıklarını kaydetti.



Metal İşleme Makinaları

www.cematek.com.tr

İnşaat-Yapı Malzeme Üreticileri İçin...

SIVA KÖŞE PROFİLİ ÜRETİM HATTI

- Yüksek üretim hızı : 1.250metre/saat (baklava delikli siva köşe profili)
- : 2.100metre/saat (alçı köşe profili)
- Farklı modellerde köşe profili üretimi
- PLC kontrollü tam otomatik üretim
- Kısa Ayar Süresi
- İsveç çeliğinden kalıplar
- Düşük enerji sarfiyatı - işgücü maliyeti
- Otomatik boy kesme

EN 13658

Avrupa Standartlarında köşe profili üretimi

Yerli Tasarım-İmalat
Avrupa'ya İhrac

CEMATEK Mühendislik Makina

Ahi Evran Cad. No: 122 Ostim - ANKARA / TÜRKİYE

Tel: 0312 386 04 14 (pbx) - Faks: 0312 386 04 17 - cematek@cematek.com.tr

“Uçak yapacak birikim var”

✓ Ankara'nın çok ciddi bir altyapı ve birikime sahip olduğunu belirten MPM Başkanı Mustafa Deryal, “OSTİM, teknolojik destek verildiği takdirde, uçak yapabilecek alt yapıya ve birikime sahip” dedi.

ANKARA'nın çok ciddi bir sanayi merkezi olma yolunda emin adımlarla ilerlediğini belirten Milli Prodüktivite Merkezi (MPM) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Deryal, “Bugün OSTİM, teknolojik destek verildiği takdirde, uçak yapabilecek altyapıya ve birikime sahip” dedi. Ankara'da çok ciddi bir altyapı ve birikim oluştuğunun altını çizen Deryal, şunları söyledi:

Projeler sürüyor

“Eskiden Başkent'te mobilya sektörüyle ilgili olarak Siteler vardı. Bugün baktığımızda organize sanayi bölgeleri oluştu ve ciddi anlamda doluluk oranına ulaştı. OSTİM, pek çok sektöre yönelik olarak üretim yapıyor. Küresel rekabet o kadar acımasız ve katı ki, nakliyeden yapılacak kar marjı bile her şeyi etkiliyor. Bu tip sorunlar aşılmış olsa, Ankara çok daha hızlı ilerleyecektir. Verimliliği Artırma Projelerini (VAP) aralıksız olarak sürdürüyoruz. Projenin uygulandığı illerimizin sayısı 50'yi geçti. Pro-



jeler kapsamında kamu ve özel sektörden yaklaşık 40 bin üst ve orta düzey yönetici ile teknik ve idari personele ücretsiz olarak verimlilik artırma teknikleri eğitimleri verildi. Bu eğitimlerimizde büyük bir kısmı imalat sanayinde faaliyet gösteren yaklaşık bin adet KOBİ'ye de ücretsiz olarak verimlilik danışmanlığı hizmeti verdik. Bin tane KOBİ, çalışanları ve aileleriyle birlikte ciddi bir rakamı ortaya çıkarıyor.

Boşlukları dolduruyoruz

Özel sektörün daha az gittiği bölgelere Verimliliği Artırma Projelerini götürmeye çalışıyoruz. 55 tane ilimize bu hizmetleri hiçbir ücret almadan götürdük. Bilgi, pahalı bir meta. Buna özellikle KOBİ'lerin gücü ne yazık ki yetmiyor. Biz, bu noktadaki

boşluğu doldurmaya çalışıyoruz. İnsanların ihtiyaçları her geçen gün artarken, kaynaklarımız azalıyor. Mevcut kaynakların en verimli şekilde kullanılabilmesi lazım. Verimlilik, gelecek yüzyılların olmazsa olmaz kavramı. İnsanlarda önce verimlilik bilinci oluşmalı ki, bu bilincin gereklerini yerine getirebilsinler. Bu noktada da eğitim ve danışmanlık hizmetlerimiz devreye giriyor. Yerel yönetimler, valiliklerimiz ve üniversitelerimizle verimlilik günleri etkinlikleri düzenliyoruz. Dünya değişiyor. Teknoloji çok hızlı geliyor. Bu gelişen şartlara en iyi ayak uyduran kesimlerden bir tanesi de kuşkusuz üniversitelerdir. Bu sebeple üniversitelerle işbirliğimizi artırma ihtiyacını hissediyoruz. İsmimizin daha anlaşılabilir olması için Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'na bir kanun teklifi verdik. Bu tasarının ya-

laşmasıyla birlikte Milli Prodüktivite Merkezi'nin adı “Türkiye Verimlilik Merkezi” olarak değiştirilmiş olacak.”

Dünya

Verimlilik Kongresi Belek'te

“Merkezimiz yurt içindeki çalışmalarının yanı sıra uluslararası alanda da ilişkilerini giderek güçlendiriyor ve bu anlamda çeşitli etkinlikler ve çalışmalar yürütüyor. Merkezimiz Avrupa Verimlilik Merkezleri Birliği (EANPC)'nin Başkan Vekilliği görevini yürütmektedir. Bu kapsamda 16. Dünya Verimlilik Kongresi 2010 yılında Avrupa Verimlilik Konferansı ile birlikte merkezimiz ev sahipliğinde Türkiye'de yapılacak. Kongrenin ikinci kez ülkemizde düzenlenecek olmasını ülkemiz ve merkezimiz açısından bir başarı olarak değerlendiriyoruz.

16. Dünya Verimlilik Kongresi, “Yeni Yönelimlerin Eşiğinde Verimlilik: Toplumsal, Ekonomik ve Çevresel Sorumluluğa Sahip Bir Dünya Yaratmak” ana teması ile gerçekleştirilecek. Kongrede, günümüz ortamında yeni ihtiyaçlar ve yeni verimlilik yaklaşımları ışığında sürdürülebilir bir verimlilik artışının nasıl sağlanabileceği ile ekonomik, toplumsal ve çevresel krizleri aşmada verimliliğin rolü ve önemi tartışılacaktır. Kongre, 2-5 Kasım tarihleri arasında Belek'te yapılacak.”

(Hande Başpınar-Hürriyet Ankara)

Bir ülkede üretim yapılabilmesi, dolayısıyla gelir elde edilebilmesi için çeşitli faktörler vardır. Ekonomik literatür bu faktörleri sermaye, işgücü, müteşebbis, makine teçhizat, toprak arazi gibi kategorilere ayırır.

Aslında bir ülkenin üretimini, dolayısıyla gelirinin içindeki en önemli faktör müteşebbisdir. Çünkü diğer tüm faktörleri yöneten, yönlendiren müteşebbisdir. Bu anlamda bir ülkenin gelirinin tamamını müteşebbis sağlar diyebiliriz. Nitekim zarar eden bir müteşebbis işletmesini kapattığında diğer tüm faktörlerin gelirlerinden de vazgeçilmektedir.

Kitabo bilgiler “müteşebbis üretim faktörlerinden sadece birisidir” derken, fiili hayat dominant faktör olarak müteşebbis ön plana çıkmaktadır. Belki bu nedenle müteşebbislik kitaptan ve dersten öğrenilmez; müteşebbis hayat ortaya çıkarır.

Müteşebbislik dışındaki faktörlerin verimi, getirisi, faydası, zararın daha standart iken, müteşebbislik



Abdullah CORTU

acortu@hotmail.com

İyi müteşebbis

son derece değişkendir. Müteşebbis bulunduğu ortamdan fazlaca etkilenir. Diğer deyişle ülkedeki kültürel ortam, ekonomik ortam, psikolojik ortam, hukuki ortam, sosyal ortam vs. kendine uygun bir müteşebbis yapısı ortaya çıkartacaktır. Çünkü müteşebbis sonuç odaklıdır. Değer üretmelidir ki kar elde etsin, şartları iyi kullanmalıdır ki değer üretsin... Şartları da yaşanan ortam belirleyecektir. Bu nedenledir ki bir Ortadoğu ülkesinin müteşebbis yapısıyla bir Avrupa ülkesinin müteşebbis yapısı farklıdır. Mesela enflasyon ortamı

kısa vadeli düşünme, uyanık olma, sermayesiz iş yapma gibi davranış kalıplarını geliştirmektedir. Bu özelliklerle piyasada tutunmak mümkündür. Mesela rüşvet vermeden iş yapmanın mümkün olmadığı ülkelerde buna göre müteşebbis yapısı oluşacaktır. Örnekleri çoğaltmak mümkündür.

Türkiye bazı konularda ilerleme kaydetmiştir. Bu nedenle başından başanya koşan, uluslararası çapta iş yapan kaliteli müteşebbisler çıkartmıştır. Fakat hala kayıt dışı ekonominin yaygın olması, kayırmacılık, rüşvet

gibi olumsuz faktörler kendi müteşebbis yapısını kollamaya devam etmektedir. Belki değerli TL tercihini de olumsuz bir faktör olarak sayabiliriz. Çünkü bu tercih sonucu ithal mallar ucuz hale gelmekte, bu cazibe ile ithalatçı şirketleri yurtiçinde temsil eden ciddi sayıda müteşebbis kitlesi ortaya çıkmaktadır.

İktisatta “kötü para iyi parayı kovar” diye bilinen bir kural vardır. Bu teori paranın değerini, içindeki altın oranının belirlediği döneme aittir. İçindeki altın oranı farklı olan iki metal paradan, altın oranı daha az olan piyasada kalacaktır. Veya bir fabrikada çok kaliteli çalışanla kalitesiz çalışana aynı para verilirse kaliteli olan alanı terk edecektir. İktisattaki kuralı müteşebbislere de uygularsak, unutmamak lazım ki “kötü müteşebbis iyi müteşebbis kovar”. Ortam iyi olduğunda, iyi müteşebbisler ortaya çıkar.

FNSS, tedarikçilerle buluştu



FNSS Savunma Sistemleri A.Ş Genel Müdürü Nail Kurt'un başkanlığında bir grup FNSS yöneticisi Ostim Organize Sanayi Bölgesi yöneticileri ve bölgede kurulan Savunma ve Havacılık Kümelenmesi firmaları ile bir araya geldi.

FNSS savunma sanayi imalatçıları ile bir araya gelerek işbirliği sürecinde

yaşanan sıkıntıları ve geleceğe yönelik işbirliğini değerlendirdi. Ostim'de yapılan toplantılar toplantılara FNSS'in pazarlama, imalat mühendisliği, yedek parça sistemleri, satın alma birim yöneticileri Haluk Bulucu, Ali Çarmıklı, Melih Kayaalp ve Melih Şahin de katıldı.

Ostim Savunma ve Havacılık Kümelenmesi platformunda yer alan yaklaşık 30 firma ve FNSS'nin alt imalatçısı konumunda bulunan firmaların yöneticisi ve birim temsilcileri Ostim OSB binası toplantı salonunda toplanarak, üretim süreci ve sipariş aşamalarında yaşanan sıkıntılar ile sektördeki iş potansiyelini artırmaya yönelik istişarelerde bulundular.

FNSS yöneticilerine Ostim'in vizyonu, projeleri ve gelişmeler hakkında verilen bilginin ardından yapılan toplantılarda FNSS'nin vizyonu, son dönem gerçekleştirdiği ve yakın dönem projeleri, yan sanayi işbirliği potansiyeli ve imkanları, yan sanayi politikası ve beklentileri ele alındı. İmalatçı firmalar FNSS'ten alt tedarikçilere verilen iş hacmini genişletmeleri ile eğitim ve danışmanlık desteği istediler.

Toplantının son bölümüne Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Nurettin Özdebir de katılarak bir konuşma yaptı. Özdebir, Türkiye'nin ilk 500 firması arasında yer alan FNSS A.Ş'nin başarısını överken, Ankara'da ASO'nun ekim ayında düzenleyeceği TSK ihtiyaçlarının yer alacağı sergi hakkında da bilgi verdi.

Aydın: Firmalar rekabetçi olacak, yerli imalatın payı artacak

Ostim Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, bölgede yapılan genel kümelenme çalışmaları ve savunma sanayi kümelenmesi hakkında bilgi verdi. Aydın, "FNSS firması savunma sanayine yönelik olarak uzun süredir bölge firmalarımızla birlikte

çalışıyor. Başarılarını yakından izliyoruz. Yönetim olarak amacımız bölge firmalarımızın rekabetçi olmalarını sağlarken yanı sıra milli dava haline gelen savunma sanayi ürünlerinin yerleştirilmesine de destek vermektir. Ana tedarikçi firmaların bize bu süreçte bilgi, tasarım ve lobi anlamında destek olmasını istiyoruz. Alt tedarikçi firmalar kendilerini ana firmaların talepleri doğrultusunda yenilemeye hazır" diye konuştu.

FNSS'ten beklentiler:

Savunma ve Havacılık Kümelenmesi Koordinatörü Barış Cihan Başer, kümelenme süreci ve küme firmalarını analiz eden bir sunum yaptı. Sunumda küme olarak FNSS'den beklentiler de şu başlıklar altında dile getirildi.

FNSS yöneticilerinden, "orta ve uzun vadeli hedeflerin alt tedarikçilerle paylaşılması, alt tedarikçilere yaptırılacak her türlü üretim faaliyetinin izlenmesi, ar-ge desteği, network ve lobi faaliyetleri yaparak uluslararası üretici haline gelmeleri, onayla alt tedarikçi sisteminin şeffaf ve tutarlı şekilde işletilmesi, satın alıcıların millileştirme konusundaki yaklaşımlarını alt tedarikçilere yansıtılmaları" istendi.

NAİL KURT (FNSS Genel Müdürü)

“FNSS olarak Ostim'deki firmalarla uzun zamandır çalışmaktayız. Onları başarılı buluyoruz. Ostim yönetiminin kümelenme çalışmalarını da takdir ediyoruz. Bu bizim için ideal bir yapılandırma. Çünkü firmalara anlatacağımızı ve onlardan beklentimizi artık güçlü bir organizasyon aracılığı ile gerçekleştirebiliriz. Kümelenme sinerji yaratacaktır. Firmamız çok sayıda birim ve elemanla kadrolarını şişirmek istemiyor. Birçok parçayı alt yüklenicilere yönlendiriyoruz. Kümelenme çalışmak istediğimiz alt tedarikçileri güçlü bir organizasyona dönüştürecekler. Savunma Sanayi Müsteşarlığının sektörde KOBİ payının artmasını özendirici politikaları ana imalatçıları da cesaretlendiriyor. Alt tedarikçilerimiz biraz daha kaliteye önem vermeli, kaynak teknolojilerini geliştirmeli ve iş sağlığı ve güvenliğine daha önem vermeli. FNSS olarak satın alma, pazarlama, ar-ge ve diğer birimlerimizle tedarikçilerimizin hizmetindeyiz.”



FNSS Genel Müdürü Nail Kurt, diğer FNSS yetkilileri, Ostim Yönetim Kurulu Başkanı ile birlikte savunma sanayi sektöründe çalışan Mege Teknik firması ve Ostim Teknokent'i gezdiler.

KOSGEB - Çankaya Üniversitesi işbirliği

Çankaya Üniversitesi ile Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) arasında işbirliği çerçeve protokolü imzalandı.

Çankaya Üniversitesi tarafından yapılan açıklamada, imzalanan bu protokolün amacının, Çankaya Üniversitesi'nin, KOBİ'ler, girişimcilik, rekabetçilik ve inovasyon gibi konularda uzmanlaşmış akademik kadrosunun bilgi ve deneyimlerinden yararlanabilmesi, üniversitenin, KOBİ'ler Avrupa İşletmeler Ağı projesinden yaygın bir şekilde faydalanabilmesi, KOBİ'lerin küresel pazarda rekabet gücünün ve yenilikçilik düzeyinin artırılabilmesine katkı sağlanması olduğu belirtildi.



Hilmi Develi veda etti

TOSYÖV Başkanlığı'nı 8 yıldır sürdüren Hilmi Develi'nin yerine Gazeteci Yalçın Sönmez Başkanlığa seçildi. Hilmi Develi Vakfın çıkardığı GİRİŞİM Dergisinin son sayısında yer alan 'Tosyöv'de zaman' başlıklı yazı ile görevine veda etti.

Hilmi Develi Genel Kurulda yaptığı konuşmada Türkiye'de özel sektörün kalkınma modelini benimseyen TOSYÖV'ün KOBİ bilincinin oluşmasına ve gelişmesine, girişimciliğin bir kültür olarak yaygınlaşmasına ciddi katkıları olan bir kuruluş olduğunu söyledi. TOSYÖV'ün bir marka değeri oluşturduğunu belirten Develi,

Anadolu'yu dolaşarak, özellikle kadın ve genç girişimcilere destek vermek üzere büyük bir çaba harcadıklarını kaydetti. KOSGEB, TÜBİTAK, Rekabet Kurumu, TPE gibi kurumların ve sivil inisiyatiflerin bu süreçte hep desteğini aldıklarını aktaran Develi, siyasetten kadın girişimcilere kadar çok geniş bir kesimin katılımını sağlayarak bugünlere geldiğini ifade etti.

TOSYÖV yeni yönetim kurulu görev dağılımı yaptı

Tek listeyle ve oybirliği ile seçilen TOSYÖV'ün yeni Yönetim Kurulu ve görevleri:

Yönetim Kurulu (Asil)

Yalçın Sönmez (Yönetim Kurulu Başkanı) Ayfer Yılmaz (Başkan Yardımcısı) Dr. Niyazi Erdoğan (Başkan Yardımcısı) Osman Devci (Başkan Yardımcısı) Mahmut Esat Yalçın (Başkan Yardımcısı) Rahmi Aktepe (Genel Sekreter) Ali Rıza Dastar (Sayman Üye) Halil Özgökçe (Üye) Osman Samsunlu (Üye) Tahsin Rende (Üye) İhsan Beşer (Üye)



Yönetim Kurulu (Yedek)

Adem Ceylan Seçil Tok Ertuğrul Gür Atilla Söğüt Turan Özfurat Cemal Erdoğan Mehmet Elmas Mehmet Gülyüzlü Mehmet Kalıp Erol Altunbaş Celalettin Tüfekçi. Denetim Kurulu (Asil) Hilmi Develi Ümit Uzel (Kurucu Üye) Nasuh Ekinci.



Genel Kurulumuzu yaptık. Yeni bir yönetim görevlendirdik. Seçtiğimiz yeni Yönetim Kurulu işbölümünü yaptı ve beni Yönetim Kurulu Başkanlığıyla görevlendirdi. Hepimizin, varlığından onur duyduğu TOSYÖV'ü ülkemize kazandıran saygıdeğer kurucu üyelerimize şükranlarımı sunuyorum.

Kurulduğu günden günümüze kadar TOSYÖV'e ve Destekleme Dernekleri'mize emeği geçen tüm yöneticilerimize, üyelerimize, çalışanlarımıza ve işbirliği yaptığımız tüm paydaşlarımıza en derin duygularla teşekkür ederken; vakıf başkanlığını devraldığım değerli büyüğümüz sayın Hilmi Develi'ye 8 yıldır özveriyle yaptığı başarılı çalışmalarından dolayı vakfımız adına minnet borcumuzu ifade etmeyi görev sayıyorum. Yönetim Kurulu olarak yeni dönemde bizi bekleyen sorumlulukların bilincindeyiz. Ama elbette sorumluluklarımızın bilince olmak yetmez. Vakıf camiamızın gönüllü potansiyelini bütün birikim ve enerjisi ile harekete geçirmemiz gerekiyor. Vakfımız ana gövdesi ve Destekleme Dernekleri ile birlikte yirmi bir yıllık bir tecrübeye, her biri kendi sahasında uzmanlaşmış binlerce üye ve katılımcıya, Türkiye'nin hemen her iline ayak basmış bir ulusallığa sahip bir kaç sivil toplum kuruluşuna biridir. Etkinliğinden doğan saygınlığı sınırlarımızın ötesine geçmiştir. İş dünyamızın hemen bütün STK'ları ile sıkı ilişkileri ve işbirlikleri vardır. TOSYÖV gibi, performansını gönüllülük esası üzerinden üreten bir sivil toplum kuruluşuna önümüzdeki dönemde büyük görevler düşmektedir. Bunun nedeni, "önümüzdeki dönem" dediğimiz kısa ve orta vadeli zamanın özelliği ve ruhudur. Dünyanın ve Türkiye'nin geçirmekte olduğu tarihi değişimdir. Bu değişimin çapını sizlerle paylaşmak için bir kaç temel kavramı izninizle hatırlatayım:



Yalçın SÖNMEZ
TOSYÖV Yönetim Kurulu Başkanı

Taze bir merhaba ile taze bir başlangıç...

Sanayi toplumundan çıkıp bilgi toplumuna geçiyoruz. Ulusal pazarlardan çıkıp küresel pazara intikal ediyoruz. Küresel bir krizden çıkıp yeni paradigmalara ulaşmak zorunda olduğumuz kriz sonrası döneme geçmekteyiz. Besbelli ki hiçbir şey eskisi gibi olamayacak. Yeni düşüncelere, araçlara ve iş yapma biçimlerine ihtiyacımız olacak. Sadece finans sektöründen bir örnek vereyim. Sermayesinin 60 katı kredi (alacak) üretip kendini ve dünya ekonomisini riske atan kurumlar artık olmayacak. "Risk arttıkça kazanç artar" denklemi çökmüştür. Bu denklem, "Ar-Ge ve İnavosyan arttıkça, yaratıcılık ve yenilikçilik devreye girdikçe, farklılık yaratıldıkça kazanç artar" şeklinde yeniden kurulmaktadır. Bu yeni denklemi TOSYÖV olarak içselleştirmemiz, projeler bazında şekillendirmemiz ve bizden bu hizmeti bekleyen KOBİ'lere aktarmamız, önümüzdeki dönemde başlıca görevimiz olacaktır. Türkiye'de KOBİ'ler ve girişimciler vaktinde el attıkları sorunları çözmekte büyük başarı sağladılar. Türkiye'ye KOBİ'ler yönünden baktığımızda, değişim ve dönüşüm konusunda yüksek bir toplumsal kapasiyete sahip olduğumuzu görüyoruz. Ancak el atmakta geciktiklerimiz bir çok konu var ve küresel güçlerin gerisinde kaldığımız konular da bunlardır. Geride kaldığımız bu noktaların belli bir plan dahilinde tek tek üzerine gitmemiz gerekiyor. Bunu ancak iş dünyamızın güçlü STK'ları, odaları, birlikte-

ri ile birlikte, bürokrasinin dinamik unsurlarını ve üniversitelerimizin akademik gücünü işin içine katarak başarabiliriz. "KOBİ Zirveleri" ile ulaştığımız düzeyi yeni başka projelerle daha ileriye taşımalıyız. Bu demektir ki Türkiye'de üretken ve kalıcı yeni platformlar açmamız gerekmektedir. Kadın girişimcileri, genç girişimcileri, sektör bazında seçkinleşmiş girişimcileri etkin ve derin katılımlarla Türkiye'nin vitrinine çıkarmalıyız. Dünya ile Türkiye arasında bakişimli bir ilişki geliştirmek TOSYÖV gibi örgütlerin iddiasına uygun düşmektedir. Bütün bunları yapabilmek için elbette önce kendi iç potansiyelimizi azami verimlilikle seferber etmeliyiz. Vakfımız ana gövdesi ve Destekleme Dernekleri ile bir bütündür. Bu bütünlüğü daha ileri bir anlama kavuşturmalıyız. Örneğin, TOSYÖV'e üye olan ya da çalışmalarına katılan bir KOBİ veya girişimci gönüllü fedakarlığını ortaya koymalıdır fakat bu özveri ona doğrudan veya dolaylı bir katma değer olarak geri dönmelidir. Bütün dünyada Sivil Toplum Örgütlenmesinin felsefesi ve mantığı böyledir. Yeni dönemde TOSYÖV'ün içindeki ve çevresindeki birikimi ve ihtisaslaşmayı merkezi görev komisyonları olarak örgütlemeyi kararlaştırdık. Komisyonlarımız en geniş katılım sağlayan projeler bazında çalışmalarını yürütecekler. Vakfımız içinde kullanıma hazır bilginin dolaşım hızını artıracaktır. Destekleme Dernek-

Genel Kurulumuzu yaptık. Yeni bir yönetim görevlendirdik. Seçtiğimiz yeni Yönetim Kurulu işbölümünü yaptı ve beni Yönetim Kurulu Başkanlığıyla görevlendirdi. Hepimizin, varlığından onur duyduğu TOSYÖV'ü ülkemize kazandıran saygıdeğer kurucu üyelerimize şükranlarımı sunuyorum.

lerimizin buldukları mahal veya bölgede etkin ve öncü birer STK durumuna yükselmeleri için ihtiyaç duydukları her türlü lojistik destek Vakfımız tarafından sağlanacaktır. Değerli arkadaşlarım, Girişim Dergimizin saygın ve kılı kırk yaran titiz okurları. Önünüze, bilmediğiniz değil, bildiğiniz bir hipotez koyuyorum. Türkiye'nin her köşesini gezdim ve ben sizi, çok zor koşullar altında somut iş yaparken tanıdım. Her biriniz Türkiye'nin KOBİ gücüne inanmış ve bu gücün ortaya çıkması için misyoner gibi çalışan insanlarsınız. Hatta size duyduğum güveni ve inancı burada bu şekilde ifade etmemi bile gereksiz bulmaktasınız, biliyorum. Ben de zaten bugüne kadar başarmış olduklarınıza güvenerek Vakfımızın hizmet çitasını biraz daha yükseltiyorum. Bizden beklenen taze bir başlangıç ise, buna hazırsınız. Hepinizi içtenlikle kucaklıyorum.

YEŞİL BİNA uygulaması ders oldu

Ankara İl Milli Eğitim Müdürlüğü, 'Yeşil Bina' adıyla tanıtımı yapılan Ostim OSB yönetim binasındaki 'yenilenebilir enerji' odaklı uygulamaların başkentteki ilköğretim okullarında ders konusu olarak işlenmesini kararlaştırdı.

Ostım OSB'nin Yeşil Bina olarak adlandırılan yeni yönetim binasının teknik özellikleri okullarda ders konusu oldu. Yaklaşık bir yıldır öğrencilerin gruplar halinde ziyaret ettiği YEŞİL Binanın özellikleri ve anlamı tanıtım filmi aracılığı ile öğrencilere aktarılacak.

OSB Müşteri İlişkileri Koordinatörü Arzu Akay'ın verdiği bilgiye göre geçen yıl toplam 820 öğrenci, 2009-2010 eğitim-öğretim döneminde "teknoloji ve tasarım" derslerinde teorik olarak işledikleri enerji verimliliği örneklerini, Ostım OSB yönetim binasında yerinde görme fırsatı buldu.

Sosyal proje olarak başlatılan bilgilendirme günlerine, her hafta bir okul katılırken, 40'ar kişilik öğrenci gruplarına Yeşil Bina Filmi izletildikten sonra binanın teknik detaylarına ilişkin bilgiler verildi. Bu etkinliğin, eylül ayından itibaren yeni bir uygulamayla devam edeceği kaydedildi. Ankara Valiliği İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve Ostım'in ortak tasarladığı projede, yeni eğitim yılında Ankara'daki 320 ilköğretim okulunda YEŞİL BİNA ders konusu olarak işlenecek.

Ankara'daki 320 ilköğretim okulunun tamamının Ostım'i ziyareti mümkün olmadığını dile getiren Müşteri İlişkileri Koordinatörü Akay, "İl Milli Eğitim

Müdürlüğünce okullara iletilen Yeşil Bina tanıtım CD'leri bir anlamda müfredata eklenecek ve öğrencilere izletilmesi sağlanacak. Geleceğin inşaat mühendisi veya mimarı olacak öğrenciler izledikleri örnek çalışmayla enerji verimliliğini, yenilenebilir enerji kavramını, bu tür uygulamaların ülke ekonomisine sağladığı katkıları ve yerli üretimin önemini kavrayacaklar. Başlangıçta 320 ilköğretim okulunda uygulanacak bu çalışmanın, ilerleyen süreçte artarak devam etmesini bekliyoruz" diye konuştu.

OSB Müdürlüğü ile sözleşme yapıldı

Konuya ilişkin olarak Ankara İl Milli Eğitim Müdürlüğü ile Ostım Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü arasında bir protokol imzalandı. Buna göre, Ostım Yeşil Bina Tanıtım Filmini Ankara sınırlarındaki proje okulları olarak belirlenen ilköğretim okullarında (toplam 320 okul) "Teknoloji ve Tasarım" derslerinde izletilmesi için gönderecek. OSTİM ayrıca, Ankara İl Milli Eğitim Müdürlüğü'nün 2010-2011 eğitim-öğretim döneminde gerçekleştireceği "enerji, tasarruf ve teknoloji" konulu etkinliklerine de katılarak, tanıtım materyallerini sergileyecek ve bu alandaki çalışmalarına ilgi sunular yapacak.



Başkan Orhan Aydın: Sözdən icraata geçtik

Yeşil Bina olarak adlandırılan ve yenilenebilir enerji ile çevre teknolojilerinin uygulandığı binanın yapımına ilişkin olarak OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın da şunları söyledi:

"OSTİM'de yaptığımız rekabet analizi sonucu dört güçlü sektörde kümelenme çalışması başlattık. Bunlardan biri de Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri kümelenmesidir. Yenilenebilir Enerji kavramı ile ülkemiz yeni yeni tanışıyor. Firmalar bireysel rekabetlerini gerçekleştirirken biz onlara yerel yönetimlerin, üniversitelerin desteğini katmaya çalışıyoruz. Girişimcilerimizi, yatırımcılarımızı ve bu aktörleri bir araya toplayarak sorunlarımızı birlikte çözmeye çalışıyoruz. Küme oluşumlarında sürekli olarak sorunların tartışıldığı, takip edildiği ve çözüm üretilebildiği bir organizasyon meydana getirdik.

Gazi Üniversitesi, Başkent Üniversitesi, Hacettepe Üniversitesi, ODTÜ ve Çankaya Üniversiteleri birlikte çalışıyoruz. Ostım'de küçük de olsa dikey rüzgâr tribünü yapan, kanat yapan, dişli ve metal aksam yapan firmalar var. Yenilenebilir Enerjiye yönelik çalışmalarımızda

Enerji Bakanlığı ile koordinasyon içindeyiz. Bölgemizde üretilen aydınlatma sistemleri, sulama sistemleri, kolektörler, yerli imkânlarla yapılan güneş pilinin ticarileştirilmesi konusunda da Gazi Üniversitesiyle birlikte hareket ediyoruz. Sözdən icraata geçmek için bölümümüzde bir yeşil bina tasarlayarak bunu sadece yenilenebilir enerji sistemleriyle donattık. Yenilenebilir enerjiyi hem Ostım hem de ülkemiz için ilgi alanı haline getirmeye çalışıyoruz. Yerleşime konusunda stratejik çalışmalar yapıyoruz. Enerji Bakanlığının da bölümümüzdeki yerli üreticileri desteklemesini bekliyoruz. Yönetim olarak bölümümüzü daha rekabetçi yapmak, bir cazibe merkezi olmak istiyoruz. Sanayicilerimiz bu alanda uzmanlaşmak, yeni iş alanları oluşturmak ve katma değeri yüksek ürünler üretmeyi hedefliyoruz. Kamunun oluşturduğu plânlara ve projelere öncülük etmek istiyoruz.

Üniversitelerimizin sanayici ile işbirliğini artırmasını; katma değeri yüksek ürünler bulmalarını ve sanayi sektörü ile ortak çalışmasını istiyoruz."



Binada Hangi Uygulamalar Yapılıyor:

- ✓ Atık suların arıtılarak tekrar kullanıldığı biyolojik arıtma sistemi,
- ✓ Binanın ısıtma ve soğutmasında toprak kaynaklı ısı pompalarının kullanılması,
- ✓ Anti bakteriyel havalandırma sistemi,
- ✓ Fotovoltaik güneş panelleri ve kojenerasyon sistemiyle elektrik üretimi,
- ✓ Trombe duvarı uygulamasıyla sıcak-soğuk hava girişlerinin kontrolü,
- ✓ Yağmur sularının toplanıp arıtılarak bahçe sulamada kullanılması,
- ✓ Gün ışığı aydınlatmalarıyla elektrik enerjisi kullanılmadan doğal aydınlatma sağlanması,
- ✓ Net sıfır enerji ve net sıfır karbon salımına yöneliş.

ANKISAD Ostim'de temsilcilik açtı

Programın açılış konuşması yapan ANKISAD Genel Başkanı Harun Akca, "Bölgesinde güçlü ve lider Türkiye'nin başkenti Ankara'da sanayi ve ticaretin önemli bir merkezi olan Ostim'de girişimcilerle işbirliğini artırıcı, daha fazla iletişimi sağlayacak bu açılışımızın hayırlı olmasını diliyorum." dedi. 2007 yılında başlayan ve hala Avrupa'nın birçok ülkesinde hissedilen krize değinen Akca, "Bu büyük krize karşılık ülkemizde güzel gelişmeler gözlenmektedir. Türkiye yüzde 11,3'lük ekonomi büyümesiyle Çin'in hemen arkasında yer almaktadır. İstanbul Menkul Kıymetler Borsası en çok kazandıran 11. ülke konumundadır. Vizesiz gidilebilen ülkelerin sayısı her geçen gün artmaktadır." ifadelerini kullandı.

"KOBİ'lerin ülke ekonomisindeki

Ankaralı İşadamları ve Sanayicileri Derneği (ANKISAD), girişimcilerle temasını artırmak adına Ostim'de temsilcilik açtı. Temsilciliğin açılışına çok sayıda işadama katıldı.

yeri ve önemi tartışılmaz" Üretimde kendine yeten ve üretim fazlası veren bir ülke olarak, ülke içerisinde yeterli oranda alıcı bulunamayacağından ihracata yönelmek gerektiğini dile getiren ANKISAD Başkanı, "Alternatif müşteriler oluşturmalıyız. KOBİ'lerin ülke ekonomisindeki yeri ve önemi tartışılmaz. KOBİ'ler üretim, istihdam ve ihracat omurgasını oluştururlar. Küçük ve orta ölçekli firmaların başarısı ülke ekonomisine olumlu yansımaktadır. Demek olarak öncelikli hedefimizi ihracatın geniş tabana yayılması için, daha fazla işadamlarımızın

ihracatçı olmasını sağlamak. Kobile- rin ayakta kalabilmesi için bu durum bir zorunluluktur. Yeni fikirleri ortaya koymak, birlik ve dayanışma gayreti içerisindeyiz." diye konuştu.

Ostim Sektörel kümelenme projelerine işadamlarını yönlendireceklerini belirten Harun Akca, Fatih Üniversitesi işbirliğiyle seminerler verileceğini söyledi. Gazi Üniversitesi Meslek Yüksek Okulu ile mesleki eğitim konusunda salon kullanımı ve akademik destek çerçevesinde işbirliği yapacaklarını belirten Akca, önemli projelere imza atılacağına da altını çizdi.

Yenimahalle Kaymakamı Kenan Çifçi ise "Hayattan aldığımız zevk, başkalarını mutlu ettiğimiz ölçüdedir. Siz hem para kazanıyorsunuz, hem üretip insanlara satarak onları mutlu ediyorsunuz, hem de onların gülen yüzünü görünce daha çok mutlu oluyorsunuz. İnşallah birlikte güzel işler yapacağınıza inanıyorum. Temsilciliğinizin herkese hayırlı olmasını diliyorum" temennisinde bulundu.



İşyeri açmaya yeni kriterler getirildi

İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair

Yönetmelik'in Bakanlar Kurulu kararıyla değiştirilerek, işyeri açmak için aranacak genel şartlara

yeni kriterler getirildi. İşyeri Açma ve Çalışma Koşullarına İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapıl-

masına Dair Yönetmelik'in İyinde Aranacak Genel Şartlar bölümüne "Büyükşehir belediyesi ile nüfusu 100 bini geçen belediye sınırları içinde açılacak ekmek fırınlarının bu amaçla tahsisli ayrıık nizamda müstakil binalarda açılmış olması (Ancak, alışveriş merkezleri içinde bulunan bin metrekaare ve üstü alana sahip hipermarket, süpermarket, grossmarket ve megamarket gibi adlarla açılan işyerleri bünyesinde yer alan fırınlarda ayrıık nizamda müstakil bina şartı aranmaz.) Yanıcı ve parlayıcı madde kategorisindeki sınırların depolanması amacıyla kullanılan tesis ve düzeneklerde, işyeri açma ve çalışma ruhsatında kayıtlı hacimden fazla

ve başka kategoriden sıvı depolanmaması, bu tesis ve düzeneklerde gerçekleştirilecek tadilatların ruhsata işlenmeden faaliyete geçirilmemesi. Fabrika, şantiye, nakliye filosu ve benzeri işletmelerin ticari amaç dışında kendi faaliyetlerinin gerekli kıldığı yanıcı ve parlayıcı madde kategorisindeki sınırların depolanması veya kendi araçlarına yakıt ikmali yapılması amacıyla kullanılan düzenekler, özel mevzuatındaki hükümler saklı kalmak kaydıyla, bu Yönetmelik ekindeki depolama hacimleri esas alınarak gayrisihhi müessese olarak ruhsatlandırılır" maddeleri eklendi.

İhracatı 8 il göğüsledi

Türkiye'nin 64 milyar 239 milyon doları bulan 7 aylık ihracatının yüzde 85'ini 8 il gerçekleştirdi. İstanbul 29 milyar 112 milyon dolarlık ihracatla Türkiye'nin toplam ihracatının yüzde 46'sını karşıladı.

İhracatı 1 milyar doları aşan iller 2010 yılının ilk 7 ayında İstanbul, Bursa, Kocaeli, İzmir, Ankara, Gaziantep, Manisa ve Denizli'yle birlikte 8'e ulaştı. 7 aylık dönemde ihracatı 500 milyon doların üzerine çıkan il sayısı ise 14'ü buldu.

Türkiye İhracatçıları



Merkezi'nin (TİM) verilerine göre 2010 yılının ilk 7 ayında ihracat geçen yıla göre yüzde 13.14 artışla 56 milyar 778.2 milyon dolardan 64.2 milyar dolara yükseldi. Bu rakamlara İhracatçı Birlikleri kaydından muaf olan, 1 milyar 456 milyon dolarlık ihracat da eklendi. Birlik kaydından muaf ihracat rakamlarının hesaplarından çıkarılması halinde 7 aylık toplam ihracatın 62 milyar 783 milyon dolar düzeyinde gerçekleştiği belirlendi. Birlik kaydından muaf verilere göre Ocak-Temmuz döneminde ihracatı 500 milyon doların üzerinde olan 14 ilin gerçekleştirdiği ihracat, 57 milyar 306 milyon dolarla toplam ihracatın yüzde 91'ini oluşturdu. İhracatı

1 milyar doların üzerinde olan 8 il ise toplam ihracatın yüzde 85'ini karşıladı.

İhracatı 1 milyar doların üzerinde olan iller sırasıyla Ankara, Bursa, Denizli, Gaziantep, İstanbul, İzmir, Kocaeli ve Manisa oldu. Yılın ilk 7 ayında toplam ihracatın yüzde 46'sını 29 milyar 112 milyon dolarlık ihracatla İstanbul gerçekleştirdi. İstanbul'un ihracatı geçen yılın aynı döneminde 25 milyar 301 milyon dolar düzeyindeydi.

16 ilin 7 aylık ihracatı 10 milyon doların altında

Yılın ilk 7 aylık döneminde 16 ilin ihracatı 10 milyon doların altında kaldı. Bu iller sırasıyla Ardahan, Bayburt, Batman, Bingöl, Bitlis, Erzincan, Gümüşhane, Kars, Kastamonu, Kırkkale, Kırşehir, Muş, Siirt, Sinop, Tunceli ve Yozgat.



HAK-İŞ Başkanı Uslu: “Fatura çalışanlara çıkılmış”

Hak-İş Genel Başkanı Salim Uslu, Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'nda sanayi kuruluşlarının yüzde 31.4 kar ve yüzde 5.1 istihdam kaybı oranlarını anımsatarak, “kriz tellallığı” yapılarak yaratılan panik havasında faturanın çalışanlara kesildiğinin ortaya çıktığını ifade etti.



Hak-İş Başkanı Uslu yaptığı açıklamada, 500 sanayicinin kriz döneminde iç talepteki daralma ve ihracattaki düşüşle paralel olarak üretimden satışlarını düşmesine rağmen kar oranlarını artırmalarını sadece faizlerin ve finans maliyetlerinin düşmesi, kambiyo gelirlerinin artmasıyla açıklanamayacağını vurgulayarak, sözlerine şöyle devam etti:

“500 sanayi kuruluşunun yüzde 31.4 oranında kar artışına rağmen istihdam ettiği kişi sayısında yaşanan yüzde 5.1 oranındaki düşüş bir zihniyet göstergesi olarak yorumlanmalı ve iyi analiz edilmelidir, araştırmada öne çıkan çelişkili sonuçlar kriz telahı yapılarak yaratılan panik havasında faturanın çalışanlara kesildiğini göstermiştir.”

Uslu, İstanbul Sanayi Odası'nın “Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'ndaki verilere dikkat çekerek, 2009 yılında 500 sanayi kuruluşunun; üretimden satışlarının cari fiyatlarla yüzde 13.1, toplam satış hâsılatının yüzde 12.3 oranlarında

düştüğü, brüt katma değer oranlarının yüzde 8 düşüşle 91.6 milyar lira olarak gerçekleştiğini kaydetti.

Uslu, araştırmayla ihracatlarının yüzde 31.7 oranında azaldığı, tüm bu olumsuz gelişmelere rağmen dönem zararının yüzde 37.1 oranında düştüğü, dönem karının yüzde 10.8, dönem kar ve zarar toplamının yüzde 31.4, net katma değerinin yüzde 6.8 ve temel fiyatlarla brüt katma değerinin yüzde 6.4 oranında artış gösterdiğinin ortaya çıktığını ifade etti.

Uslu, istihdam edilen kişi sayısında yaşanan genelde yüzde 5.1, özel kuruluşlarda ise yüzde 6.7 oranındaki azalış, kar artışının sadece faizlerin ve finans maliyetlerinin düşmesi, kambiyo gelirlerinin artmasıyla açıklanamayacak kadar çarpıcı, yakıcı ve vahim olduğuna işaret ederek, işverenin iç ve dış piyasadaki satış politikalarını, fiyat stratejilerini gözden geçirmek, gerekli tasarruf tedbirlerini almak yerine ilk ve en kolay tedbir olarak işten çıkarmaları tercih ettiğini vurgulayan Hak-İş Başkanı Uslu, bu sonuçların, yaşanan işten çıkarmaların kriz bahanesiyle iyi niyetten uzak bir şekilde gerçekleştirildiği yönündeki tespitlerini haklı çıkardığını belirtti.

Hak-İş Başkanı Uslu sözlerini şöyle tamamladı:

“Araştırma sonuçların ülkemiz sanayicisinin geçmişten bugüne miras kalan kalıplaşmış zihniyetini bir kez daha göstermesi açısından son derece önemlidir. İşverenlerimizin de işsizliğin azaltılması, istihdam artırılmasına yönelik daha sorumlu davranarak katkılarını artırmalarını, elde ettikleri karları yatırıma dönüştürerek yeni istihdam alanları yaratmalarını bekliyoruz.”



sefikcaliskan@hotmail.com

Şefik ÇALIŞKAN

Külfetleşen nimet: Kredi Kartları

Ülkemizde hâkim olan yönetim anlayışı, nimetleri külfet haline getirme üzerine kurgulanmıştır. Örneğin nüfusumuzun genç olması, emeklilik, eğitim, tüketim, üretim, geleceğe güvenle bakış açısından büyük bir nimettir. Gelin görün ki, ülkemizdeki yönetim anlayışı, nüfusun genç olmasını külfete çevirmiştir. Emeklilikte, eğitimde, üretimde ve tüketimde sorunlar dağ gibi biriktirmekte ve geleceğe güvenle bakış ortadan kaybolmaktadır. Yönetimde emaneti ehline vermediğimizden dolayı devamlı kıyamet (kriz) atmosferinde yaşıyoruz.

Ülkemizdeki nimetlerden biri de kredi kartlarıdır. Nüfusumuzun genç olması, bankamızın ve işletmelerimizin yeniliklere ve rekabete açık olmaları nedeniyle kredi kartları uygulaması ülkemizde hem nitelik hem de nicelik olarak hızla yaygınlaşmaktadır. Nitelik bu konuda bankamızın yaratıcı uygulamalar üretmeden dolayı sürekli uluslararası ödül almakta, takdir toplamaktadır.

Kredi kartı uygulamalarında işletmelerimiz, bankalar ve bireyler ülkemize faydalı olacak yenilikler geliştirirken, kamu, bu konuda köstek olmaya devam etmektedir. Kamuyu temsil edenlerden kimisi kredi kartı kullanımlarını ahlaksızlıkla suçlamakta, kimisi bankaları faahş faizle çalışmakla itham etmektedir. Maliyemiz kredi kartları uygulamalarını yaygınlaştıracak en ufak bir teşvik getirmemekte, Merkez Bankamız para yaratma tekelinde bulunmasına rağmen kredi kartı ile işlemleri kolaylaştıracak alt yapı ve teşvik uygulamamaktadır. BDDK ise geliştirici değil, kısıtlayıcı tedbirler almaktadır. Kamuya yerleşmiş nimeti külfete çevirme anlayışı tüm hasmeti ile kredi kartı üzerine çullanmış durumdadır.

Niçin kredi kartlarının üzerine bu kadar gidilmektedir? Niçin kredi kartları bu kadar ilgi toplamakta, özellikle politikacılar ve sivil toplum kuruluşları sorun üzerinde durmaktadır? Kredi kartının nimetinde dolaylıdır. Nasıl mı? Kredi kartları politikacılar ve sivil toplum kuruluşlarına ölçme imkanı verdiği için. Kredi kartları sayesinde kimin ne kadar borçlu olduğu ölçülebilmektedir. Tabii işin ucunda biraz da bankalar

olunca, bankalar maliyenin mutlak kayıt içinde mükellefi olunca sorun somut hale gelmektedir. Oysa kredi kartı ile harcama yapmadığı ve fakat icralık olan milyonlarca insan var. Onlar tüketicilerle esnaf arasında olduğu ve anlık ölçülemediği için kimse onları konuşmamaktadır. Ölçemediğin şey hakkında fikir yürütemez ve yönetemezsin. Kimse onların derdini dertlenmemektedir. Onlar Allah'a havale edilmiştir. Kredi kartları borçlarına getirilen imkânla, diğer borçluların bundan faydalanamaması adaletin neresinde durmaktadır?

Oysa kredi kartları ülkemizin kronik ekonomik sorunlarına çözüm üretmede en güçlü araçlardan biridir. Ülkemizin en büyük sorunu ekonomide kayıt dışılıktır. Bütçenin ve sosyal güvenlik sisteminin temel sorunu olan gelir yetersizliği ancak kayıt dışılık önlenerek çözülebilir. Ülkemizde 10 milyon insan kayıt dışı çalışmakta SGK pirimi ödememektedir. Diğer tarafta işletmelerimizin nakit akışının frekansı bozuktur. İşletmelerimiz alacaklarını belgelendirmediği sıkıntı çektiklerinden alacaklarını iskonto ettirememektedir. Bireyler olarak da aylık harcamamızın bir plan dışında yapma alışkanlığımız bulunmamaktadır. Ülkemizde tasarruf eksikliği mevcuttur. Bu nedenle yeterince istihdam yaratılmamakta dış açık verilmek zorunda kalmakta, bu gelişme de ülkedeki istihdam daha da azalmaktadır. Kısacası makro ekonomi planlamasında kredi kartları uygulaması sibirli bir değnek iken, insanların kafasına inen bir sopa gibi kullanılmaktadır. Bu sorunun sapı kamunun elinde ucu ise vatandaşın kafasındadır.

Kredi kartı borçlularına kolaylıklar getiren, kredi kartı ile borçlanmayan milyonlarca icralık işlemleri dikkate almayan birtakım adaletsiz teknik uygulamaları Bakanlar seviyesinde kamuoyu ile paylaşmak ehliyet ve emanet konusunda nerelere vardığımızın işaretidir. Sorunlara teşhis yanlış konduğu için tedavi de tam olmamaktadır. Bakanlarımızdan beklediğimiz, ülkemizde ödemeler sistemi başta olmak üzere büyük nimet olan kredi kartları uygulamaları konusunda da nimetini nimet gibi yapılandırarak ağyarnı mani efradını cami mimarileri hayata geçirmektedir.

“Eko Ayak İzi Yönetim Sistemi”

IFS, tarafından geliştirildiği duyurulan, “Eko Ayak İzi Yönetim Sistemi”nin karbon ayak izi ve çevreye olan diğer etkilerini ölçümleme ve azaltma imkanı sağladığı açıklandı.



Kurumsal Kaynak Yönetimi (ERP) alanında çalışan IFS (Industrial and Financial Systems), yeşil ekonomi sürecinde de yer aldıklarını açıkladı. IFS, tarafından geliştirildiği duyurulan, “Eko Ayak İzi Yönetim Sistemi”nin karbon ayak izi ve çevreye olan diğer etkilerini ölçümleme ve azaltma imkanı sağladığı belirtildi.

Yeşil ekonomi kavramının bütün

dünyada önemini gittikçe arttırdığını ifade eden IFS, “Tüketici ve toplumların çevre konusunda giderek artan hassasiyetleri sonucu kurum ve kuruluşlarda daha ‘yeşil’ olabilmeyi yollarını arıyor. Çevre konusunda ciddileşen ve kapsamı genişleyen regülasyonlar, konunun şirketler açısından önemini artırıyor. Şirketler çevre inisiyatiflerini müşterilerine, yatırımcılara, aynı zamanda kamu

otoritelerine ve düzenleyici kurumlara karşı belgelemek yükümlülüğü taşıyorlar” değerlendirmesini yaptı. “Eko Ayak İzi Yönetim Sistemi”nin bu konuda şirketlerin en önemli yardımcı olma potansiyeli taşıdığını belirten IFS, “Eko Ayak İzi Yönetim Sistemi, aynı üretim maliyetlerinin belirlenmesine benzer şekilde, üretim ve diğer iş süreçlerinin çevreye olan etkilerini ölçümlenebilir. Böylece, üretim hatlarının, diğer iş birimlerinin ve işletmenin tümünün çevresel ayak izi ölçümlenmiş ve raporlara dökülerek belgelenmiş oluyor aynı zamanda sistem, çevre koruma konusunda yapılan iyileştirmeleri de belgelendirebilir” açıklamasını yaptı.

IFS Türkiye Yönetim Kurulu Üyesi Ergin Öztürk, “Eko Ayak İzi Yönetim Sistemi”nin şirketlerin çevreye olan etkilerini ölçümleme ve çevreye sağladıkları katkıyı net

bir şekilde belgeleme olanağı sağlıyor” diyerek ürünün önemine dikkat çekti. Öztürk, “Bu açıdan IFS Çevre Ayak İzi Yönetim Sistemi, bir işletme için diğer ERP uygulamaları kadar önemlidir. Çevre konusunda duyarlılığın artmasıyla, bu ürünümüze olan ilginin de benzer şekilde artış göstereceğini düşünüyorum” açıklamasında bulundu.



Fuarlar ve bilimsel faaliyetler kriz dinlemedi

Türkiye genelinde 2009 yılında düzenlenen 36 bin 55 kültürel ve bilimsel faaliyetten yüzde 44’ünü bilimsel faaliyetler oluşturdu. Geçen yıl bir önceki yıla göre gerçekleştirilen bilimsel faaliyet sayısı yüzde 4.5 artışla 15 bin 681’e ulaşırken, fuar sayısı ise yüzde 35 artışla 178’e yükseldi.



Fuarlar ve bilimsel faaliyetler “kriz” dinlemedi. Türkiye genelinde 2009 yılında 36 bin 55 kültürel ve bilimsel faaliyet düzenlendi. Bu faaliyetlerin yüzde 44’ü bilimsel faaliyetlerden oluştu. 2009 yılında düzenlenen bilimsel faaliyetler bir önceki yıla göre yüzde 4.5 artışla 15 bin 681’e ulaşırken, fuar sayısı yüzde 35 artışla 178’e yükseldi.

Türkiye İstatistik Kurumu, 2009 yılı Kültürel ve Bilimsel Faaliyetler Araştırması’nı yayımladı. Araştırmada bakanlık ve bağlı kurum ve kuruluşlar, valilik, kaymakamlık, belediye, üniversite ile 500 ve daha

fazla çalışanı olan özel işyerleri olmak üzere toplam 5 bin 275 birim kapsandı. Buna göre 2009 yılında gerçekleştirilen toplam kültürel ve bilimsel faaliyetler, 2008 yılına göre yüzde 2.3 artarak 36 bin 55’e yükseldi. 2009 yılında kültürel ve bilimsel faaliyetler en fazla üniversiteler tarafından düzenlendi. 2008 yılında üniversitelerin gerçekleştirdiği faaliyetlerin toplam faaliyetler içindeki payı yüzde 36.4 iken, 2009 yılında bu oran yüzde 36.7 olarak gerçekleşti.

2009 yılında katılımın en yüksek olduğu faaliyetler belediyeler tarafından gerçekleştirildi. 2009 yılında

kültürel ve bilimsel faaliyetler içerisinde en yüksek pay yüzde 44 ile bilimsel faaliyetlere ait gerçekleşti. 2009 yılında bilimsel faaliyetlerin sayısı yüzde 4.5 artarak 15 bin 681’e yükseldi. 2009 yılında düzenlenen fuar sayısı ise geçen yıla göre yüzde 35 artışla 132’den 175’e ulaştı.

Tanıtım faaliyetleri yüzde 8 geriledi

Geçen yıl görsel-işitsel gösteriler bir önceki yıla göre yüzde 9, festival, şenlik, panayır yüzde 11, tanıtım faaliyetleri ise yüzde 8 geriledi. Yarışmalarda ise yüzde 1’lik artış yaşandı.

Katılımcı sayısı azaldı

2009 yılında gerçekleştirilen kültürel ve bilimsel faaliyetlere katılımcı sayısı 2008 yılına göre yüzde 5.8 azalarak 48 milyon 110 bin 153 kişi oldu. Buna karşın bilimsel faaliyetlere katılanların sayısı bir önceki yıla göre yüzde 4 artış gösterdi.

Görsel-işitsel gösterilerin sayısı yüzde 8.9 geriledi

Görsel-işitsel gösterilerin sayısı 2009 yılında yüzde 8.9 azalarak 6 bin 618’e düştü. 2009 yılında festival ve şenlik faaliyetlerine katılımcı sayısı en yüksek seviyede gerçekleşti. Ancak 2009 yılında bu faaliyetlere katılımcı sayısı 2008 yılına göre yüzde 0.3 azalarak 17 milyon 534 bin 68 kişi

oldu. 2009 yılında, sergi ve kermes faaliyetlerinin toplam faaliyetler içindeki oranı yüzde 7.2 iken faaliyete katılımcı sayısı içindeki oranı ise yüzde 8.3 oldu.

Ücretsiz faaliyetlerde artış

2009 yılında kültürel ve bilimsel faaliyetlerden ücretsiz olarak gerçekleştirilenlerin sayısı 2008 yılına göre yüzde 2.4 artarak 34 bin 81’e yükseldi. Ücretsiz faaliyetlere katılımcı sayısı 2009 yılında yüzde 3.6 azalarak 43 milyon 663 bin 210 kişi oldu. Toplam faaliyetlerin yüzde 94.5’i ücretsiz düzenlendi. Faaliyet dönemlerine göre katılımcı sayısı incelendiğinde yüzde 76.4 ile faaliyetlere katılımın yılda bir kez düzenlenen faaliyetlerde olduğu görüldü.



Özdebir: İDEF'i geri istiyoruz

TSK Müşterek Malzeme Sergisi 1-10 Ekim tarihleri arasında Ankara'da açılacak. ASO, sergiyle yerli üretim için 1 milyar liralık ek pazar oluşacağını belirtirken, Özdebir, "İDEF'i de geri istiyoruz" dedi.



odak oldu. İzmir'de düzenlenen sergiyi Ankara'ya çektik. Sergide yaklaşık olarak 1 milyar liralık ek bir pazar oluşacak ve yerli kaynakların kullanılmasıyla ek bir tasarruf yapılacak" dedi.

Dışa bağımlılığı azaltıyor

Türk Silahlı Kuvvetleri'nin (TSK) ihtiyaçlarını yerli kaynaklardan sağlanması ve Türk sanayinin de kalite ve standart açısından daha yüksek noktalara ulaşması amacıyla düzenlenen TSK Müşterek Malzeme Sergisi, TSK ile Ankara Sanayi Odası (ASO) arasında imzalanan protokol kapsamında bundan sonra sadece Ankara'da düzenlenecek.

Sergiye ilgiyi artırmak için aynı tarihlerde Ankara Sanayi Fuarı'nı da düzenleyecek olan ASO, kentin fuar alanı ihtiyacını da gündeme getirecek. ASO Başkanı Nurettin Özdebir, "Ankara savunma sanayinde ciddi

Ankara Sanayi Odası olarak TSK ile bir sözleşme yaptıklarını ifade eden Nurettin Özdebir, sergi hakkında şu bilgileri verdi: "Burada TSK'nın ihtiyacı olan yedek parça ağırlıklı olmak üzere yurtdışından tedarik etmiş olduğu malzemelerin yurtiçinden tedariki hedefleniyor. Bu tip malzemeler TSK'nın envanterinde bulunan her türlü aracın çalışır tutulması için yurtdışına bağımlılığı sağlıyor. TSK'nın dışarıya olan bağımlılığı azalmış olacak. 1-10 Ekim tarihlerinde düzenlenecek TSK Müşterek Malzeme Sergisi'nde ihtiyaç duyulan 10 bin parça sergilenicek. Bunları yapabilecek olan

Baskent
ASO, OSTİM'den 'savunma' fuarı için destek istedi

OSTİM'de düzenlenen savunma sanayi küme toplantısına katılan Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, Ekim ayında yapılacak olan savunma fuarı için OSTİM'i üreticilerden katılım ve destek istedi.

ASO BAŞKANI
Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, Ekim ayında yapılacak olan savunma fuarı için OSTİM'i üreticilerden katılım ve destek istedi.

ASO BAŞKANI
Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, Ekim ayında yapılacak olan savunma fuarı için OSTİM'i üreticilerden katılım ve destek istedi.

firmalar tekliflerini verecekler."

Sanayi fuarı da var

Sergiye dikkat çekebilmek için ASO olarak Ankara Sanayi Fuarı'nı düzenlediklerini de ifade eden Özdebir, "1-5 Ekim'de serginin hemen yanında düzenlenecek fuarda ağırlıklı olarak savunma sanayine imalat yapan firmalar yer alacak" diye konuştu.

Ankara'nın fuar alanı ihtiyacı dile gelecek

ANKARA'da bir fuar alanı olmadığını kaydeden ASO Başkanı Nurettin Özdebir, TSK sergisi ve sanayi fuarını düzenlemek için Sincan'da organize sanayi bölgesinde yer ayırdıklarını söyledi. Özdebir, "8 bin metrekare alanı asfaltlıyoruz. Çadırlar kurulacak ve firmaların yerleri olacak. Ankara'nın fuar alanı ihtiyacını da tekrar dile getirip, Ankara'ya yakışır bir fuar alanı kazandırılmasına da

vesile olacağına inanıyoruz" diye konuştu.

İDEF'i geri istiyoruz

ANKARA'da fuar alanı olmadığı için Uluslararası Savunma Sanayi Fuarı'nı (İDEF) İstanbul'a kaptdıkları-

nı dile getiren Nurettin Özdebir, "İDEF'in tekrar Ankara'ya gelmesini istiyoruz. Tek yıllarda İDEF'i çift yıllarda da TSK lojistik sergisini düzenleyerek Ankara'yı savunma sanayi alanında hareketlendirmeyi hedefliyoruz" dedi.

İlki Gölcük'te yapıldı

Müşterek ve lojistik sergileri savunma sanayi için gerekli malzemelerin yurtiçinden tedarik imkanları araştırılarak tasarruf, yerli sanayiciye de katkı sağlanması amacıyla düzenleniyor.

Malzeme sergilerinin ilki 1997 yılında Gölcük'te daha sonraki yıllarda İstanbul, Ankara ve İzmir olmak üzere 7 farklı yerde düzenlendi.

Daha önce yalnızca Deniz Kuvvetleri'nin ihtiyaçlarını karşılamak için gerçekleştirilen sergi, geçen yıl İzmir'de tüm TSK'ye kapsayacak şekilde düzenlendi.

Sivil havacılık sektörü, AIREX 2010'da buluşacak

AIREX 2010, 8. Uluslararası Sivil Havacılık ve Havalimanları Fuarı 30 Eylül - 3 Ekim tarihleri arasında İstanbul Atatürk Havalimanı'nda düzenlenecek.

1996 yılından beri her iki yılda bir Türk Hava Yolları sponsorluğunda düzenlenmekte

olan AIREX, yalnızca "Sivil Havacılık" olan içeriği ile Doğu Avrupa'dan Uzak Doğu'ya uzanan bölgedeki en önemli uluslararası havacılık platformu olma özelliğine sahip olup, endüstri lideri konumundaki dünya üreticilerinin katılımı ile gerçekleştiriliyor.

Ostim, Savunma ve Havacılık Kümelmesi çatısı altında kümedeki firmalarla fuara ortak katılım gerçekleştirecek. Kümelendirme faaliyetleri ve firma tanıtımlarının

yanı sıra alanda ikili görüşmeler organize edileceği, sanayicilerin fuarı ziyaret edebilmesi için iş gezisi de planlanacağı belirtildi.

AIREX İSTANBUL düzenleme komitesi adına yapılan açıklamada şu görüşlere yer verildi:

"Son yıllarda İstanbul'un dünya ölçeğinde bir havacılık merkezi olma konumuna gelmiş olması ve genel olarak Türk Sivil Havacılığı'ndaki olumlu gelişmeler ülkemizin havacılık organizasyonu olan AIREX İSTANBUL fuarının da aynı ile-

ri konuma getirilmesini gerekli kıyor. Bu da, diğer tüm benzer uluslararası havacılık fuarlarında olduğu gibi, öncelikle milli havacılık endüstrimizin tüm unsurlarının, kapasiteleri ölçeklerinde vereceği destekle ile mümkün olabilecektir."

Bilgi talepleri ve fuara stantlı katılım başvuruları için MINT Fuarçılık A.Ş.'den Ekrem Eren ile (312) 446 12 94 numaralı telefonda veya elektronik posta ile ee@mintnet.com adresinden ulaşabilecekleri açıklandı.

GENEL FUAR TAKVİMİ AĞUSTOS – EYLÜL 2010

- Fuarın Adı : NALBURİYE 2010
NALBURİYE & HIRDAVAT FUARI
Fuarın Tarihi : 16 -19 Eylül 2010
Yer : İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy - İstanbul
- Fuarın Adı : İSTANBUL AMBALAJ
Fuarın Tarihi : 16 - 19 Eylül 2010
Yer : Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi - İstanbul
- Fuarın Adı : İSTANBUL GIDA TEK 2010 -
6.GIDA TEKNOLOJİLERİ VE GIDA
GÜVENLİĞİ FUARI
■ Fuarın Tarihi : 16 -19 EYLÜL 2010
Yer : Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi - İstanbul
- Fuarın Adı : 2.YAPIDECOR YALOVA 2010
Fuarın Tarihi : 16 -19 Eylül 2010
Yer : Yalova Fuar Alanı - Yalova
- Fuarın Adı : PROMOTURK 2010
25.ULUSLARARASI PROMOSYON ÜRÜNLERİ
Fuarın Tarihi : 22 -25 Eylül 2010
Yer : İstanbul Fuar Merkezi Yeşilköy - İstanbul

Plast Eurasia İstanbul Fuarı 20. Yılında

Bu sene 20. yılını kutlayacak olan Plast Eurasia İstanbul Fuarı, 2-5 Aralık 2010 tarihleri arasında TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi Büyükçekmece İstanbul'da plastik sektörünü bir araya toplayacak.

Fuarın 19 yıl önce ilk kez düzenlendiğinde sadece 500 metrekare bir alanı kapsadığını hatırlatan yöneticiler, Plast Eurasia'nın 2009 yılında 20.000 metrekare net satış alanına ulaşması hem fuarcılığın hem de plastik sektörünün gücünü gösterdiğini belirtti.

Avrasya'nın en büyük plastik fuarı



olan Plast Eurasia İstanbul 2009 Fuarı, 43 ülkeden gelen toplam 888 katılımcı firmayı 74 ülkeden gelen 28.442 nitelikli ziyaretçi ile buluşturdu.

Ostim OSB de katılıyor

Ostim OSB Müdürlüğü de her yıl olduğu gibi bu yılda ortak katılımı yer alan firmaları ile fuara katılacak. ARI-İŞ Forsthoff, Senkron Plastik ve ENERKON, Bölge Müdürlüğü çatısı altında fuara katılım gerçekleştirecek. Fuar katılmak isteyen firmaların OSB Müdürlüğünden bilgi alabilecekleri belirtildi. Fuar organizasyonu birimi, fuara düzenlenecek otobüs organizasyonu ile Ostimli firmaların fuarı gezmesinin sağlanacağını, stantta ise fuara katılmayan firmaların tanıtımlarının yapılacağını kaydettiler.

“İslam ülkeleri güçlü ekonomiler kurmalı”

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, İslam ülkelerinin sahip olduğu potansiyeli tam olarak yansıtmadığını vurgulayarak, “Bu manzarayı değiştirmemiz ve dünya siyasetinde de daha çok söz sahibi olmamız gerekiyor. İslam ülkeleri olarak güçlü ekonomiler kurmak mecburiyetindeyiz” dedi.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, Türk Standartları Enstitüsünde, İslam Ülkeleri Standartlar ve Metroloji Enstitüsü (SMIIC) 1’inci Genel Kurul toplantısına katıldı. Ergün burada yaptığı konuşmasında “İslam ülkeleri olarak sahip olduğumuz potansiyeli

tam olarak hayata geçirebilmiş değiliz. Bu manzarayı değiştirmemiz ve dünya siyasetinde de daha çok söz sahibi olmamız gerekiyor” dedi. İslam ülkelerinin güçlü olmasının dünyanın her yerinde yaşanan birçok adaletsizliğe son vereceğini söyleyen Bakan Ergün, “Sahip olduğumuz güçlü gelenek bize ekonomik ile ahlakın birbirinden kopuk alanlar olmadığını gösteriyor. Bu gün belki de dünyanın en çok ihtiyacının olduğu şey ekonomi ve ahlak bütünlüğünün yeniden sağlanmasıdır. İslam ülkeleri olarak güçlü ekonomileri tesis etmemizin yolu üretime dayalı modellerden geçiyor. Başka ülkeler

tüketim veya spekülasyona yönelik ekonomiler kursalar bile biz üretime dayalı ekonomiler kurmak mecburiyetindeyiz” şeklinde konuştu.

Smic tüzüğünü 16 ülke imzaladı

SMIIC tüzüğünü 16 ülkenin imzaladığını bilgisini veren Ergün, 11 ülkenin de tüzüğü onayladığını kaydetti. Bu sayının hızla artmasını gerektiğini vurgulayan Ergün, SMIIC’nin yapacağı çalışmalarla üye ülkeler arasındaki ticaretin hız kazanmasının da amaçladığını ifade etti.



Nihat ERGÜN
Sanayi ve Ticaret
Bakanı

TSE’den marka istismarına sıkı takip



kontrollerle, TSE belgesi verdikleri firmaların ürünlerinin standartlara uygunluklarını denetlediklerini belirtti. Türkiye çapında gerçekleştirdikleri denetimler sonucunda, TSE markasını haksız yere kullananların belgelerini iptal ettiklerini, ürünlerinin piyasadan toplatılmasını sağladıklarını kaydeden Büyükhelvacıgil, TSE belgeli firmaların markalarını kullanarak sahte üretim yapanlar hakkında da hukuki süreç başlattıklarını bildirdi.

En son İstanbul’da yapılan denetimlerde, TSE belgeli piyasanın önde gelen firmalarından birinin markalı ürünlerinin başka bir firma tarafından sahte üretiminin yapıldığının tespit edildiğini belirten Büyükhelvacıgil, can, mal ve çevre güvenliğini tehdit eden, yangınlara sebep olabilecek bu üretimin engellendiğini ve konu ile ilgili hukuki sürecin de başlatıldığını ifade etti.

TSE Başkanı Büyükhelvacıgil, tüketicilerin mağduriyetlerinin önlenmesi, üreticilerin maddi ve manevi kayıplarının önüne geçilebilmesi ve TSE markasının haksız yere kullanımının engellenebilmesi için piyasa gözetim ve denetimlerini sıkı bir şekilde sürdüreceklerini vurguladı.

Sıkı bir denetimden sonra belge veriyoruz

Büyükhelvacıgil, TSE ambleminin oluşturduğu “Bu ürün kalitelidir” algısının hakkını vermek için çalıştıklarını altını çizerek, “Üreticilerin bizden belge alabilmesi için istenilen kriterlere, şartlara mutlaka uyması gerekiyor. Sıkı bir denetimden sonra yeterliliği varsa belge veriyoruz. Ama belge verdikten sonra da ara denetimler ya-

parak TSE geçerliliğini test ediyoruz. O yüzden tüketicilerimiz, TSE belgeli ürünleri gönül rahatlığı ile kullanabiliyorlar” ifadelerini kullandı. TSE belgesinin, o ürünün standarda uygun olduğunun ve istenilen şartlarda üretildiğinin göstergesi olduğunu vurgulayan Büyükhelvacıgil, yıl içerisinde, Türkiye çapında yapılan denetimleri, üretim yerinden alınan numunelerin yanı sıra, piyasadan satın alınan numuneler üzerinde uygunluk testleri yaparak gerçekleştirdiklerini kaydetti.

Türk Standardları Enstitüsü (TSE) Başkanı Tahir Büyükhelvacıgil, “TSE markasını haksız yere kullanan ya da TSE belgeli firmaların markalarını kullanarak sahte üretim yapanlara karşı denetimlerimiz sıkı bir şekilde sürüyor” dedi.

TSE Başkanı Büyükhelvacıgil’in, yıl içerisinde gerçekleştirilen ara



Tahir BÜYÜKHELVCİGİL
TSE Başkanı

Helal gıda sertifikasını ilk kez DANET aldı

Danet, Türkiye’de GİDMES tarafından verilen “Helal Gıda Sertifikasının” ilk sahibi oldu. Danet Genel Müdürü Sait Uluçay, helal gıda sertifikasının ihracat faaliyetlerini güçlendireceğini kaydetti.

Danet, Türkiye’de GİDMES tarafından verilen “Helal Gıda Sertifikasının” ilk faaliyetlerini güçlendireceğini kaydetti. Danet’ten yapılan açıklamaya göre, dünyada 2 trilyon dolar olarak ifade edilen “helal pazarında” ihracat odaklı pay alınması hedefleniyor. Hayvan kesiminde İslami usullere uygun davranıldığını gösteren “helal gıda sertifikası” ile, firmanın yurtdışıyla olan bağlantılarını da

güçlendirmesi öngörülüyor. Danet Genel Müdürü Sait Uluçay, helal gıda sertifikasının ihracat faaliyetlerini güçlendirerek, yurt dışında yaşayan Müslümanlara ulaşmayı sağlayacağını belirtti. Uluçay, şöyle devam etti:

“Danet olarak bugüne kadar kesim ve işleme konusunda, İslami usullere uygun çalışma hassasiyetimizi en üst düzeyde tuttuk. Bu sertifika ile öncelikle bunu tescil ettirdik

ayrıca ihracat faaliyetlerinde elimizi güçlendiren bir belgeye kavuştuk. Bundan böyle başta Orta Doğu ve Orta Asya bölgesi üzere tüm dünya Müslümanları ve dini hassasiyeti olan tüketiciler için de tercih edilen bir marka olacağız. Sertifikamızı aynı zamanda Dünya Helal Konseyi’nin üyesi olan GİDMES’ten alarak belgemize uluslararası tescil kazandırdık. Amacımız bu sertifika ile uluslararası pazarlara daha kolay

girmek ve tutunmak. Bunun dışında üzerinde helal gıda amblemi bulunan ürünlerimiz ile de yurt dışında Türkiye’yi temsil edeceğiz.”



Türkiye'nin enerji talebi artacak

Uluslararası Enerji Ajansı'nın "Türkiye 2009 Gözden Geçirme Raporu" açıklandı. Raporda UAE'nin Türkiye'yi enerji sektöründe ek reformlar yapması ve düşük karbon ekonomisine yönelmesi konusunda teşvik ettiği belirtildi.

Uluslararası Enerji Ajansı Başkanı Nabuo Tanaka, Türkiye'nin kuruluşu üye ülkeler arasında orta ve uzun vadede enerji talebi en fazla büyüyen ülke olabileceğini bildirdi. Tanaka, Türkiye'nin enerji altyapısında büyük yatırımlara gereksinim duyduğunu, elektrik alanında reformlarını başarılı bir şekilde sürdürdüğünü, ancak doğal gaz sektöründeki reformların hızlandırılması gerektiğini belirtti. UAE, Türkiye'nin enerji sektöründe ek reformlar ve düşük karbon ekonomisine yönelmesi konusunda teşvik edildiğini açıkladı. Tanaka, Türkiye'nin yenilenebilir kaynaklardan daha fazla yararlanma ve nükleer santral inşa etme planları için "doğru yönde atılmış net adımlar" ifadesini de kullandı.

Uluslararası Enerji Ajansı (IEA), "UEA Ülkelerinin Enerji Politikaları - Türkiye 2009 Gözden Geçirme" raporunu açıkladı. UEA Başkanı Nabuo Tanaka, raporla ilgili açıklamasında, büyüyen ekonomiye yeter-



li enerji arzı sağlamanın hükümetin temel enerji politika kaygısı olmayı sürdürdüğünü, ancak Türkiye'nin aynı zamanda enerji politikalarının diğer tüm alanlarında geçtiğimiz yıllarda önemli ilerlemeler sağladığını belirtti.

Yatırıma ihtiyacımız var!

Türkiye'nin enerji altyapısında, özellikle de elektrik ve doğal gaz alanında, halkına ulaştırılabilir enerji arzı sunabilmek ve hızlı sürdürülebilir bir ekonomik büyüme sağlamak için büyük yatırımlara gereksinim duyduğunu belirten raporda, yatırımları çekebilmek için enerji piyasasındaki reformların devam etmesi gerektiği belirtildi. UEA Başkanı Tanaka'nın,

Türkiye'nin enerji raporuna ilişkin saptamalarından bazıları da şöyle:

"-Elektrik sektörü reformları iyi bir şekilde devam ediyor, ancak, doğal gaz sektörü reformu daha yavaş oldu ve hızlandırılması gerekir.

-Türkiye'nin başarılı enerji diplomasisi hem ülkenin kendisi, hem de geniş uluslararası toplum yararına.

-UAE Türkiye'nin küresel enerji güvenliğinin iyileşmesinde oynadığı rolü kabul ediyor.

-Küresel ölçekte düşük karbonlu ekonomiye geçme gereksinimimiz var, bu enerjiyi nasıl üreteceğimiz ve tüketceğimiz ile ilgili bir devrim. Uzun vadede hem arz hem de talep yönünde enerji verimliliğini dramatik biçimde iyileştirmek zorundayız. Aynı zamanda güç üretim ve nakli-

yesini de dekarbonize etmemiz gerekir. Türkiye'nin yenilenebilir enerji kaynaklarından yararlanmayı artırma ve bir nükleer santral kurma planları doğru yönde net adımlardır.

-UAE, Türkiye'nin iklim değişikliğiyle mücadele için 2012 rejimi sonrasında ilgili çabalarını yoğunlaştırmasını, emisyon hedefi oluşturmasını sağlamaya çalışıyor."

Petrol stoku ve ithalat uyarısı

UEA Raporunda Türkiye'nin petrol ve gaz gereksiniminin ithalat yoluyla karşılandığı ve bu ithalatın gelecek on yılda yaklaşık iki katına çıkabileceği uyarısı yapıldı, Türkiye'nin enerji politikasının önemli unsuru, bölgedeki arz ülkeleriyle olan enerji diplomasisinin oluşturduğu belirtildi. Bölgenin dünya petrol ve gaz rezervinin yüzde 70'ini karşılayan konumda olduğu kaydedilen raporda, "Petrol ve gazın çeşitlendirilmiş kaynaklardan güvence altına alınmasına ek olarak ülke yine de ülke içinde daha güçlü çözümlere odaklanmak zorundadır. Özellikle UAE, Türkiye'yi acil petrol ve doğal gaz rezervlerini artırması konusunda kapsamlı bir uzun vadeli plan geliştirmesi konusunda teşvik etmektedir. Türkiye aynı zamanda, UAE petrol stoklama taahhütleriyle daha fazla uyum için, hızlı bir şekilde oluşturulacak bir stok tutma ajansı ile mümkün olacak kurumsal kapasitesini de artırmalıdır. UAE üye devletlerinin en az 90 günlük petrol ithalatı eşdeğeri petrol tutmaları istenmektedir."

Milletçe kredi batağında

Ehvanımından işçiyeye, memurdan emekliye, esnaftan sanayiciye kadar kredi batağına sapsanına, son üç yılda takibe düşen kredi tutarı da yaklaşık yüzde 100 artmış oldu. 2007 yılında 3 milyar 771 milyon 543 bin TL kredi takibe düşerken, 2008 yılında bu rakam 5 milyar 247 milyon 805 bin TL oldu, 2009 yılında ise takipteki kredi 6 milyar 940 milyon 987 TL'ye ulaştı.

CHP Denizli Milletvekili Ali Rıza Ertemür'ün sorusuna Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu Başkanı Tefik Bilgin'in verdiği yanıt Türkiye'nin kredi haritasını gözler önüne serdi.

Üç yılda yüzde yüz katlandı

Tefik Bilgin'in verdiği yanıt ile iler bazında kullanılan krediler ve ta-

kipteki kredi tutarları belirlendi. Buna göre; 2007 yılında toplam 3 milyar 771 milyon 543 bin TL kredi takibe düştü. Bu rakam 2008 yılında 5 milyar 247 milyon 805 bin TL'ye çıktı. 2009 yılında ise tavan yaparak 6 milyar 940 milyon 987 TL'ye ulaştı.

Rekor; tekstil, toptan ticaret ve komisyonculukta

2009'da en çok tekstil ve tekstil ürünleri ile toptan ticaret ve komisyonculuk alanlarında kullanılan krediler takibe düştü. Tekstilde 1 milyar 678 milyon 749 bin TL, toptan ticaret ve komisyonculukta ise 1 milyar 606 bin 830 bin TL kredi takipte yer aldı. İnşaat alanında 1 milyar 183 milyon 325 bin TL, metal ve işlenmiş madende 391 milyon 194 bin TL, finansal kuruluşlarda 123

milyon 966 bin TL, turizmde 276 milyon 16 bin TL, ziraat ve balıkçılıkta 941 milyon 356 bin TL takibe düştü.

Rekor İstanbul'da, tunceli son sırada

Kredi batağında ilk sırayı İstanbul aldı. İstanbul'u Ankara ve İzmir takip etti. İstanbul'da 2009'da gıda, meşrubat ve tütünde 304 milyon 177 bin TL, inşaatda 481 milyon 935 bin TL, metal ve işlenmiş madende 175 milyon 131 bin TL, finansal kuruluşlarda 99 milyon 27 bin TL, tekstil ve tekstil ürünlerinde 848 milyon 979 bin TL, toptan ticaret ve komisyonculukta 564 milyon 130 bin TL, turizmde 124 milyon 823 bin TL, ziraat ve bankacılıkta 64 milyon 987 bin TL kredi takibe düştü. Tunceli ise kredide takibe düşen iller sıralamasında son sırada yerini aldı. Tunceli'de gıda, metal ve işlenmiş maden, finansal kuruluşlar, tekstil de takibe düşen kredi yer almadı. Turizmde ise takipteki kredi tutarı bin TL oldu.



Borçlu belediyelere yeşil ışık

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, nüfusu 2 binin altında bulunan borçlu, mallarına haciz konmuş ve bu nedenle çalışanların ve belediye başkanlarının maaş alamadığı belediyeler için yeşil ışık yaktı.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, nüfusu 2 binin altında bulunan borçlu, mallarına haciz konmuş ve bu nedenle çalışanların ve belediye başkanlarının maaş alamadığı belediyeler için yeşil ışık yaktı. Maliye Bakanı, "İçişleri Bakanlığı ile Maliye Bakanlığı ve Hazine bir araya gelip bu gelir paylarında bir düzenleme yapıp belki bu konuda bir adım atılabilir" dedi. Maliye Bakanı, bu konuda gelir paylarındaki paylaşımında bir düzenlemeye gidilebileceğine de işaret etti.

Malları hacizli başkanlar maaş almıyor ve maaş veremiyor

MHP Kütahya Milletvekili Alim Işık, TBMM'nin son gününde yaptığı konuşmada borçlu belediyelerin durumunu gündeme getirdi. Işık, Maliye Bakanı

Mehmet Şimşek'e, "Sayın Bakan, özellikle nüfusu 2 binin altında bulunan birçok belediyemizde, belediyenin taşınır ya da taşınmaz mallarına haciz konmuş durumdadır. Bu belediyelerde başkanlık yapan belediye başkanları maaş alamadıkları gibi, çalıştırdıkları personelin de maaşlarını ödeyemez durumdadır. Bunların probleminin çözümü konusunda bu torba yasaya bir önergeyle eklemeye yapılabilir mi?" diye sordu.

Bakan'dan yeşil ışık

MHP'li Işık'ın sorusunu yanıtlayan Maliye Bakanı da, "Ben bunların farkındayım ve bana da sık sık yansıyor bu. Dolayısıyla, yine İçişleri Bakanlığı ile Maliye Bakanlığı ve Hazine bir araya gelip bu gelir paylarında bir düzenleme



Mehmet Şimşek
Maliye Bakanı

yapıp belki bu konuda bir adım atılabilir" diyerek yeşil ışık yaktı.

"Nüfusu 2 binin altında olan belediyeler kapatılmalı"

Borçlu belediyelere önce yeşil ışık yakan Maliye Bakanı, ardından asıl çözümün ise nüfusu 2 binin altına düşmüş olan belediyelerin kapatılması olduğuna dikkat çekerek, "Yani bunlar kapatılsa daha iyi hizmet üretilebilir yaklaşımındayız" dedi. Nüfusu 2 binin altında olan

yerlerin hizmet üretmede de sıkıntı yaşadığına dikkat çeken Maliye Bakanı, şöyle dedi:

"Mali sıkıntı olmasa dahi, bu tür birimlerin şehir planlamacısı veya kent planlamacısı, ne bileyim, uzman eleman istihdamı, doğru düzgün bir makine parkına sahip olması olasılığı kısmen düşüktür. O nedenle, biz hükümet olarak dedik ki: 'Bunları, nüfusu 2 binin altına düşmüş olan belediyeleri kapatalım.' Yani bunlar kapatılsa daha iyi hizmet üretilebilir yaklaşımındayız."

İŞ'TE KOBİ'ye 'Üstün Başarı' ödülü

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, Elektrik ve Elektronik Sektörünün, 2023 yılında 45 milyar dolar ihracat yapmasını hedeflediklerini bildirdi.

İş Bankası'nın KOBİ'lere özel olarak hazırladığı internet sitesi 'istekobi.com.tr', web sitesi tasarımında üst standartları belirlemeyi ve tasarımcıların başarılı çalışmalarını ödüllendirmeyi amaçlayan Interactive Media Council tarafından 'Üstün Başarı' ödülüne layık görüldü.

İş Bankası'nın KOBİ'lere özel sitesi İŞ'TE KOBİ, Interactive Media Council'in "Üstün Başarı" ödülünü kazandı. Uluslararası standartlarda profesyonel projeleri, tasarım, içerik, fonksiyonellik ve kullanıcı



destu olma gibi kriterler üzerinden değerlendirilen Interactive Media Awards 2010 yarışmasında istekobi.com.tr, B2B kategorisinde "Outstanding Achievement" ödülüne layık görüldü.

MagiClick Digital Solutions tarafından web 2.0 çizgisinde kullanıcı dostu ve yenilikçi tasarımıyla hazırlanan, Dünya Gazetesi desteğinde oluşturulan içeriği ile tüm kullanıcılarına keyifli bir internet deneyimi sunan İŞ'TE KOBİ, 31 Ağustos 2009 tarihinde yayına başladı.

KOBİ'lerin ihtiyaç duyduğu tüm bilgiler bu sitede

Başta KOBİ'ler olmak üzere, ticari kesimin bilgi edinmesine, gelişimine katkı sağlayan, KOBİ'lerin başarı hikâyelerine ilişkin tanıtım filmlerini içeren, en güncel konuların ve haberlerin paylaşıldığı, yol gösterici bir site olan İŞ'TE KOBİ, 7 aylık süre içinde 14.500 üyeye ulaştı.

Güncel haber, makale ve video içeriği, farklı sektörlerde odaklı yaklaşımı, uzman desteği ve firmalara yönelik çeşitli araçlarıyla kısas sürede ilgi odağı olmayı başaran İŞ'TE KOBİ, üyelerine interaktif bir danışmanlık ve bilgi paylaşımı hizmeti de sunuyor. KOBİ Pazarı

Siteye üye olmak suretiyle farklı sektörlerde faaliyet gösteren birçok firma, detaylı bir biçimde kendilerini tanıtmaya imkân buldukları KOBİ PAZARI ortak

çatısı altında buluşarak, ücretsiz verdikleri ilanlar ile diğer üyelere ve ziyaretçilere kolayca erişebiliyor; kampanyalarını, ürün ve hizmetlerini duyurma fırsatını yakalıyor.

Bilgiye kesintisiz erişim

İŞ'TE KOBİ'yi takip eden KOBİ'ler, uzmanlara soru yöneltebiliyor. Ayrıca çeşitli sektör temsilcilerinin ve uzmanların görüş ve yorumlarına ilişkin videoları, yazılı içerikleri takip edebiliyorlar. Bununla birlikte özel sayfalar oluşturarak firmalarının tanıtımlarını yapabiliyor, özel olarak derlenen haberlere ulaşabiliyor, araştırma ve raporlardan faydalanabiliyorlar.

KOBİ'lerin başarı hikâyelerini içeren tanıtım filmlerinin de izlendiği sitede İş Bankası'nın ürün, hizmet ve faaliyetlerine ilişkin detaylı bilgiler de yer alıyor.

"İmalat sanayi küçük ve teknolojisi düşük"

Türkiye'nin milli gelirinin yüzde 23'ünü sağlayan imalat sanayii, küçük ölçekli işletmelerden oluşuyor ve düşük teknolojiye dayalı üretim yapıyor.

İşletmelerin yüzde 94'ü 1 ile 19 çalışanı olan işletmelerden meydana gelirken, sadece yüz binde 4'ünde 5 bin ve üzerinde çalışan bulunuyor. Düşük teknolojiye sahip olan imalat sanayiinde gerçekleştirilen üretimin yüzde 40'ı düşük teknolo-



ji mallardan, yüzde 4'ü ise yüksek teknoloji mallarından oluşuyor. Ankara Ticaret Odası'nın İmalatın Görünümü Raporu" yayımlandı. Tür-

kiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) mevcut veri setinden yararlanarak hazırlanan Rapor'a göre, imalat sanayiinin yüzde 94'ü 1 ile 19 çalışanı

olan işletmelerden oluşuyor. İmalat sanayiinde 20 ile 49 çalışanı olan işletmelerin tüm işletmelere oranı yüzde 3.8 iken 50 ile 99 çalışanı olan işletmelerin oranı yüzde 1 düzeyinde bulunuyor. Büyük ölçekli firmaların oranı ise çok daha düşük bulunuyor. İmalat sanayi işletmelerinin sadece yüz binde 4'ü 5 bin ve üzeri çalışanı bulunan işletmelerden oluşuyor. İşletmelerde ortalama çalışan sayısı ise 9 düzeyinde.



ORSİAD

OSTİM ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
SANAYİCİ İŞADAMI VE YÖNETİCİLERİ DERNEĞİ

YURTDIŞI FUARTURLARI

AUTOMECHANIKA 2010

270.500 m²'de 4.471 firmanın stand açtığı 2 yılda bir yapılan
Automechanika 2010 - Uluslararası Otomotiv, Üretim, Yedek Parça ve Aksesuar Fuarı
14 Eylül - 19 Eylül 2010 - Frankfurt / ALMANYA



EuroBLECH 2010

146.000 m²'de 1.520 firmanın stand açtığı 2 yılda bir yapılan
EuroBLECH 2010 - Kalıp, Döküm, Kaynak ve Metal İşleme Fuarı
26 Ekim - 30 Ekim 2010 - Hannover / ALMANYA



PLASTİK K - FUARI 2010

263.300 m²'de 3.114 firmanın stand açtığı 3 yılda bir yapılan
K - Fuarı 2010 Plastik ve Kauçuk Fuarı
27 Ekim - 3 Kasım 2010 - Düsseldorf / ALMANYA



BAUMA CHINA 2010

2 yılda bir yapılan Dünya'nın 2. Büyük İş Makinaları ve Ekipmanları Fuarı
Bauma China 2010 Fuarı
21-28 Kasım 2010 - Shanghai / ÇİN HALK CUMHURİYETİ



FUAR TUR PROGRAMLARINDA
ORSİAD ÜYELERİNE İNDİRİM UYGULANACAKTIR.

DETAYLI BİLGİ İÇİN LÜTFEN ARAYINIZ!

0312.354 01 02



ORSİAD
OSTİM ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
SANAYİCİ İŞADAMI VE YÖNETİCİLERİ DERNEĞİ

CEVAT DÜNDAR CADDESİ NO:68 OSTİM 06370 ANKARA-TÜRKİYE
TEL: (0312) 354 01 02 | FAKS: (0312) 354 24 86 |
CEP TEL: 0 532 645 65 06 | EMAIL: orsiad@orsiad.org.tr |
MSN: o.r.s.i.a.d@hotmail.com | WEB: www.orsiad.org.tr |

“Adli Muhasebeciler” geliyor

İSMMMO Başkanı Yahya Arıkan akademik eğitimini verdikleri “Bağımsız Adli Muhasebe Uzmanlığı”, sertifika programıyla, iş hayatında dedektif gibi hile verisi toplayan adli muhasebecilerin hizmet vermeye başlamasına az kaldığını belirtti.



İstanbul Serbest Muhasebeci Mali Müşavirler Odası (İSMMMO) Başkanı Yahya Arıkan kurumsal çatıları altında hizmet veren Akademik de verilen sertifika programları sonrası iş hayatında çok yakında “dedektif gibi hile verisi toplayan” muhasebecilerle karşılaşılacağını aktardı.

Arıkan, İSMMMO Akademi bünyesinde gerçekleştirilen programda 75 muhasebeci ve mali müşavirin eğitim gördüğünü anımsatarak, ABD’de Al Capone’u yakalayan meşhur adli muhasebeci örneğinde olduğu gibi, Türkiye’de de işletmelerde hilelerin önlenmesi ve ortaya çıkarılmasına yönelik çalışma örneklerinin çok yakında görülmeye başlanacağını kaydetti. Uzmanların, mahkemelere yönelik şahitlik, dava destek danışmanlığı, taraflar arasında oluşan sorunları çözmeye yönelik hizmet vereceğini belirten Arıkan, tüm dünyada muhasebe ve de-

netim alanında uzmanlık alanı olan bu hizmetin Türkiye’nin iş hayatında da vazgeçilmez bir biçimde hayat bulacağını vurguladı. Dünyanın şirket skandalları ve krizlerle çalkalandığı bir konjunktürde, giderek artan hileli mal raporlamaları yaşandığı, kişisel çalışan hileleri ve yolsuzlukların toplumun her kesimine zarar verdiğinin açık olduğunu ifade eden Arıkan, yapılan hilelerin “işletmelerde varlıkların kişisel amaçlı kullanımı” ile “mali tabloların hileli biçimlerde düzenlenmesi” şeklinde özetlenebileceğini kaydetti.

İSMMMO Başkanı Yahya Arıkan, verilen sertifika programında bu konuda alanında uzman Prof. Dr. Nejat Bozkurt’un koordinatörlüğünde akademisyenlerin ders verdiğini aktararak şu ifadeleri kullandı:

“Bu kapsamda sertifika alacak meslek mensuplarının, araştırmacı muhasebeci, hile denetçisi veya incelemecisi

olarak çalışarak bir çok alanda hizmet verecektir. Bunları özetle; işletme çalışanları tarafından işletmelere karşı yapılan hileler, beyaz yakalılar tarafından işlenen suçlar, mali tablo hileleri, yatırımlarla ilgili hileler, ticari rüşvetler ve komisyonlar, banka işlemleri ile ilgili hileler, elektronik fon transferi hileleri, kredi kartı hileleri, bilgisayar hilelere, internet yoluyla yapılan hileler, işletmelerin hile riskini ölçme ve değerlendirme, işletmelerde hileyi önlemeye yönelik çalışmalara destek şeklinde sıralamak mümkün.”

Arıkan araştırmalara göre “olası hile biçimlerini” ise şöyle açıkladı:

- Tahsil edilen nakdin, işletmenin kayıtlarına sokulmadan zimmete geçirilmesi,
- İşletmenin kayıtlarındaki nakdin zimmete geçirilmesi,
- Yetkisiz ve uygun olmayan iskonto yapılması,

- Gerçek olmayan borçlar yaratarak ödemelerini alma,
- Stok ve hurda hırsızlığı,
- Ofis malzemeleri ve sabit varlık hırsızlığı,
- Gerçek olmayan harca ödemelerinin kendine yönlendirilmesi,
- Gider kalemlerini şişirme,
- İşletme varlıklarını şahsi amaç için kullanma,
- Gereğinden fazla sipariş vererek yarar sağlama,
- Hayali çalışanlar yaratarak yapılan ödemeleri zimmete geçirme.

Çalışanların yüzde 30’u ilk üç yılda yolsuzluk yapıyor

Arıkan, çalışanları hile yapmaya iten baskı unsurlarının ise 3 ana grupta toplandığını vurgulayarak, bunların; “mali içerikli baskılar”, “kötü alışkanlıklardan doğan baskılar” ve “işle ilgili baskılar” olduğunu kaydetti. İSMMMO Başkanı, yapılan araştırmalarda, çalışanların ortalama yüzde 30’unun ilk üç yılda yolsuzluk yaptıklarını, yüzde 70’inin ise iş yaşamlarının 4-35’nci yılları arasında hileli işlemlere bulaştıklarını belirtti. Arıkan mali içerikli baskılar konusunda “kişiler neden hile yapıyor” sorusuna 5 ana başlıkta toplanacağını ifade ederek şunları sıraladı:

“Para hırsı ve açgözlülük, güzel yaşama isteği, yüksek tutarlarda kişisel borçlar, yüksek tutarlı sağlık harcamaları, beklenmeyen mali gereksinimler.”

Mesleki eğitim alanların primini devlet ödeyecek



Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, işsizlere ve işverenlere yeni bir müjde verdi. İstihdam ile mesleki eğitim ilişkisinin güçlendirilmesi için çalışmalarının Bakanlar Kurulu’nda imzaya açıldığını söyleyen Ergün, “Mesleki yeterlilik belgesine sahip kişilerin istihdam edilmesi halinde 1 yıl süreyle işveren paylarının Ha-

zine ödeyecek. Mesleki teknik eğitimi tamamlamış ve mesleki belgesi olan kişilerin primlerinin de 18 ay süreyle Hazinece karşılanması gibi unsurlar var” dedi.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, Hilton Otel’de Büyüyen Anadolu’ya Kredi Kolaylıkları Projesi tanıtım toplantısı öncesinde gazetecile-

rin sorularını cevapladı. Yüzde 12 ye gerileyen işsizlik rakamlarının sorulması üzerine Ergün, geçen yıl yüzde 16 ya kadar çıkan işsizliğin ekonomideki toparlanmanın ardından düşüşe geçtiğini belirtti. Büyümenin işsizlik üzerindeki yansımalarının 2010 yılından itibaren görülmeye başlandığına vurgu yapan Sanayi Bakanı, “Mayıs, haziran ve temmuz ayı rakamları geldiğinde bunun yüzde 10 seviyelerine geldiğini görme şansına sahip olacağız. Birinci çeyrekte yüzde 11,6 lık büyüme işsizliğin aşağıya doğru indiğinin var olduğunu gösterdi. Nisan ayında bunu görme şansına sahip olduk.” dedi.

İstihdam Paketi ve Ulusal İstihdam Stratejisi çalışmaları hakkındaki soruları da cevaplayan Bakan Ergün, iki çalışmanın paralel yürütüldüğünü ifade etti. İstihdam Mesleki Eğitim Belgesi’nin Bakanlar Kurulu’nda imzaya açıldığını vurgularken, Başbakan Erdoğan’ın imzasından sonra belgenin getirdiklerinin açıklanacağını kaydetti. Ulusal İstih-

dam Stratejisi çalışması da son noktaya geldiğini söyleyen Ergün, strateji belgesinin çok daha kapsamlı çok değişik alanları içine aldığı dört beş başlık altında önemli çalışmalar bulunduğunu aktardı.

“İşsiz ve işverenlere dönük yeni teşvikler var mı?” sorusuna Ergün, istihdam mesleki eğitim ilişkisinin güçlendirilmesi maksadıyla önemli düzenlemeler getirildiğini ifade etti. Ergün’ün verdiği bilgiye göre işsizlerin mesleki eğitim ve yeterlilik belgeleri istihdamda büyük avantajlar sağlayacak. Sanayi Bakanı getirilen yenilikleri şöyle açıkladı: “Mesleki yeterlilik belgesine sahip kişilerin istihdam edilmesi halinde 1 yıl süreyle işveren payları Hazine tarafından karşılanacak. Mesleki teknik eğitimi tamamlamış ve mesleki belgesi olan kişilerin 18 ay süreyle Hazine’ce karşılanması gibi unsurlar var. Bunlar Bakanlar Kurulu imzalarından sonra yürürlüğe girecek.

ORTADOĞU GRUP

Makina-Hırdavat-Cıvata-Çelik Halat



**ortadoğu
grup**

Mak. Elek. Met. Hırd. İnş. Malz. İth. İhr. San. ve Tic. Ltd. Şti.

- Çelik Halat ve Aksesuarları
- Hırdavat Çeşitleri
- Elektrikli El Aletleri
- Cıvata Çeşitleri

30/A Sokak No:9 Ostim - Y.Mahalle/ANKARA T: +90 (312) 385 22 44 - 385 33 44 F : +90 (312) 385 99 98

www.ortadogugrup.com.tr

KARLI BİR YATIRIM, KEYİFLİ BİR YAŞAM..



TÜMÜNÜ BİR ARADA BULABİLECEĞİNİZ
TÜRKİYE'NİN İLK VE TEK PROJESİ

metro

metro durağı
kapı komşunuz

monoray

site içi
raylı
ulaşım aracı

botanik
park

3 futbol sahası
büyüklüğünde
yeşil alan ve
süs havuzları

avm

site içi
alışveriş ve
eğlence merkezi

DenizBank özel konut kredisi.



SCHÜCO seranit

İdeal

lineadecor

FRANKE CİMSTONE



ATLANTIS
CITY



atlantiscity.com.tr

BAŞKENT BULVARI NO: 224 BATIKENT ANKARA



444 8200
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN