

S.13 Türk Firmaları Raylı Sistemde 'Treni Kaçtırmamakta' İsrarlı

"Raylı sistem milli davadır" diyerek yola çıkan, ülkenin raylı ulaşım sistemlerindeki her türlü ihtiyacının yerli sanayici tarafından üretilebileceğini savunan raylı ulaşım sistemleri sanayicilerinin, "iş birliği gücü birliği" inancıyla bir araya gelerek kurdukları, tüm Anadolu'yu kapsayan kümelenmesi olan "Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümesi" çalışmalarını sürdürüyor.



S.20 Savunma ve Havacılığın devleri Ankara'da...

Savunma ve havacılık sektörlerinin dünya çapındaki dev firmaların sektörün Türk firmalarıyla tanışmak ve ikili iş görüşmeleri gerçekleştirmek için Ankara'ya geliyor.

S.12 Yerli Otobüs Ankara'da Görücüye Çıktı

Kurulduğu tarihten itibaren hızla büyüyerek otomotiv sektöründe önde gelen firmaların sistem ortağı olarak yerini alan Bozankaya, Türkiye'nin ilk %100 yerli otobüsünü üretti.

S.18 Yurtdışındaki Türk Beyinleri Sinerji İçin Buluşuyor

Yurt içi ve dışında çalıştıkları kurumlarda etkin pozisyonlarda bulunan vatandaşlarımızın arasında köprü oluşturarak ülkemizin gelişmişlik düzeyine katkıda bulunmayı amaçlayan SİNERJİTÜRK, düzenlediği organizasyonla savunma teknolojileri alanında faaliyet gösteren Türkler'i buluşturuyor.



www.ostimgazetesi.com

ANKARA YERLİLEŞİYOR



▲ Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin ihtiyaçlarının yerli üreticilerden karşılanması amacıyla kurulan Proje Ofisi; yeni proje teklifleri için 30 Eylül 2012 tarihine kadar süre verdi. OSTİM OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın'ın koordinatörlüğünde yürütülen "Yenilikçi Proje Pazarı" etkinliğine Üniversite, sanayi, teknokentler, kamu kurum ve kuruluşları, girişimciler, firmalar, akademisyen, çalışan, öğrenci vb. toplumun her kesiminden kişi ve kurumlar katılabilir.

arçelik **GRUNDIG** **SONY** **arstisehpa**

Eski bilgisayarınızı getirin,
yenisine 300TL'ye varan
indirimlerle sahip olun!



Microsoft
**Office Ev ve
Öğrenci 2010**



Grundig bilgisayarlarda Microsoft Office®
Ev ve Öğrenci 2010 bulunmaktadır.
Bu sürüm Word, Excel, PowerPoint ve
One Note içerir.



ARÇELİK KLİMALARDA SERİNLETEN FIRSATLAR



**A SINIFI KLİMALARDAN
%50'YE VARAN ORANDA
DAHA AZ ENERJİ TÜKETEN
INVERTER KLİMALAR AYDA**

₺ 45^{TEN}
BASLAYAN FİYATLARLA

45 TL, 90062 model klimanın World'e özel 36 ay vade farklı KDV dahil taksit tutarıdır.

World'e özel 750 TL ve üzeri alışverişe **ütü hediye!**
Üstelik peşin fiyatına **11 taksit** ve şimdi al, **Ocak 2013'te öde!**

YapıKredi
WORLD
Türkiye'nin en bonkör kartı

ZAFER TİCARET

Merkez : 100. Yıl Bulvarı No: 118 06370 Ostim Ankara Tel: **(0.312) 385 21 57**
Metro Şb. : Başkent Bulvarı Metro Center İş Mrk. No:206/Z-26 06370 Ostim/Ankara Tel. **(0.312) 354 17 67**
Anıt Şb : Anıt İş Mrk. Siyasal 92 Sitesi 1865 Sk. No: 23/B 06370/Ankara Tel: **(0.312) 252 46 58**

Behzat ZEYDAN



G8 – D8 Avrupa Birliği ve Biz

■ 2'de

Cüneyt ÖRKMEZ



Tuzak ya da uzak

■ 6'da

Şefik ÇALIŞKAN



Yeni Köyde Eski Adet: Bayilik Sistemi

■ 8'de

Abdullah ÇÖRTÜ



Irak'a İhracat

■ 9'da

Rıdvan VERCAN



AB Krizinin Derviş'siz! Çıkış Yolu

■ 16'da

Atilla ÇINAR



Sanayileşmenin Gizli Tarihi

■ 17'de

EDITÖRDEN

Ostim: Üretimin Adı
Üretim; Ekonominin Kanı

Son bir yıldır OSTİM'de yerli üretim seferberliği yapılıyor adeta. Ankara Büyükşehir Belediyesiyle bir yıl önce yapılan protokol bugün meyvalarını toplamaya başladı. Bu projeksiyonla kurulan **Proje Ofisi** eylem planları birer birer hayata geçiriyor.

Kapak haberin ayrıntılarında bu süreçleri aktarmaya çalıştık.

Eylül ayı sonu hem Ankara projelerinin tesliminde son gün olurken Ekim ayı sonu da bir başka dev projenin başlangıcı olacak. Dünya Savunma Sanayinin devlerini Ankara'da buluşturacak olan **OSTİM, OSSA** kümesiyle konferansın basın duyurusunu yapacak.

Ankara Büyükşehir Belediyesi ihtiyaçlarının yerelden karşılanması ve mevcutlara alternatif çözüm

ve projelerin teklifi herkese açıldı. Bu müthiş fırsat için 30 Eylül son gün. Proje fikir ve tekliflerin ay sonuna kadar teslim edilmesi gerekiyor.

Ve Raylı Sistem...

Yerli üretimde ısrar ve inadın odağı haline gelen Raylı Sistem üreticileri ve kamu tarafları OSTİM de bir araya geldi. %100 yerli üretim inancı bir kez daha ortaya konurken Ankara ihalesindeki %51 offset örneğinin ülke geneline yayılması için yapılması gerekenler tartışıldı.

Yurtiçi ve yurtdışı ziyaretlerin yoğun geçtiği Eylül ayı hem Küme çalışmalarının etkin sonuçları hem de yeni umut dolu haberlerin kaynağı oldu. Eylül ayında OSTİM Gazetesi tüm bu gelişmeleri sayfalarına taşıdı.

Enerji kullanımını verimli hale getiren **Epesus** yazılımından Endüstriyel tasarımda tamamlanmak üzere olan **10 yeni medikal** ürüne kadar yeni ve heyecan verici haberleri paylaştık.

Bozankaya firmasının ürettiği yerli otobüs de Ankara yollarında görücüye çıktı. Önce OSTİM de park eden otobüs belediyelere sergilenmek üzere kontağa bastı. %25 maliyet kazandıran **yerli otobüs** hem doğal gazlı hem dizel seçeneklerini sunabiliyor.

Karşılıklı Tunus ziyaretleri her iki ülke temsilcilerine yeni ufuklar açtı. Türkçe Konuşan İşadamları yine OSTİM de bir araya geldi.

'İnanç tekedden süt çıkarır' derler hani; yerli üretim için bunca azim ve kararlılık mutlak sonuçlarını verecektir. İşaret fişekleri atılmıştır. Ankara belki bir devrimin baharını yaşamaktadır. Milyarlarca liralık kaynak ve iş gücünün havaya uçmaması için birileri artık elini taşın altına koymaya başladı. Arkası gelecektir.

Abdurrahman KÖSEOĞLU



Ostim Medya A.Ş.
Adına İmtiyaz Sahibi
Orhan AYDIN

Genel Yayın Koordinatörü
Abdurrahman KÖSEOĞLU
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Barış YURTSEVER

Editör

Selin DOĞAN ATAK

Yayın Kurulu

Orhan AYDIN

Sıtkı ÖZTUNA

Bünyamin KANDAZOĞLU

Ümit GÜÇLÜ

Görsel Tasarım

Bayram DEMİRAĞ

Merve Deniz TAŞ

REKLAM REZERVASYON

0 312 385 58 20 - 21

Baskı : Dünya Yayıncılık A.Ş.



YÖNETİM MERKEZİ

100. Yıl Bulvarı No:99 Ofim İş Merkezi

8. Kat No:33 Ostim/ANKARA

Tel : 0 312 385 58 20 - 21

Faks : 0 312 385 78 37

www.ostimgazetesi.com



TRANSFORMATÖR İMALAT SANAYİ

Firmamız Türkiye'de ilk defa 40 VA'dan 1500 VA'e kadar tek fazlı transformatör imalatında CE belgesi alarak bir ilke imza atmıştır.

İmalatlarımız sadece CE belgeli ürünlerle sınırlı olmayıp CE belgesiz tek fazlı diğer güçteki ürünler ile üç fazlı (Trifaze) 150 VA'den 100KVA'e kadar olan imalatlarımızla da hizmet vermekteyiz.

Tüm ürünler EN 61558-1, EN 61558-2-6 normlarına uygun olup giriş gerilimi 1000 V AC, çıkış gerilimi ise 500 V AC'ye kadar istenilen voltajlarda imal edilebilir.







Ostim OSB 100.Yıl Bulvarı Ahi Evran Cad. No: 87 06370 ANKARA
Tel: (312) 386 00 02 - 386 00 03 Fax: (312) 386 00 04
web: www.etatransformator.com e-mail: info@etatransformator.com

G8 dünyanın endüstrilemiş ve gelişmiş sekiz ülkesinin ortak adıdır. 1973 yılındaki petrol krizini takiben ve ondan sonra gelen global durgunluktan dolayı kurulmuştur. G8 ülkeleri şunlardır: 1- ABD 2- JAPONYA 3- ALMANYA 4- BİRLEŞİK KRALLIK (GALLER-İNGİLTERE-İSKOÇYA-KUZAY İRLANDA) 5- FRANSA 6- İTALYA 7- KANADA 8- RUSYA G8 ülkeleri; aşağıda belirtilen konularda ortak hareket etme kararı almışlardır. 1- Sağlık 2- Kanun uygulama 3- İş 4- Ekonomik ve sosyal gelişme 5- Enerji 6- Çevre 7- Dış ilişkiler 8- Adalet 9- İç işleri 10- Terörizm 11- Ticaret G8 ülkeleri dünya nüfusunun yaklaşık % 14 ünü teşkil etmekte beraber dünya ekonomisinin % 65'ini temsil ederler.

G8 ülkeleri ayrıca; kara para aklama, nükleer güvenlik ve uluslararası organize suçlar gibi konularda da özel çalışma grupları oluşturmuşlardır.

Ayrıca; 192 ülkenin üye olduğu birleşmiş milletler teşkilatının güvenlik konseyinde veto hakkına sahip 5 ülkenin 4'ü yine G8 ülkeleridir. (ABD - RUSYA - FRANSA - İNGİLTERE) G8 ülkelerinin haricinde tek veto hakkına sahip olan ülke ise Çin'dir.

G8 ülkeleri, gelişmiş ülke olmak ve beraber hareket etmekte elde ettikleri güç sayesinde dünyaya egemen olduklarını ilan etmekte beraber Birleşmiş Milletler Güvenlik Konseyi'nde aleyhlerine çıkabilecek her kararı veto etme haklarını kullanarak bir çok haksız kararlara imza



info@dzaynakina.com.tr

G8 – D8 Avrupa Birliği ve Biz

atmışlar ve Birleşmiş Milletler Güvenlik Konseyi'nin saygınlığını ve güvenilirliğini kaybetmesine neden olmuşlardır.

Bu noktada; gelişmekte olan ülkelerin önündeki iki seçenektен birisi; bu güç karşısında hiçbir direnç, çalışma, gayret göstermeden boyun eğmek. İkinci seçenek ise tarihi bağları, geçmişleri, dinleri, örf, adet, gelenek ve görenekleri birbirine yakın ve uyumlu ülkelerin bir araya gelerek bir sinerji oluşturmaları ve ortak hareket ederek beraberce gelişmiş ülke olma hamleleri yapmalarıdır.

Bu amaçla Refahiyol Hükümeti Başbakanı Merhum Necmettin Erbakan önderliğinde ve Pakistan Devlet Başkanı Şehit Ziya ül Hak'ın büyük destekleriyle gelişmekte olan sekiz ülke D8 kurulmuştur.

(D8) gelişmekte olan sekiz ülke şunlardır: 1- Türkiye 2- İran 3- Pakistan 4- Bangladeş 5- Malezya 6- Endonezya 7- Mısır 8- Nijerya

D8 ülkelerinin bayrağında yer alan 6 yıldızın anlamları şunlardır:

1- Savaş değil barış, 2- Çatışma değil diyalog, 3- Çifte standart değil, adalet, 4-

Üstünlük değil, eşitlik, 5- S ömürü değil, adil düzen, 6- Baskı ve tahakküm değil, insan hakları, hürriyet ve demokrasi.

D8 ülkelerinin işbirliği alanları faaliyet ve projeleri:

TÜRKİYE: Sanayi, sağlık ve çevre

BANGLADEŞ: Kırsal kalkınma

ENDONEZYA: Yoksullukla mücadele ve insan hakları

İRAN: Bilim ve teknoloji

MALEZYA: Finans, Bankacılık ve özelleştirme

MISIR: Ticaret

NİJERYA: Enerji

PAKİSTAN: Tarım ve balıkçılık

Avrupa Birliği: AB 1951 yılında altı ülkenin katılımıyla kurulmuş şu anda yirmi yedi üye ülke olarak devam etmektedir. Türkiye 1963 yılından beri Avrupa Birliği'ne tam üye olabilmek için önüne konulan dosyalarla ve fasıllarla oyalanmakta ve zaman kaybetmektedir. Avrupa

Birliği'nin arkasına takılmak yerine D8 oluşumunda lider ülke olarak çok daha aktif olmalı ve Müslüman ülkelerin temsilcisi olarak dünyada layık olduğumuz yeri almalıyız. Bu konuda Şehit Ziya ül Hak şöyle demiştir: "Bir milletin gerçek gücü, ideal sahibi fertlerin çokluğu ile ölçülür. İdeali olmayan bir millet, ne kadar güçlü olursa olsun, eninde sonunda yıkılmaya ve tarihten silinmeye mahkumdur."

Bizim idealimiz D8 ülkelerinin, yani gelişmekte olan sekiz ülkenin, gelişmiş ülkeler kategorisine dâhil olması için ciddi ve sistemli bir şekilde birbirlerine kenetlenip çalışmalarını ve üretim yapmalarınıdır.

Haklının değil, gücünün egemen olduğu bu düzenin ve özellikle İslam coğrafyasında işgallerin, zulümlerin, soykırımların ve insan hakları ihlallerinin en önemli sebebi, İslam ülkelerinin bir ve beraber hareket etmemesi, ilim ve bilim alanlarında ortaya bir şeyler koyamaması, teknolojik yönden gelişip üretim yapmaması ve sorumsuzca tüketime yönelmesidir.

Sonuç olarak şunları söyleyebiliriz; hiçbir ülke tek başına hareket ederek kalkınamaz ve ayakta kalamaz. İşbirliği - güç birliği yapmadan teknolojik yenilikleri yakından takip etmeden, üretmeden, müşterek pazar oluşturmadan, dayanışma ve yardımlaşma yapmadan gelişmiş ülkeler arasında yer alamaz ve savunma sanayinde caydırıcı güce ulaşmadan da güvende olamaz. Bu nedenlerle D8 çok önemlidir. Bu işbirliği - güç birliği kesintisiz devam etmelidir.

7 Ayda 8.9 Milyar Dolar Girdi

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, 2012 yılının ilk 7 ayında uluslararası doğrudan yatırım girişinin 8.9 milyar dolar olduğunu bildirdi.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, 2012 yılının ilk 7 ayında uluslararası doğrudan yatırım girişinin 8.9 milyar dolar olduğunu bildirdi. Temmuz ayında ise uluslararası doğrudan yatırım girişlerinin, 630 milyon dolar düzeyinde gerçekleştiğini belirten Çağlayan, yabancı yatırım girişlerinin büyük bölümünün AB kaynaklı olduğunu vurguladı.



Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan yaptığı yazılı açıklamada uluslararası doğrudan yatırım girişi hakkında bilgi verdi. 2012 yılının ilk 7 ayında uluslararası doğrudan yatırım girişinin 8.9 milyar dolar olduğunu belirten Bakan Çağlayan, Temmuz ayında ise uluslararası doğrudan yatırım girişlerinin, 630 milyon dolar düzeyinde gerçekleştiğini kaydetti. Her zamanki gibi yabancı yatırım girişlerinin büyük bölümünün AB kaynaklı. Ocak-Temmuz döneminde 8.9 milyar dolar sermaye girişinin yüzde 77.4'ü bu ülkelerden geldiğine işaret eden Çağlayan, şu açıklamalarda bulundu:

"İngiltere 1.96 milyar dolar, Avusturya 1.42 milyar dolar ve Hollanda 800 milyon dolar AB ülkeleri içinde ilk sıraları aldı. Krizdeki Avrupa'dan bu dönemde

doğrudan yatırım almaya devam etmek Türkiye'nin güvenli bir liman olduğunun açık bir göstergesi. Euro Bölgesi'ndeki 17 ülkenin 11'i henüz kriz öncesindeki ekonomik büyüklüklerine dönebilmiş değil. Beş ülkenin 2014 yılında, 1 ülkenin 2015 yılında, 3 ülkenin 2017 yılında 2 ülkenin 2020 civarında 2008 yılındaki büyüklüklerine dönmelerini bekliyoruz. Avrupa'da durum bu iken, bize gelen yabancı yatırımların devam ediyor olması Türkiye ekonomisinin bir başarısı oldu."

Gözde yatırım sektörü imalat sanayi

Bakan Çağlayan'ın açıklamasına göre 2012 yılı ilk 7 ayında en fazla uluslararası doğrudan yatırım çeken sektör 3.4 milyar dolar ile imalat sanayi oldu. İmalat sanayinde 2 milyar dolar ile gıda ve içecek imalatı ilk sırada, plastik ürünler imalatı 410 milyon dolar ile ikinci sırada yer aldı. Hizmetler sektörü altında ise inşaat sektörü 1.3 milyar dolar ve bankacılık-finans sektörü 772 milyon dolar tutarındaki sermaye girişleri ile ön plana çıktı.

7 ayda 884 uluslararası sermaye şirket faaliyete geçti

2012 yılı Ocak-Temmuz döneminde, 793 adedi yeni uluslararası sermayeli şirket kuruluşu ve 91 adedi yerli sermayeli şirkete uluslararası sermaye iştiraki olmak üzere toplam 884 adet şirket faaliyete geçti. Bu şirketlerin 347'si Yakın ve Orta Doğu ülkeleri ortaklı iken, 321'i AB ülkeleri ortaklı oldu.

Yerli Füzedede Menzil Hedefimiz 500 km

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, 200 kilometre menzilli olan SOM füzesinin testlerinin tamamlandığını, bu füzenin TSK'nın envanterine girdiğini söyledi.

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, 200 kilometre menzilli olan SOM füzesinin testlerinin tamamlandığını, bu füzenin TSK'nın envanterine girdiğini söyledi. Şimdi 500 kilometre menzilli füze yapma imkânlarının olduğunu belirten Ergün, TÜBİTAK'ta 2 bin 500 mühendisin savunma sanayi ile ilgili konularda Ar-Ge çalışması yaptığını da açıkladı. SOM füzesinin uçaktan, karadan ve denizden atış imkânına sahip olduğunu anlatan Ergün, "Hedefi, GPS ile uydudan ve yer haritası ile buluyor. Testleri yapıldı. A'dan Z'ye TÜBİTAK'ın geliştirdiği bir proje. SOM seri üretim safhasına geldi. Türkiye'nin bu tür alanlarda Ar-Ge ve üretim potansiyeli var" dedi.

TÜBİTAK-SAGE'den Gökmen Mahmut-yazıcıoğlu ise SOM füzesiyle ilgili şunları söyledi: "Dünyada bunun benzeri füzeler var, Almanların Taurus füzesi var, Avrupa ortak yapımı Storm Shadow füzesi var, Amerikalıların Slam-Er denen füzeleri var yalnız bizim füzemiz onlara göre teknolojik olarak üst seviyede, onlarda bulunmayan birtakım özellikler de bizim füzemizde var. 6 yıldır bu alanda çalışmalarını sürdüren TÜBİTAK Savunma Sanayi Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü SAGE, şu anda füzenin menzilin 300 kilometreye çıkarmış durumda. Teknoloji olarak TOMAHAWK'la aynı, sadece menzil şu an için üzerinde çalıştığımız bu modelin menzili biraz daha kısa ama konsept olarak TOMAHAWK'la



aynı aileye giriyor diyebilirim. Ancak füzenin menzili için beklenti büyük. Sayın Başbakanımız da Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu'nda menzilin 2 bin 500 kilometreye çıkarılmasını istemişti. SAGE, bu yıl içinde 500 kilometre testlerine başlayacak; menzil önce bin 500 kilometreye, 2014'te ise 2 bin 500 kilometreye çıkarılacak."

İhale Kanunu Değişecek

Bakan Ergün, yerli girişimciye yüzde 15'lik fiyat avantajının bazı ürünlerde ihale şartnamesine doğrudan konulabileceği, teknolojik ürünlerde ise konulma zorunluluğu getirildiğini de aktardı. "Yerli istekli" tabirinin ithalata yol açtığına değinen Ergün, "Kanunda yerli istekli lehine avantaj vardı. Adı Ali ve Ayşe olduğu için avantaj alıyordu ancak bizim ihtiyacımızı ithal ürünlerle karşılayabiliyordu. Adamın adı Hans olsun istersen. Ben sizin ihtiyacınızı Türkiye'de üretilen ürünlerle karşılayacağım demeli" bilgisini verdi.

OSB İhracat Treni Yola Çıktı

➤ Ankara'nın dünyaya açılan yüzü olmaya hazırlanan Sincan Organize Sanayi Bölgesi, liman bağlantılı ihracat için dev bir projeye imza attı. 40 vagonan oluşan ilk tren Sanayi İstasyonu'ndan Mersin'e yola çıktı. Tren ile 40 tırın taşıyabileceği yük tek seferde taşınacak.



Sincan Organize Sanayi Bölgesi ve TCDD işbirliği ile Ankara ihracatı denize bağlandı. Ankara Sanayi Odası tarafından limanlara uzak olan Ankara'nın rekabet gücünü arttırabilmek ve Ankaralı sanayicinin taşıma maliyetini düşürmek amacıyla 2011 yılında Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi içerisinde hayata geçirilen "Demiryolu Lojistik Köy" projesi kapsamında ilk sevkiyat 5 Eylül günü gerçekleştirildi. Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi'nden hareket eden ilk trenle, Dünya'nın 70'i aşkın ülkesine ihracat gerçekleştiren Termikel'in ürünleri taşındı.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, Devlet Demir Yolları Genel Müdür Vekili Veysi Kurt, Ankara Sanayi Odası 1.OSB Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Özdemir, Termikel Grup Kurucusu ve Onursal Başkanı Mehmet

Kaya, Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Kaya ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Kaya'nın katıldığı törende aynı zamanda ürünlerinin demiryolu ile ilk ihracat sevkiyatını gerçekleştiren Termikel fabrikası çalışanları da hazır bulundu.

Özellikle liman bağlantılı konteynır taşımacılığı için büyük bir adım olan proje ile artık Sincan Organize Sanayi Bölgesi'nden yapılan taşımalar demiryolu ile de yapılacaktır. Böylece hem demiryolları taşımacılığına dahil edilmiş olacak hem de 40 tır ile taşınan yük tek seferde 40 vagonan oluşan tren ile taşınabilecektir.

Tren ile akümülatör, demir işleri, döküm, beyaz eşya, yem, elektrik-elektronik, inşaat ve tesisat, ısıtma ve klima cihazları, maden,

muhtelif gıda, taşıt araçları, zirai alet, yedek parça, un ve unlu mamulleri, petrol ve kimya ambalaj, tahıl ve tahıl ürünleri taşınabilecektir.

Sincan'da yaşanan bu gelişmelerin oldukça sevindirici olduğunu belirten Sincan Belediye Başkanı Doç. Dr. Mustafa Tuna, "Sincan, 6 Organize Sanayi Bölgesiyle kısa zaman içinde dev bir sanayi üssü olacak. Hükümetimizin Sanayi konusundaki hamlelerini Sincan'da çok yakından takip edebiliyoruz" dedi.

Sincan Organize Sanayi Bölgesi ve TCDD işbirliği ile Ankara ihracatı denize bağlandı. Ankara Sanayi Odası tarafından limanlara uzak olan Ankara'nın rekabet gücünü arttırabilmek ve Ankaralı sanayicinin taşıma maliyetini düşürmek amacıyla 2011 yılında Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi içerisinde hayata geçirilen "Demiryolu Lojistik Köy" projesi kapsamında ilk sevkiyat 5 Eylül günü gerçekleştirildi. Sincan 1. Organize Sanayi Bölgesi'nden hareket eden ilk trenle, Dünya'nın 70'i aşkın ülkesine ihracat gerçekleştiren Termikel'in ürünleri taşındı.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, Devlet Demir Yolları Genel Müdür Vekili Veysi Kurt, Ankara Sanayi Odası 1.OSB Yönetim

Kurulu Başkanı Nurettin Özdemir, Termikel Grup Kurucusu ve Onursal Başkanı Mehmet Kaya, Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Kaya ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Kaya'nın katıldığı törende aynı zamanda ürünlerinin demiryolu ile ilk ihracat sevkiyatını gerçekleştiren Termikel fabrikası çalışanları da hazır bulundu.

Özellikle liman bağlantılı konteynır taşımacılığı için büyük bir adım olan proje ile artık Sincan Organize Sanayi Bölgesi'nden yapılan taşımalar demiryolu ile de yapılacaktır. Böylece hem demiryolları taşımacılığına dahil edilmiş olacak hem de 40 tır ile taşınan yük tek seferde 40 vagonan oluşan tren ile taşınabilecektir.

Tren ile akümülatör, demir işleri, döküm, beyaz eşya, yem, elektrik-elektronik, inşaat ve tesisat, ısıtma ve klima cihazları, maden, muhtelif gıda, taşıt araçları, zirai alet, yedek parça, un ve unlu mamulleri, petrol ve kimya ambalaj, tahıl ve tahıl ürünleri taşınabilecektir.

Sincan'da yaşanan bu gelişmelerin oldukça sevindirici olduğunu belirten Sincan Belediye Başkanı Doç. Dr. Mustafa Tuna, "Sincan, 6 Organize Sanayi Bölgesiyle kısa zaman içinde dev bir sanayi üssü olacak. Hükümetimizin Sanayi konusundaki hamlelerini Sincan'da çok yakından takip edebiliyoruz" dedi.

Serbest Bölgelerde İstihdam 52.000'i Geçti

➤ Serbest Bölgelerde istihdam Ocak-Temmuz dönemi itibariyle geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1.66 artarak 52 bin 573'e çıktı Serbest Bölgeler içinde istihdam pastasından en büyük payı 18 bin 966 kişi ile Ege Serbest Bölgesi aldı

Ekonomi Bakanlığı verilerinden yapılan belirlenmelere göre, bu yılın ilk 7 ayında serbest bölgelerde istihdam geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1.66 artışla 51 bin 714 kişiden 52 bin 573 kişiye yükseldi. Söz konusu dönemde 9 bölgenin istihdamında artış 8 bölgenin istihdamında ise azalış yaşandığı görüldü. Son 1 yılda 2 bölgenin istihdamında ise değişiklik yaşanmadığı belirlendi.

İstihdamda en büyük pay Ege Serbest Bölgesi'nin

Serbest bölgelerdeki istihdamın dağılımına bakıldığında toplam istihdamın yüzde 35,28'inin Ege Serbest Bölgesi'nde olduğu görüldü. Ege Serbest Bölgesi'nde Temmuz ayı itibariyle toplam 18 bin 966 kişinin istihdam edildiği tespit edildi. Bölgenin istihdamı bir yıl öncesine göre yüzde 3,22 artış gösterdi.

Ege Serbest Bölgesi'nden sonra ikinci sırada Mersin Serbest Bölgesi yer aldı. Son bir yılda istihdamını yüzde 21,04 artıran bölgedeki istihdam 7 bin 859'a ulaştı. Bursa Serbest Bölgesi ise istihdam son bir yılda yüzde 5,35 azalarak 6 bin 918'e ulaşarak üçüncü sırada yerini aldı.

En yüksek artış Samsun Serbest Bölgesi'nde

Serbest bölgeler içinde en Ocak-Temmuz döneminde geçen yıla göre en yüksek artış yüzde 38,46 ile Samsun Serbest Bölgesi'nde yaşandı. Geçen yılın aynı döneminde bölgede 195 kişi istihdam edilirken bu yılın aynı döneminde bu rakam 270'e yükseldi. TÜBİTAK-MAM Tek. Serbest Bölgesi'nde istihdam ise anılan dönemde yüzde 13,36 artarak 2 bin 877'e ulaştı. Bu yılın Ocak-Temmuz döneminde Antalya Serbest Bölgesi'nde 3 bin 226 kişi, İstanbul Endüstri ve Ticaret Serbest Bölgesi'nde 2 bin 807 kişi istihdam edildi.

Mardin Serbest Bölgesi'nde istihdam %74 geriledi

Ocak-Mayıs dönemi itibariyle istihdamında en yüksek düşüş Mardin Serbest Bölgesi'nde yaşandı. Bölgenin istihdamı son bir yılda yüzde 73,68 azalarak 5 kişiye geriledi. Söz konusu dönemde Kocaeli Serbest Bölgesinin istihdamı yüzde 44 azalışla bin 636'ya indi.

F.D. FONT DOKÜM MAKİNE MODEL SANAYİ

- Vana Sistemleri
- İş Makine Yedek Parça Dökümleri
- Pompa Dökümü ve Makine Parçaları
- Pik Sfero ve Çelik Dökümler

GG10 ile GG30 arası
PIK DÖKÜM



354 11 37

www.fontdokum.com.tr

1233. Sokak (Eski 56. Sokak) No:60-62 Yenimahalle - Ostim / Ankara
FAKS: +90 312 354 55 45 - E-MAIL: info@fontdokum.com.tr

OSTİM Kamu ile Üreticiyi Buluşturuyor

OSTİM Medikal Sanayi Kümelenmesi, yerli üreticinin pazar payını arttırmak adına yaptığı çalışmalar kapsamında sağlık sektörünün en büyük satın alıcısı olan kamu ile yerli üreticileri bir araya getiriyor. Bu kapsamda Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkan Yardımcısı Ercan Şimşek ve kurum uzmanlarından oluşan heyet OSTİM Medikal Sanayi Kümelenmesi üyesi firmaları ziyaret etti.

Tıbbi cihaz üretimi yapan yerli üreticilerin bir araya geldiği OSTİM Medikal Sanayi Kümelenmesi, yerli üreticinin pazar payını arttırmak adına yaptığı çalışmalar kapsamında, sağlık sektörünün en büyük satın alıcısı olan kamu ile yerli üreticileri bir araya getiriyor. Bu çalışmalar kapsamında son olarak Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkan Yardımcısı Ercan Şimşek ve kurum uzmanlarından oluşan heyet OSTİM Medikal Sanayi Kümelenmesi üyesi firmaları ziyaret etti.

Firma ziyaretleri öncesinde OSTİM OSB Yönetim binasında OSTİM OSB Başkanı Orhan Aydın, OSTİM Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi Doç. Dr. Sedat Çelikoğan ve OSTİM Medikal Sanayi Kümelenmesi Koordinatörü Oğuz Ünal ile bir araya gelen heyet, Medikal Kümenin çalışmaları ve yürüttüğü projeler hakkında detaylı bilgi aldı.

Toplantıda Küme üyesi firmaların üretim kabiliyetleri ve yerli üreticinin sıkıntıları ve talepleri hakkında heyeti bilgilendiren OSTİM Medikal Küme Koordinatörü Oğuz Ünal, şu anda yürütmekte oldukları projeler hakkında da şunları söyledi: "Sağlık Teknolojileri Endüstriyel Tasarım Koordinasyon Merkezi Projesi ile katma değeri daha yüksek tıbbi cihaz üretme konusunda bir çalışma sürdürmekteyiz. Bu proje kapsamında şu anda 10



tane firmamızın ürün analizlerini, son kullanıcı analizlerini tamamladık ve endüstriyel tasarım süreçlerine geçtik. 10 Ayrı firmamızı 5 ayrı endüstriyel tasarım firması ile eşleştirdik ve şu anda tasarım çalışmaları sürüyor. Bir ürünümüzün ilk prototip çalışması bitti ve o ürüne baktığımızda ürünü ilk haliyle kıyaslayamıyorsunuz bile."

Ünal, Ekonomi Bakanlığı tarafından desteklenen Medikal Sanayi Kümelenmesi İh-

racat Kapasitesi geliştirme projesini hakkında da şunları söyledi: "Projeye 28 firmamız katılıyor. Projemizin ilk lansman toplantısını düzenleyeceğiz ve burada projemizin nasıl yürüyeceğine dair yol haritasını vereceğiz. Bu proje kapsamında tıbbi cihaz üreticisi firmalarımıza ilk önce eğitim ve danışmanlık hizmeti alacağız. Yaklaşık 40 saatlik eğitim süreci so-

nunda firmalarımıza sertifikalar da vereceğiz. Bir sonraki adımda da ülke ziyaretlerimize başlayacağız. Birkaç hedef pazarımızı belirledik. Rakam olarak yüksek miktarda ürün alan ancak yakın olmasına rağmen henüz yüksek düzeyde mal satamadığımız, uçuş mesafesiyle yaklaşık 2 saatlik bir çemberde yer alan ülkelerimizi bu eğitim paketimizin ardından ziyarete başlıyoruz. Bunlar gezi amaçlı değil gerçekten ticaret ve satış amaçlı olarak gerçekleştirilecek geziler olacak. Buralarda da PR çalışmaları yapıldı, hem büyükelçilerimiz hem ticari ataşelerimiz devredeler. Tüm bu çalışmalarla Türk tıbbi cihazlarına dünya pazarından pay elde etme çabasındayız."

Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkan Yardımcısı Ercan Şimşek de kurum olarak ihtiyaçların yerli üreticiden karşılanması konusunu çok önemstediklerini ve bu sebeple bu tür buluşmaları çok faydalı bulduklarını söyledi. Bu buluşmaların sadece 4 firmayla kalmayacağını ve rutin olarak sürdürüleceğini de belirten Şimşek, kamunun yerli üreticiyi doğru tanıyabilmesi için bunun şart olduğunu altını çizdi.

Heyet toplantı sonrasında Dinamik Röntgen, EMD Medikal, Elmed Medikal ve Medsis firmalarını ziyaret ederek üretim ortamlarını ve ürünlerini detaylı bir şekilde inceleme imkanı buldu.

SON İNDİRİM

PANTOLON 59.90 ₺

GÖMLEK 59.90 ₺

MONT 99.90 ₺

başlayan fiyatlarla



ATLANTIS
ALIŞVERİŞ ve EĞLENCE MERKEZİ

ATLANTIS
AVM'DE

RUBA®
PANTALON

Başkent Blv. No:224 Atlantis AVM Batıkent - ANKARA
Tel: 0312 - 256 90 72 - 256.90.70

Gelir ve Kurumlar Vergisi Kanunları Birleştirecek

➤ Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, çalışmalarını süren yeni Gelir Vergisi Kanun Taslağı'nın hazır olduğunu duyurdu. Taslağın Ekonomi Koordinasyon Kurulu (EKK) toplantısında sunulacağını belirten Şimşek, "Gelir ve Kurumlar Vergisi kanunlarını birleştiriyoruz. Bu çerçevede biz, 250 maddelik bir kanunu yaklaşık 100 maddenin altına indiriyoruz..." diye konuştu.

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, çalışmalarını süren yeni Gelir Vergisi Kanun Taslağı'nın hazır olduğunu duyurdu. Taslağın Ekonomi Koordinasyon Kurulu (EKK) toplantısında sunulacağını belirten Şimşek, "Gelir ve Kurumlar Vergisi kanunlarını birleştiriyoruz. Bu çerçevede biz, 250 maddelik bir kanunu yaklaşık 100 maddenin altına indiriyoruz... Önemli bir konu, istisnaları daraltacağız. Örnek olarak vereyim, diyelim ki futbolcular çok iyi para kazanıyorlar Süper Lig'de. Onların vergi oranı yüzde 15, örnek olarak diyorum. Ama siz diyelim ki bir şirkette üst düzey yöneticisiniz, siz de iyi maaş alıyorsunuz, sizin vergi oranınız yüzde 35'e kadar çıkıyor. Bu tür muafiyetler var. Bunların hepsini gözden geçiriyoruz. Yani 8-10 sayfa kapsayan muafiyet ve istisnalar var. Bundan sonra yani halen vergi ödemeyen bazı kesimler veya az ödeyen bazı kesimlerin, artık normal vergi oranlarına tabi olma ihtimalleri yüksek" diye konuştu. Bakan Şimşek, düzenleme ile yeni vergi getirilmeyeceğini, vergi oranlarıyla oynanmayacağını da vurguladı.



Maliye Bakanı Mehmet ŞİMŞEK

Mükellef sayısı artacak

Şimşek, "Tabii ki burada girişimci, yatırımlar, tarımsal üretim ve istihdam başta olmak üzere ekonomiyi teşvik edecek yaklaşımlar üzerine gideceğiz. Cari açığı azaltmaya yönelik bir çaba olarak enerji tasarrufu teşvik edilecek" dedi.

Bir yandan mevzuatın sadeleştirileceğini ve öngörülebilirliğinin artırılacağını, bir yandan da idarenin, yani maliyenin elinin de güçlendirileceğini anlatan Şimşek, "Genel çerçeve şu, vergi tabanını genişleteceğiz. Bu önemli bir konu... Beyanname veren mükellef sayısını arttıracaktır. Muafiyet ve

istisnalara ilişkin çok ciddi bir çalışmamız söz konusudur" diye konuştu.

Bütçe hedefi tutmayacak

Şimşek, bu sene bütçe hedeflerinin tutturulamayacağına işaret ederek, bunda memur maaş zamları, ulaştırma yatırımları, sağlık, sosyal güvenlik, özelleştirme gelirlerinin azlığı ve BOTAS'ın maliyetin altında doğal gaz satmasının önemli payı olduğunu vurguladı.

Memur maaş zamlarının bütçeye 4,5-5 milyar liralık ilave yük getirdiğini ifade eden Şimşek, büyük

şehirlerin metro yatırımlarının Ulaştırma Bakanlığı'na verilmesi gibi nedenlerle de ulaştırmadan çok ciddi bir yük geldiğini dile getirdi. Türkiye'de hala 48 yaşında kadınların, 49 yaşında da erkeklerin emekli olabileceğine işaret eden Şimşek, 2002 yılında 6,5 milyon kişi olan emekli sayısının bugün 10,1 milyon kişiye, 2002 yılında 16-17 milyar lira düzeyinde olan emekli ödemesinin de bugün 110 milyar liraya ulaştığını bildirdi.

Şimşek, "2013 yılı bütçesi üzerinde çalışıyoruz, tedbirler üzerinde çalışıyoruz. Türkiye'nin başarısı bütçe disipliniindedir, bütçe disiplinsizliğine izin veremeyiz" dedi.

Eskişehir'de 3 Sektör 'Kümeleniyor'

➤ Türkiye'de 19 Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi (ABİGEM) arasında rol model gösterilen Eskişehir ABİGEM, DEKOYAP projesi ile mobilya, dekorasyon ve yapı malzemelerinden oluşan 3 sektörü dış pazar hedefleri için kümelenmeyi planlıyor. Eskişehir ABİGEM Genel Müdürü İlker Sökmen, dünyada yeni açılmış pazarlara farklı sektörlerin ürünlerini tek bir elden vereceği bir modelle başarının yakalanacağını belirtti.



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, bakanlıkta düzenlediği basın toplantısıyla, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın başkanlığında gerçekleştirilen Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu kararlarını açıkladı.

Son iki BTYK toplantısında çok önemli kararlar alındığını ifade eden

Ergün, alınan kararların özellikle eğitim sistemi üzerinde önemli etkileri olacağını dile getirdi. Bakan Ergün, bir önceki toplantıda girişimcilik ve yenilikçilik endeksine göre üniversiteleri sıralama kararı aldıklarını hatırlatarak, "Bu sıralama aşağı yukarı tamamlandı. İnşallah eylül ayı sonuna doğru Türkiye'deki bütün üniversiteleri, hangi üniversite daha

yenilikçi hangi üniversite daha girişimci diye sıralayacağız" dedi.

Ergün, bilim merkezlerinin kuruluş kararını daha önceki toplantıda aldıklarını belirterek, toplantıda bilim merkezlerinin kurulması için TÜBİTAK bünyesinde 1 milyar lira bütçe ayrılma kararı alındığını bildirdi.

"81 vilayette bilim merkezleri kurmayı hedefliyoruz" diyen Ergün, şu anda 6-7 büyükşehirde bu merkezlerin kurulmasına ilişkin protokol imzalandığını kaydetti. Ergün, 2013 sonuna kadar biri Konya'da diğeri Kocaeli'de olmak üzere iki büyük bilim merkezinin faaliyete başlayacağını ifade etti. Bin kişiye düşen araştırmacı sayısının ABD'de 5, Kore'de 5,4, Almanya'da 4 olduğunu belirten Bakan Ergün, "Bizde 0,9. 1 diyelim hadi. Araştırmacı sayısını mutlaka artırmamız icap ediyor" diye konuştu.

Ege Bölgesi'nin İhracatı İthalatını Geçti

➤ Ege Bölgesi'nin ihracatı, 2,5 yıl aradan sonra ithalat rakamlarını geçti. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, 2012 yılı Ocak - Temmuz döneminde Ege Bölgesi, 10 milyar 732 milyon dolarlık ithalata karşılık, 12 milyar 37 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi.

Ege Bölgesi'nin ihracatı, 2,5 yıl aradan sonra ithalat rakamlarını geçti. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, 2012 yılı Ocak - Temmuz döneminde Ege Bölgesi, 10 milyar 732 milyon dolarlık ithalata karşılık, 12 milyar 37 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi.

Ege İhracatçılar Birliği'nden (EİB) yapılan yazılı açıklamaya göre, 2012 yılının Ocak - Temmuz döneminde Türkiye, 87,2 milyar dolarlık ihracata imza atarken, aynı dönemde 137,9 milyar dolarlık ithalat yaptı. Türkiye'nin ihracatının ithalatını karşılama oranı yüzde 63'te kalırken, Ege Bölgesi'nin ihracatının ithalatı karşılama oranı yüzde 112 seviyesine ulaştı. Ege Bölgesi en son 2009 yılı sonunda dış ticaret fazlası vermişti. EİB'nin ihracatı, 2,5 yıl aradan sonra ithalat rakamlarını geçti. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, 2012 yılı Ocak - Temmuz döneminde Ege Bölgesi, 10 milyar 732 milyon dolarlık ithalata karşılık, 12 milyar 37 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi.

İzmir 9 yıl sonra dış ticaret fazlası verdi

Ege Bölgesi açısından bir diğer sevindirici gelişme ise, İzmir'in en fazla ihracat yapan iller sıralamasında İstanbul ve Kocaeli'den sonra Bursa'yı geçerek üçüncü sıraya yükselmesi oldu. İzmir, 2012 yılının Ocak - Temmuz döneminde 6 milyar 987 milyon dolar ihracat rakamına ulaşırken, ithalatı 6 milyar 294 milyon dolarda kaldı. İzmir'in ihracatı en son 2003 yılında ithalat rakamlarını geçmişti.

Ege Bölgesi'nin İzmir'den sonra en fazla ihracat yapan ili Manisa oldu. Manisa, 2012 yılının ilk 7 ayık diliminde 2 milyar 394 milyon dolarlık dışsatıma imza atarken, aynı zaman diliminde 2 milyar 358 milyon dolarlık ithalat yaptı. Manisa'yı 1 milyar 469 milyon dolarlık ihracat rakamıyla Denizli izledi. Denizli'nin ithalat rakamı ise 1 milyar 324 milyon dolar oldu. Ege Bölgesi illerinden Aydın, 2012 yılının Ocak - Temmuz zaman aralığında, 413 milyon 797 bin dolarlık dış satım yaparken, 177 milyon 100 bin dolarlık ithalat gerçekleştirdi. Aydın'ın ihracatının ithalatını karşılama oranı yüzde 233'e ulaştı.

Süper Teşvikli İki Yeni Endüstri Bölgesi Açılıyor

▼Konya Karapınar ve Zonguldak Filyos'ta iki adet özel endüstri bölgesi kurulmasını öngören ve Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından bir süre önce Başbakanlığa sunulan projeye Bakanlar Kurulu onayı da geldi. Projeler tamamlandığında Karapınar'da 8.5 milyar Euro, Zonguldak-Filyos'ta ise 10.5 milyar dolarlık yatırım yapılması bekleniyor.

Endüstri bölgesinin altyapı ve kamulaştırma harcamalarını Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı yapacak. Endüstri bölgelerinde yapılacak yatırımlar için yeni teşvik unsurları daha sonra yayımlanarak Bakanlar Kurulu Kararı ile netleşecek. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, projelerde ÇED dahil bütün ruhsatların üç ay gibi kısa sürede alınmasını öngörüyor.

Filyos Endüstri Bölgesi, Filyos Serbest Bölgesi'nin 1'inci kısmı olan 733 hektarlık alanın 400 hektarlık bölümünde sanayi alanı olarak planlanacak.

Özellikle Filyos Limanı Projesi'nin tamamlanmasının ardından deniz ulaşımında avantajlı konuma gelecek bölgede, özellikle; demir-çelik, çimento, tersane ve enerji santralleri gibi konularda 10.5 milyar dolarlık yatırım gelmesi bekleniyor.

Konya Karapınar'da kurulacak Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi'nde güneş enerjisinden elektrik üretecek yatırımların ön plana çıkması bekleniyor. Bölgede ayrıca doğal gaz çevrim santrallerinin kurulması da düşünülüyor.

Ceyhan 5 yıldır faaliyete geçmedi

Adana'nın Ceyhan ilçesini Rotterdam gibi

enerji merkezi haline getirmesi öngörüsüyle Bakanlar Kurulu Kararı ile 2007 yılında Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi olarak ilan edilen Adana-Ceyhan bölgesinde, resmi faaliyetler henüz başlamadı.

"Güneş tarlaları değerlendirilecek"

Karapınar'ın özel enerji endüstri bölgesi ilan edilmesiyle ilgili kararı değerlendiren Karapınar TSO Başkanı Kemal Sözen, Valilik, Belediye, Kaymaklık ve ilgili bakanlıklarla yapılan

çalışmaların sonuçlandığını söyledi. Konya ve Karaman'ın Türkiye'nin en iyi güneş alan bölgesi olduğunu belirten Sözen, tarım arazisi olarak değerlendirilemeyen verimsiz kıraç araziler üzerinde kurulacak bölgenin, Karapınar ve Konya başta olmak üzere Türkiye'ye büyük katkı sağlayacağını bildirdi. Yurtdışından gelen uzmanların yaptıkları incelemede güneş tarlaları yönünden değerlendirilme konusunda görüş birliği oluşturulduğunu söyleyen Mustafa Sözen, bu alanın tam karşısında Emirgazi yolunda da Karapınar OSB kurulacağı bilgisini verdi. Sözen proje tamamlandığında Türkiye'nin enerji açığının karşılanmasına da büyük katkı sağlayacağını dile getirdi.



Türkiye 12. Enerji Kongresi Kasım Ayında

▼Kongrenin ana temasını 'Türkiye'nin Artan Enerji İhtiyacında Seçenekler ve Yatırımlar' oluşturacak.

Dünya Enerji Konseyi Türk Milli Komitesi tarafından üç yılda bir düzenlenen geleneksel Türkiye Enerji Kongrelerinin 12.'si 14-16 Kasım 2012 tarihleri arasında Ankara'da yapılacak. Kongrenin ana temasını 'Türkiye'nin Artan Enerji İhtiyacında Seçenekler ve Yatırımlar' oluşturacak.

Ankara'da ODTÜ Kültür ve Kongre Merkezi'nde yapılacak olan Kongre'de, "Türkiye'de enerji sektörünün sorunları, yerli enerji kaynaklarının değerlendirilmesi, hidrolik enerji santrali yatırımlarının sorunları, Dünya'da ve Türkiye'de petrol ve doğal gaz piyasasının değerlendirilmesi, yenilenebilir

enerjinin Dünya'da ve Türkiye'de bugünü-yarını, enerji verimliliği, Fukushima'dan sonra nükleer santrallerin geleceği ve enerji sektörüne etkileri, enerji ve çevre etkileşimi ve iklim değişikliği, enerji hukuku, geleceğin enerji liderlerinin görüşleri" başlıkları ele alınacak.

70 bildirinin sunulacağı Kongre'de ayrıca "Bölgemizde Meydana Gelen Ekonomik, Sosyal ve Siyasi Gelişmelerin Doğal Gaz ve Petrol Arz Güvenliğine Etkileri" ve "Türkiye'nin Enerji Sektöründe Uluslararası İlişkileri ve Projelerin Değerlendirilmesi" konuları iki ayrı panelde tartışılacak.



World Energy Council

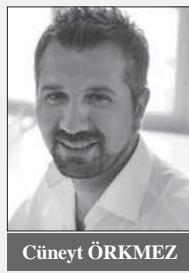
TÜRKİYE 12. ENERJİ KONGRESİ
14-16 KASIM'DA ANKARA'DA

Son dönemin önemli tartışması orta gelir tuzağı kavramı. Kavramın mimarı Dünya Bankası... Ülkeler düşük, alt orta, üst orta ve yüksek gelirli olarak sınıflara ayrılıyor. Kişi başı gelire bakınca herkes yerini buluyor. Yıllık 13.464 dolarlık kişi başı milli gelirle biz orta gelir gurubu ülkeleri arasındayız. Yüksek gelir gurubu ile aramızdaki eşik 25 bin dolar eşliği.

Dünya ülkeleri arasında milli gelirden 68. sıradayız. Biz orta gelir gurubuna on bin dolarlık eşliğini aşarak 2004'te girdik. Şimdi bir üst sınıfa geçmeye engel tuzaklar konuşuluyor. Tuzaklar avı yakalamak için kurulur. Bazı kavramların çelişkili çağrışımları insanın aklını karıştırıyor. Ne oldu da 2004'te zenginleşerek atladığımız eşik bize şimdi tuzak oldu? Hamle ve atılım yapma, gelişme arzusu bu denli mi başımızı döndürdü?

Dönüşümün varlığını inkâr edeyiz. Bir dönüşüm var. Somut göstergelerin yanında en önemli dönüşüm zihniyette ortaya çıkan dönüşüm. Bir kere büyüme arzusunun kapılıp hırs yapınca daha iyisini arzu etmek doğal. İnsan doğasında ve hatta girişimin doğasında var olan bir duygu. Kazanmanın dayanılmaz cazibesi belki de...

Türkiye'nin dünyada konuşulan çok yönü var. Ekonomisinde yaşanan istikrarın bu konuşulanlara etkisi büyük. Dünya ekonomisi ve siyaset gündemi içerisinde yer alan çok önemli bir ülke Türkiye. Gelelim tuzağa... Neden orta gelir ülkesi olmak tuzakta kalma anlamı içeriyor? Tuzak diye adlandırılan aslında bu sevi-



Cüneyt ÖRKMEZ

cuneytorkmez@osyov.org.tr

Tuzak ya da Uzak

yede, yani orta gelir düzeyinde kalma süresi ile ilgili. Bu süreyi kısa sürede aşan ülkeler çok az sayıda. Biri bildiğimiz Güney Kore. 60'larda hızlandı 70'lerde coştı ve bizimle arasında olan farkı kapadı. 90'larda ise ABD'nin kişi başı milli gelir rakamının yarısı oranında milli geliri yakaladı. Biz niye yapamadık? Sadece siyasi bir sürü sebep sayabiliriz. Buna burada girmesek çok daha iyi, insanın içi sıkılıyor.

Orta Gelir Tuzağı'nın iki yanına bakmayacağız tabii ki, bir yanı zaten atladığımız eşik, yani düşük gelirli ülkeler tarafından işgal ediliyor. Bizim çıkış yönümüz yüksek düzeyli ülkeler sınıfı. Tuzağın yırtılacak ağları o tarafta. Gözümüzü oraya diktik zaten.

Bizim açımızdan önemli soru şu ki, acaba Türkiye kendisi için oluşturduğu vizyonla 2023'te kişi başına milli gelirden yirmi beş bin dolar seviyesine yakalayabilir mi? Orta gelir düzeyinde fazla kalmayı etkileyen, bir diğer deyişle tuzağı etkin kılan sebepler var. Öncelikle genelde kabul gören yorum ekonomik büyümenin ilk aşamalarının hızlı ve kolay aşılıyor olması.

Buna etki eden sebep genelde tarımdan kolay tüketime yönelik sanayi üretimine geçişle ekonomide hızlı bir büyümenin sağlanması yönünde. Bu aşamada, kırsaldaki iş gücü fazlası bolca kent ekonomisine akıyor. Ucuz iş gücü ve sermaye yatırımlarına dayanan yüksek karlarla büyüme, orta gelir gurubuna yaklaştıkça ivme kaybediyor. İşte bu aşamada büyümenin kaynağı sermaye yatırımlarına değil üretkenliğe dayanır oluyor. Üretkenliğin artırılması ise insan sermayesi ile yakından ilişkili. Tabii ki bir de eğitim, Ar-ge, inovasyon ve bilişim teknolojileri gibi alanlarına yapılan yatırımlarla...

Şimdi orta gelir gurubundayız. Bu gurupta kalmak bizi öldürmez, yolumuza burada da devam ederiz. Ama bu düzeyde kalmaya devam etmek gelişim psikolojimiz açısından belki ölümden beter, sıkıcı. Bir kere hızla aşılardan otobanda elli km hızla gitmenin sıkıcılığı gibi...

Bir sanayi atılımı içerisinde olduğumuzu inkâr edemeyiz. Dış ticarete sanayi sektörü ilk

sırada. 2011 yılı verilerine göre girişim ana faaliyetleri esas alındığında ihracatın %59,4'ü, ithalatın ise %52,9'u sanayi sektöründe faaliyet gösteren işletmeler tarafından yapıldı. Dış ticarete hızımız devam ediyor. Son yedi aylık verilere göre cari açık, geçen yıl 50.1 milyar dolar düzeyindeyken bu yıl 34.4 milyar dolara geriledi. Geçen yılın temmuzundan bu yılın temmuzuna yıllığa vurduğumuz cari açık, 74,7 milyar dolardan 61.4 milyar dolara düştü. Bu, ekonominin güzel yüzündeki sivilcenin ucunun patlayacağına işaret.

Tuzaktan çıkışta bir diğer patlama ise eğitim alanında olmalı. Beşeri sermayenin o özlenen bilim ve teknolojiye dayalı büyümedeki payı çok büyük. İnsana yatırımın esas nitelikli iş gücü yaratmak. Niteliği var etmenin yolu ise çalıştır çalıştırabildiğin kadar anlayışından çok, yaratıcılığa, inovasyona, bilime ve teknolojiye yakın, iyi iletişime ve demokrasi kültürüne sahip bireylerin yetiştirilmesinden geçiyor. Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulunun 24. Toplantısı'nın ana teması eğitimdi. Sanırım bu alanda YÖK, Milli Eğitim Bakanlığı, TÜBİTAK başta olmak üzere bir çok kurumda bir farkındalık oluşmuş durumda. Umarız sonuçları tuzağı yırtacak politikalar üretir.

En son Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün, bilim ve teknolojiye daha fazla yatırım yapılması ile ilgili demecinde verdiği örnek çarpıcı. "Uzaya bir Türk astronot göndersek, çocukların içinde doğacak heyecanı düşünün... " Düşününce akla neler gelmiyor ki.

Tuzağı yırtmak uzak olmamalı.



✓ İNDİKATÖRLER

ÖZELLİKLER

Standart RS-232C seri port (Seri yazıcı) ve dahili saat entegresi

Bilgisayar bağlantısında komut modu kullanımını destekler

Harici giriş: 4 röle girişi

Harici ÇIKIŞ: 4 röle çıkışı

✓ LOAD CELL

✓ YAZICILI VİNÇ BASKÜLÜ

ÖZELLİKLER

Okunması kolay geniş 37,5 LED gösterge

Uzaktan kumanda ile kontrol imkanı

Akü ile 72 saat çalışma/akü zayıf uyarısı

Yazıcı bağlantısı ile çıktı alabilme

5 ton, 10 ton ve 15 ton seçenekleriyle

✓ TARTIM TERAZİSİ

✓ TARTIM BASKÜLÜ

✓ HASSAS TARTIM TERAZİSİ



Mrk: Ostim OSB Alinteri Bulvarı Gül 86 Toplu İşyerleri Koop. No: 1/18 ANKARA

Tel: (0312) 385 72 10 Faks: (0312) 385 72 11

Şube: Çankırı Cad. Yıba Çarşısı No: 45 / 99 Ulus / ANKARA

Tel: (0312) 311 72 71 Faks: (0312) 311 71 10

www.atalayelektronik.com.tr • atalayelektronik@gmail.com

Siz Hayal Edin, Biz Üretelim...

✓ Küresel pazarda hak ettiği yeri alan, rekabetçi, yenilikçi, teknoloji ile paralel büyüyen, sektöründe lider firmalardan biri olmak için durmaksızın çalışan ve metal sac işleme üzerine 23 yıldır faaliyet gösteren Güçlü Madeni Çelik Eşya ağırlıklı olarak Telekom, Medikal ve Savunma Sanayi olmak üzere bütün sektörlerde hizmet veriyor.



bünyesinde 4'ü Makine Mühendisi olmak üzere 6 kişilik bir AR-GE birimine sahip. Firmanın çalışanlarıyla ilgili olarak görüştüğümüz İşletme Müdürü Cengiz Kurt Güçlü Madeni Çelik Eşya olarak yaptıkları çalışmalarda kalite faktörünü sektör ve firma ayrımı yapmadan bütün müşterilerine uygulayarak müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını belirtti.

Firmada toplam 55 kişinin istihdam edilmekte olduğunu söyleyen Kurt, yeni yapılan makine yatırımlarında zaman zaman kalifiye eleman sıkıntısı çekmekle birlikte kendi bünyelerindeki çalışanları kariyer planlaması doğrultusunda teknolojik yatırımlarda da değerlendirmeye özen gösterdiklerini söyledi.

Kurt sektördeki rekabet koşulları hakkında da şunları söyledi: "Teknolojik gelişim paralelinde üretilen



CNC üretim makinelerinin yaygınlaşması neticesinde, el işçiliği sanatı ile yapılan üretimlerin artık kalmadığı günümüzde rekabetin çok acımasız olduğunu ve rakiplerinize karşı farkındalıklarınız olmadığı takdirde iş yaşamını devam ettirmenin çok zorlaştığını düşünüyorum."

Son yıllarda ihracat çalışmalarına daha fazla önem verdiklerini, Avrupa ve Ortadoğu pazarları ile ihracat çalışmalarını bulduğunu söyleyen Kurt; "Global ekonomik yapı içerisinde olduğumuz çağımızda aynı anda hem yurt içi hem de yurt dışı pazarlarla ilgilenmenin avantajlı olduğunu düşünüyorum. Firmamız ürünlerinde tek tip kalite kavramı olmasından dolayı, bazı rakip firmaların özellikle yurt dışı pazarlara girmedeki yaşadığı zorlukları firmamız yaşamamaktadır. Bundan dolayı her iki pazara da hizmet vermek bizim için avantaj teşkil etmektedir" diye konuştu.

Kurt firmanın hedeflerini ise şöyle özeledi: "Firma politikası olarak hedefimiz yurt içinde olduğu kadar yurt dışında da sektöründe adını duyurabilecek çalışmalara imza atarak, maki-

ne parkına ve insan gücüne yatırım yapmaya devam ederek ülke ekonomisine olumlu katkıda bulunmak ve ülkemizde yapılamayanların "Siz hayal edin biz üretelim" sloganı ile üretimini gerçekleştirmek."

"Özellikle son zamanlarda OSTİM OSB bölgesinin ülkemizin diğer OSB bölgelerine nazaran ülke sanayisinin ve milli üretimlerin pozitif yönde ilerlemesi için daha aktif faaliyetlerde bulunduğu göze çarpmaktadır" diyen Kurt şunları söyledi: "Bu faaliyetler içerisinde özellikle sektörel firmaların bir araya getirilmesi amacı ile yürütülen

kümelenme faaliyetlerinin çok yararlı olduğunu ve bu çalışmaların diğer bölgeler içinde örnek oluşturduğunu düşünüyorum. OSTİM OSB yönetiminin, mevcut ve bundan sonraki çalışmalarının neticesinde bölgemizin Türkiye'nin çekirdek sanayi üssü haline getireceğine ve bölge içerisindeki firmaların da ülkemizin parlayan yıldızları olacağına inanıyorum. Bu çalışmalara karşılıksız katkıda bulunan ve önderlik eden özellikle Başkanımız Sayın Orhan Aydın ve ekibine yapmış oldukları çalışmalardan dolayı firmamız adına teşekkür ediyorum."



sefikcaliskan@hotmail.com

Yeni Köyde Eski Adet: Bayilik Sistemi

Şefik ÇALIŞKAN

Ülkemiz ticari hayatının kanayan yaralarından biri de bayilik sistemidir. Bayilik, bir mal ya da hizmetin üreticiden tüketiciye akışını sağlayan pazarlama kurumuna denir. Ulaşım, yaygın reklam, iletişim ve hizmet noktasının bu güne kadar çeşitlenmediği zamanlarda bayilik üreticiler için iyi bir pazarlama ve bayi talepleri için iyi bir geçim kapsı idi. Ancak günümüz ulaşım, iletişim, reklam alanlarda gelişmelerle anlamını yitirdi. Fakat sanki tüm bu gelişmeler olmamış gibi büyük üretici firmaların hala bayilik ağı kurmaya çalışmaları ve bu ağı kurarken de teknolojiye, iletişime ve hukukta hiç gelişme olmamış gibi eski kurullarla çalışmaları anlaşılır gibi değil. Yeni köyde eski adetle iş yapmak tek taraflı sömürden ve istismardan başka bir şey değildir. Büyük üreticiler, orta sınıfın iş arayan çaresiz insanlarını istismar etmekten vazgeçmelidir.

Ülkemizde bayilik şöyle çalışıyor. Örneğin beyaz eşyada... Bayi olacak kişi önce bir yer kirar. Sonra da bir beyaz eşya üreticisi ile anlaşır. Belirli bir malı satsa da satmasa da alma sözü veriyor. Bunun için ya ipotek veriyor ya da teminat mektubu. Yerin kirası, çalışan adamların maaşı, banka teminat mektubu komisyonlarını bayi ödeyecek. Bu arada aldığı risk karşılığı da kendisine de bir şey kalacak. Bu sistem, bayilik yapanların tamamını kanser hastası yaptı. Ülkemizde oligopol piyasaları temsil eden üretici firmalar (beyaz eşya, lastik, kombi, boya, inşaat malzemeleri, ilaç) bayilik sistemi ile sömürü düzeni kurmuş durumdadır. Bütün riski bayide olmak üzere pazarlama stratejisi oluşmuş durumda. Bunun sonucunda bayilere orta sınıf bir bürokratin aldığını daha az aylık kazanç kalırken risk tamamen bayiler üzerinde kalmakta. Bu sömürü düzeni değişmeli.

Düzen nasıl değişmeli? Bayilikte konsinye sisteme geçmeli. Daha çok oligopol karakterinde olan bayilik veren üreticiler, bayilere mallarını satmamalıdır. Bayiler onlar adına mal satmalıdır. Satılmayan mallar bayilerin değil, üreticilerin sorumluluğunda olmalıdır. Çünkü bayilik sistemi ile satılan malların tamamı ulusal pazarlama sistemi ile satılmakta ve makroekonomideki gelişmelerle doğrudan ilişkili durumdadır. Ülkede büyüme düşerken otomobil ya da beyaz eşya satmak bayilerin altından kalkacağı bir yük değildir. Bu günkü

ödemeler sistemi ile de konsinye malların paraları otomatik üretici şirketlerin hesaplarına geçebilir. Tekel ya da oligopol karaktere sahip üretici firmalar bayilerini sömüreceklerine onları desteklemeli ve güçlendirmelidir.

Girişimci potansiyelinin en yoğun olduğu bayiler ve bayi olma potansiyeli taşıyanların tekel ya da oligopol yapıya sahip üreticilerce finansal olarak cendereye alınması ve sömürülmesi, ülkemizin kanayan bir yarasıdır. Bayilikteki bu sömürü düzeni ülkemizde rekabetin ve kalkınmanın önündeki en büyük engellerden biridir. Yeni marka, yeni girişimlerin önünü hem maddi hem de finansal olarak tıkayan oligopol üreticiler, karlarını maksimize ederken girişimcilerin ve tüketicilerin de zor yaşam koşullarını maksimize ettiklerinin farkında olmamaları mümkün değil.

Bayilik sistemi iç üreticilerde böyle çalıştığı gibi dış üreticilikte de bu şekilde çalışmaktadır. Yıllarca yabancı markaların dağıtıcılığını yapan şirketlerimiz ülkeye bir katma değer bırakmadıkları gibi, kazandıkları parayı da yurt dışında tutmaktan hiç utanmazlar. Ayrıca bayiliğini yaptıkları ürünleri ucundan bucağından yerlileştirilmeye de düşünmezler.

Ülkelerin kalkınmışlığın fakir fukara kobiler belirlemez. Ülkelerin kalkınmışlığını o ülkenin zenginleri belirler. Elin zengini yaptığı üretimle ihracatla dünyanın dört bir yanından ülkesine kaynak aktarırken, bizim zenginimiz kendi ülkesinden bayilik sistemi ile dünyanın dört bir yanına kaynak gönderir. Elin zengini dünyaya sattığı mallarla zenginliğini devam ettirirken, bizim zenginimiz ranta dayalı garip guraba ve kobileri soyan projelerle zenginliğini devam ettirir. Buradan kazandığını da yurt dışına aktarır. Bütün bunların gerisinde de ülkede 1950'den bu yana hakim olan maliye politikası vardır. Bunun sonucu da cari açık Demokles'in kılıcı gibi tepemizde sürekli sallanır. Garip guraba ve kobilerin iktidarı olmak, ancak maliye zihniyetinde yapılacak değişimle olur. Gerisi laf olsun torba dolsundan öteye geçmez. 1950'den bu yana da geçmedi zaten.

Metal sac işleme üzerine 23 yıldır faaliyet gösteren Güçlü Madeni Çelik Eşya ağırlıklı olarak Telekom, Medikal ve Savunma Sanayi olmak üzere bütün sektörlerde hizmet veriyor. Ülkemizdeki savunma sanayi kuruluşlarının onaylı tedarikçisi olması yanında milli üretimi geliştirmek amaçlı kurulan kümelenme faaliyetleri içerisinde OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi ile Anadolu Raylı Sistemler Kümelenmesinin de üyesi olan firma, ilgili sektörlerin metal kutu ve parçalarının tasarım ve üretimini yapıyor. Firma bünyesinde bulunan CNC Punch, CNC Lazer, CNC Abkant Presler, CNC 4 Eksen Dik İşleme Merkezi, Kaynak İşleri ve Statik Toz Boyama tesisi ile sektöründe öncü durumda. ISO 9001-2008 Kalite Yönetim sistemine sahip olan Güçlü Madeni Çelik Eşya, günümüz ihtiyaçları doğrultusunda ürün izlenebilirliği ve kurumsal hafızanın daha kalıcı sağlanabilmesi için Kurumsal Kaynak Yönetimi (ERP) sistemini de bünyesine katmak için çalışmalarını sürdürmektedir.

Şirket politikası olarak yatırımlarını çağın gerektirdiği teknolojik gelişimi takip ederek yapmanın yanı sıra kaliteli insan gücüne de yatırım yapmaya özen gösteren firma, günümüzdeki üretimlerde olmazsa olmaz AR-GE faaliyetlerine verdiği önem doğrultusunda



Türkiye'nin Enerji Verimliliği Yazılımı Hazır

Avrupa Komisyonunun "Rekabet Edebilirlik ve Yenilik Çerçeve Programı" kapsamında yayınlanan "Eko-Yenilik Pilot Projeler ve Piyasa İhtiyaçlarına Cevap Veren Projeler" çağrısı kapsamında 2008 yılında sunulan "EKO-ENDÜSTRİYEL PARKLAR ÇEVRE DESTEK SİSTEMİ (EPESUS)" tamamlandı.

Avrupa Birliği'nin 2007-2013 yılları arasında KOBİ'lere yönelik düzenlediği programa AB tarafından 32 ülkeden gönderilen teklifin arasından seçilen, Türkiye'nin ilk Eko-İnovasyon Projesi 'Eko-Endüstriyel Parklar Çevre Destek Sistemi' (EPESUS) projesi tamamlandı.

Küçük ve Orta Büyüklükte İşletmelerin (KOBİ) malzeme ve enerji verimliliği yönetimini güçlendirmek, EPESUS Yazılımı aracılığıyla

la sanayiciye kılavuzlar ve uygun teknikler sunmak, Eko-Endüstriyel Park (EEP) geliştirmek amacıyla, EEP'ler arasında simbiyotik ilişkileri kullanarak malzeme ve enerji tasarrufu sağlayacak "Karar Destek Sistemi" (KDS) kurmak, kurulmuş ya da kurulacak EEP'leri olan sanayi bölgelerini malzeme ve enerji stratejileri hakkında yönlendirmek amacıyla 2008 yılında Avrupa Komisyonu'na sunulan EPESUS ile Türkiye ilk kez bu tür bir AB fonundan yararlanmış oldu.



toplantısı kapsamında; Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı temsilcileri tarafından Rekabet Edebilirlik ve Yenilik Çerçeve Programı hakkında tanıtıcı bilgi verildi. Proje ortağı olan ASO 1. OSB tarafından EPESUS projesinin sanayi tesislerinde uygulanmasına ilişkin saha çalışmaları hakkında sunum yapıldı.

EPESUS Yazılımının tanıtımının gerçekleştirildiği toplantıda Proje koordinatörü olan EKODENGE tarafından EPESUS projesinin amacına, yönetimine ve ilk sonuçlarına yönelik bilgiler sunuldu.

Tekstil, dökümcülük, büyük yakma tesisleri, bina ve polimer sektörlerinin ele alındığı EPESUS projesinde, üretim verimliliğini artıracak enerji ve atık yönetim bilgi sistemi geliştirilmesinin hedeflendiğini belirten yetkililer, proje ile 'eko-endüstriyel park'ların (EEP) kurulmasının teşvik edildiğini ifade ettiler.

EPESUS Final Toplantısı, kamu ve özel kuruluşlardan ilgili kişilerin ve uzmanların katılımlarıyla Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın desteği ile gerçekleştirildi. Final



acortu@hotmail.com
Abdullah ÇÖRTÜ

Irak'a İhracat

Türkiye 2012 yılı ikinci döneminde geçen yıla göre %2,9 büyüme kaydetti. 2011 yılında %10 civarında olan ikinci çeyrek büyümesiyle karşılaştırıldığında büyümede sıkıntı açıkça görülmektedir. Büyümenin önceki yıllara göre düşük kalmasının en önemli nedeni iç talepteki ciddi düşüş oldu. İç talepteki düşüşün nedenlerine hiç girmeden Türkiye'nin ihracat sayesinde küçülmediğini vurgulamak istiyorum. Eğer ihracatın katkısı olmasaydı Türkiye 2012 yılının ikinci yarısında %2 civarında küçülecekti. Sıcak para politikası ve borçluluk oranlarındaki yükseklik dikkate alındığında bu tablonun belli bir süre devam edeceği anlaşılıyor. Yani ihracat büyümenin lokomotif olmaya devam edecek gibi... Hele söylentiler gerçekleşir de bütçe açığını kapatmak için vergi artışına gidilirse iç piyasadaki daralmanın etkisi daha da hissedilir hale gelecektir. Son dönemde çevremizde ödeme gücünü çeken şirketlerin sayısındaki artış bu tablonun reel sektöre yansımalarından kaynaklanmaktadır. Piyasaların daralmasından dolayı sıkıntı içinde olan şirketlere bir de ilave vergi yükü geldiği takdirde piyasanın halini tahmin edemiyorum. Durgunluğun hakim olduğu böyle bir konjunktürde karar vericilere ilave vergi getirmek gibi zararlı düşünceleri akıllarından dahi geçirmemelerini tavsiye ediyorum. Eğer vergilerde bir artış olursa kendi ayağımıza kurşun sıkmak tam da bu olsa gerek diye düşünüyorum.

Yaşadığımız konjunktürde ikinci kritik husus ekonomimizde büyümeyi sağlayan ihracatla ilgilidir. Avrupa Birliği'ndeki sıkıntıdan dolayı AB pazarında

talep daralması var. AB üyesi 27 ülkeye yaptığımız ihracatın toplam ihracat içindeki payı 2011 yılında %47 düzeyinde iken bu oran aylık bazda sürekli düşerek %34'lere kadar gerilemiştir.

İhracatımızı istikrarlı olarak en çok artırdığımız ülke ise Irak'tır. Irak'a ihracatımız son on iki ay itibarıyla 10 milyar dolara ulaşmıştır. Geleneksel olarak ihracatta hep en üst sırada olan Almanya'ya son on iki ay ihracat toplamımız 13,5 milyar dolardır. Irak pazarının sahip olduğu yüksek potansiyel ve Türkiye'ye yakınlığı dikkate alındığında Türkiye için taşıdığı önem açıktır. Türkiye Irak'a demir çelik başta olmak üzere her türlü ürünü satabilmektedir. Mesela İran pazarında son aylarda görülen değerli maden (altın) satışı gibi tek bir alanda ihracat yapılmamaktadır.

Irak'ın ithalatında da en büyük payı Türkiye almaktadır. Bugün itibarıyla Irak'a ihracatımızda bir problem görülmemektedir. Irak'ın toplam ithalatı içinde Türkiye'nin payı %40'lara ulaşmıştır. Sadece karşılaştırma açısından ikinci Çin'in payının %18, üçüncü ABD'nin payının %8 civarında olduğunu ve Çin'in Irak'a ihracat trendinde ciddi bir artış olduğunu belirtmek gerekir.

Özetle zaten daralan iç talebi vergi artışıyla daha da daraltmak bir ayağımıza kurşun sıkmaksa şayet, Irak'a ihracatımızı olumsuz etkileyecek gelişmeler de ikinci ayağımıza kurşun sıkmaktır diye düşünüyorum.

METAL İŞLEME MAKİNALARI

SIVA KÖŞE profili üretim hattı cematek

EN 13658 Avrupa Standartlarında
Profil Üretimi

Üretim Hızı

- Kaba Siva Profili : 24 m/dak
- Alçı Köşe Profili : 36 m/dak

Çalışma Şekli : Tam otomatik

Servo Kontrol Sistemi: MITSUBUSHI

-Farklı Model ve Ölçülerde

Kaba Siva, Alçı Köşe ve Ano Profil üretimi

ALÇIPAN profili üretim hattı cematek

EN 14195 Avrupa Standartlarında
Profil Üretimi

Üretim Hızı : 50 m/dak

Çalışma Şekli : Tam otomatik

Servo Kontrol Sistemi: MITSUBUSHI

Duvar 50/75/100 U ve C

Tavan U ve C

Profileri

Avrupa'ya İhracat

CEMATEK MÜHENDİSLİK MAKİNA İNŞAAT İML. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

BAŞKENT OSB. 12.Cadde No:9 Malıköy/TEMELLİ/ANKARA

Tel (0312) 640 16 50(3hat) Fax: (0312) 640 16 53 satis@cematek.com.tr

TATEF'12

02-07 EKİM 2012

Ankara Yerlileşiyor

✓ Ankara Büyükşehir Belediyesi İhtiyaçlarını Ankara Pazarına Açtı

Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin ihtiyaçlarının yerli üreticilerden karşılanması amacıyla kurulan Proje Ofisi; yeni proje teklifleri için 30 Eylül 2012 tarihine kadar süre verdi.

OSTİM OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın'ın koordinatörlüğünde yürütülen "Yenilikçi Proje Pazarı" etkinliğine Üniversite, sanayi, teknokentler, kamu kurum ve kuruluşları, girişimciler, firmalar, akademisyen, çalışan, öğrenci vb. toplumun her kesiminden kişi ve kurumlar katılabiliyor.

Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin mevcut ihtiyaçlarını karşılayabilecek, halihazırda kullanımda olan tek-

nolojileri geliştirebilecek veya ileride ihtiyaç duyulabileceği öngörülen konularda çözüm önerileri geliştirecek olan herkesin fikri ve projesi toplanıyor. Bu fikirlerin, tamamıyla yeni bir teknolojik uygulama ve sistem, var olan bir teknolojinin veya siste-

min yeni bir alanda uygulaması, var olan bir teknoloji veya sistemin verimliliğinin artırılması üzerine bir

çözüm önermesi bekleniyor.

Başvuruda bulunan projelerin değerlendirilmesinde; projelerin teknolojik ve Ar-Ge aşamasını tamamlamış olması, projenin teknik yapılabiliğinin somut hale gelmiş olması, özgün ve yenilikçi niteliklerde sahip olması, projenin ticari başarı potansiyeline sahip olması, projenin ana fikrini vurgulayarak amacını ve sağlayacağı katkıları özetleyen bir biçimde sunulmasına dikkat ediliyor.

Proje değerlendirme kurunda ASO Genel Sekreteri Yavuz Cabbar, OSTİM Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi Doç. Dr. Sedat Çelikdoğan ve Ankara Büyükşehir Belediyesi'nden Ufuk Güvendiren yer alacak.

Proje pazarına başvuran fikirlerden uygulanabilirlik, ticarileştirilebilirlik gibi açılardan değerlendirilerek, Ankara Büyükşehir Belediyesi'ne çözüm olarak sunulacak, tarafların işbirliği için gerekli altyapı ve koordinasyon sağlanacak.

Proje başvuruları, 1 - 30 Eylül tarihleri arasında; www.ostim.org.tr web adresinde yer alan ABB Proje Pazarı Başvuru Formunun doldurulması kanalıyla gerçekleştirilecek.

Belediye İhtiyaçlarına Yerli Çözümler İçin PROJE PAZARI 2012



Başkent'in İhtiyaçlarını birlikte çözelim.

Ankara Büyükşehir Belediyesi İhtiyaçlarına ve hizmet kalitesinin artırılmasına cevap verebilecek her türlü konuda inovatif, özgün projesi olan, değerlendirme fırsatı arayan üniversiteler, teknokentler, sanayi kuruluşları, girişimciler, akademisyenler, öğrenciler ve firmalar katılabilir.

BAŞVURU TARİHİ

01-30
EYLÜL
2012



Bilgi ve Proje Başvuru Formu
www.ostim.org.tr
abbprojeofisi@ostim.com.tr

Planlaması Devam Eden Projeler

- Yeşil Ulaşım Konusunda Proje
- Çamur Kurutma Sistemleri ile İlgili Proje Geliştirilmesi
- Yerli Ankara MetroAraç Proje Yazılması ve Geliştirilmesi
- Akıllı Şehirler Proje Çalışması
- Yol Yıkama Araç (New Jersey)

Ankara Metro Ve Ankaray Yedek Parçaları Yerlileştirmesinde İlk Adım Atıldı



Ankara Büyükşehir Belediyesi METRO ve ANKARAY Yedek Parçaları Yerlileştirme sergisine katılan toplam 76 firma ilgilendikleri ürün ve yedek parçalarının neler olduğunun kaydı tutuldu.

Yerli firmalar genelde Dişli Kutusu, Talaşlı imalat, Kauçuk malzemeler, Lazer ile alakalı metal malzemeler, Basıncılı hava kompresör parçaları, Torna, dik işleme ve frezeli malzemeler, Yaylı parçalar, Kapı, Kapı otomatığı, Elektronik Kart ve Sistemler,

Yürütyüş Grubu, Hidrolik Sistemler, Serbest Tekerek, Dingil-Aks, Koşum takımı - kupa, Vidalı tip kompresör, Klima sistemi v.b. ürünlerle ilgilendiler.

Ankara Büyükşehir Belediyesi Yetkililerinin verdikleri bilgilere göre Ürün Yerlileştirme Projesinde son 5 yıl içerisinde 80 kalem malzemede yapılan tasarrufun 5.700.000 (Beşmilyon



yediyüzbin-TL) olduğu belirtildi.

Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü Raylı Sistemler Dairesi Başkanlığı Türkiye'de önümüzdeki 5 yıllık süreçte 2500 adet tren ihtiyacı ile 8-10 Milyar \$ lık bir yatırım öngörüldüğünün altını çiziyor.

ÜRÜN YERLİLEŞTİRME SERGİSİ MALZEME LİSTESİ ÜRÜN YERLİLEŞTİRME SERGİSİ MALZEME LİSTESİ MEKANİK PARÇALAR

1	Tahrikli aks	18	Fren silindiri Yayı	35	Pin
2	İkincil Süspansiyon	19	Kompresör Vida Bloğu	36	Ray aşlam Taşı
3	Fren diski (parçalı)	20	Kompresör burcu	37	3. Ray bulanı
4	Chevron Yayı	21	Motor Kablo Koruması	38	Kuplaj tutucusu
5	Fren Balatası	22	Akım Kollektörü Kapağı	39	Döner Çengel Plakası
6	Akım Pabucu	23	Ana Devre Kesici Yayı	40	Jurnal Yatak
7	Kumlama Depo Kapağı	24	Yürüyen Merdiven Tarağı	41	Tren tekerliğı
8	Havalandırma Kanalı Cer motoru	25	Yürüyen Merdiven Burcu	42	Kompresör Hava filtresi
9	Rulman	26	Kablo Pabucu	43	Teker Emniyet Pulu
10	Motor Rulman Yatağı	27	Mil dirseğı	44	Özel Paslanmaz Tekerek civatası
11	Motor Rulman Kapağı	28	Rulman		
12	Motor mili Endüvi Somunu	29	Yay		
13	Dişli Kutusu Motor Saplaması	30	Pin		
14	Motor Rulmanı Yatağı Kapağı	31	Kuplaj Silindir Tutucu		
15	Motor Kömürü Kutubu	32	Disk Yay		
16	Kapı Ayar Şimi	33	Rulman		
17	Elektrik Kontak	34	Ana Pin		

ÜRÜN YERLİLEŞTİRME SERGİSİ MALZEME LİSTESİ KAUÇUK/POLİMER BAZLI MALZEME

1	KÖRÜK Üstü tabla Lastiğı
2	Kaplin
3	Körük Lastiğı
4	Kapı Kanat Lastiğı
5	Flanş Lastiğı
6	Kurutucu o-Ring
7	O- ring Conta
8	Flanş Contası
9	Flanş Blok arası Contası
10	Motor Yatağı Klape Contası
11	Blok contası
12	Conta
13	Fren Silindiri contası
14	Kompresör Bloğu conta
15	Mühür
16	V-Halka
17	Kauçuk Körük
18	Lastik rulman
19	Kazıyıcı
20	Enerji Rayı Koruma Kapağı
21	Aralayıcı
22	Kapı Piston Arka o-Ring
23	Kapı Piston O-Ring
24	Kompresör Yağ Keçesi

ÜRÜN YERLİLEŞTİRME SERGİSİ MALZEME LİSTESİ ELEKTRİK/ ELEKTRONİK PARÇALAR

1	İnvertör
2	Motor Topraklama Kablosu
3	Motor Bağlantı İzolatörü
4	Ön Tahrik Direnci
5	Kablo Direnci
6	Şase İzolatörü
7	Bağlantı kablosu
8	Chooper Fanı
9	DBU Fanı
10	Motor Kömürü
11	Kompresör Direnci

ÜRÜN YERLİLEŞTİRME SERGİSİ MALZEME LİSTESİ KARTLAR (Üretim ve Tamir)

1	A321 Konvertör
2	A315 Güç
3	A305 Sinyal
4	A308 sinyal
5	A331 Konvertör

Yerli Otobüs Ankara'da Görücüye Çıktı

Kurulduğu tarihten itibaren hızla büyüyerek otomotiv sektöründe önde gelen firmaların sistem ortağı olarak yerini alan Bozankaya, Türkiye'nin ilk %100 yerli otobüsünü üretti.

Almanya, Amerika ve Türkiye'deki tesislerinde dünya çapında otobüs ve tramvay karoseri, otobüs kapakları ve üretim süreçleri için gerekli kalıp tasarım ve imalatı ile uluslararası standartlarda ürünler üreten şirket yalnızca motorunu Man'dan aldığı otobüsü Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümesi ile Dünya Gazetesi toplantısında görücüye çıkardı.

Şu anda Man tesislerinde üretilmekte olan otobüsü önümüzdeki süreçte Ankara Sincan'da kurulacak olan fabrikada üreteceklerini belirten Bozankaya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Doğan Bozankaya, dizel olarak üretilen otobüsün ilerleyen süreçte LPG'li de üretilebileceğini söyledi.

Otobüsü Çankaya Üniversitesi

Kampüsü'nde de sergilediklerini ve öğretim görevlilerinin de görüşlerini aldıklarını söyleyen Bozankaya, şu

anda da Ankara'nın ilçelerini gezerek otobüsün tanıtımını sürdürüyor.

Toplu taşımacılıkta yüksek maliyet-

leri bulan şehir içi otobüslerin yerli üretimiyle en az %25 lik kazanım sağlanacağı belirtiliyor.



Ankara'nın Köklü Lezzeti Ostim'de

1970 yılından bu yana Başkentliler'e verdiği kaliteli hizmetle, Ankara'nın köklü pastanelerinden biri olan Kristal Pastanesi yeni şubesini Ankara sanayisinin kalbi olan OSTİM'de açtı. Firma yetkililerinin yanı sıra OSTİM OSB Başkanı Orhan Aydın ve Bölge Müdürü Adem Arıcı'nın da katıldığı açılışla hizmete giren yeni şube şıklığıyla göz doldurdu.

Açılışta konuşan OSTİM OSB Bölge Müdürü Adem Arıcı, "OSTİM sanayi için de, ticaret için de, hizmet sektörü için de bereketli bir yerdir. Kristal Pastanesi de OSTİM'in bereketine tat katacaktır" diye konuştu.



Ulaşımaya Yeni – Yerli Çözüm Önerisi; Trambus

Ankara Büyükşehir Belediyesi – ASO ve Ankara'nın OSB'leri arasında yapılan protokolle hayata geçen Proje Ofisi çalışmaları kapsamında, büyükşehirlerin ulaşım sorununa çözüm olabilecek önemli bir proje üzerinde çalışmalar başlatıldı. Ankara'da İvedik, OSTİM, Batıkent ve Şaşmaz hattında hizmet vermesi plan-

lanan ve yerli olarak üretilmesi hedeflenen "Trambus" projesi için Ankara Büyükşehir Belediyesi ve OSTİM OSB ortak bir çalışma yürütüyor. Günlük insan trafiğinin çok yoğun olduğu bu bölgedeki ulaşım sıkıntısına cevap vermesi beklenen projenin, tamamlandıktan sonra birçok yerel belediyeye de örnek olacağı düşünülüyor.

TRAMBUS

Türk Firmaları Raylı Sistemde 'Treni Kaçtırmamakta' İsrarlı



Raylı sistem milli davadır" diyerek yola çıkan, ülkenin raylı ulaşım sistemlerindeki her türlü ihtiyacının yerli sanayici tarafından üretilebileceğini savunan raylı ulaşım sistemleri sanayicilerinin, "iş birliği güç birliği" inancıyla bir araya gelerek kurdukları, tüm Anadolu'yu kapsayan kümenlenmesi olan "Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümesi" çalışmalarını sürdürüyor.

14 Eylül günü OSTİM OSB'de bir araya gelen Küme üyesi üreticileri, kümenin yoğun çalışmaları sonucu Ankara Metrosu ihalesinin şartnamesine girmesi sağlanan %51'lik yerli katkı payı şartının, ülkenin tüm illerinde yapılacak olan ihalelerde de yer almasını istiyorlar.

OSTİM Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi Doç. Dr. Sedat Çelikdoğan, Ankara metro alım ihalesindeki %51'lik yerli katkı oranının kümenin çalışmalarının önemli bir sonucu olarak ortaya çıktığını söyledi. Bundan sonra yapılması gerekenin; Ankara'da alınmış olan bu başarının kanunla kalıcı hale getirilmesi olduğunu söyleyen Çelikdoğan; "Bizler bundan sonra küme olarak ülkemizin hangi şehrinde bir raylı sistem alım ihalesi olacaksa o

ihalelenin içine göstermelik oranlarda değil, en az %50 Offset şartını koydurmaya çalışacağız" dedi.

Çalışmaya katılan Kamu yetkilileri sözleşmelerin incelenip, yerli üreticilerin taslak metinlerinin bürokratlara aktarılmasını isterken üretici firmalar da Raylı Sistemde %100 yerli üretimin hayal olmadığını altını çizdiler.

Yerli Vagon üreticisi, yan sanayi ve yazılım firma temsilcileri ile Kamu yöneticilerini bir araya getiren Anadolu Raylı Sistemleri Kümesi; Medya kuruluşlarının desteğiyle Kamu almalarında en az %51 offset şartının getirilmesine odaklandı.

Türkiye'nin ilk %100 yerli vagonu üreten Durmazlar firmasının Koordinatörü Taha Aydın; raylı sistem konusundaki tecrübe birimlerinin bürokrasiyi bile şaşırttıklarını belirterek yakında ihaleye çıkacak Kentlere seslenip 'Herkes bir yerli Tren görsün' dedi.

Amerika ve Avrupa'da raylı sistem üreten Bozankaya firmasının Yöne-

tim Kurulu Başkanı Doğan Bozankaya da yerli üretim konusunda hiçbir eksiklerinin olmadığını sadece Türk ihalelerinde yerli firmaların önünün açılması gerektiğini söyledi.

Yan sanayi firma temsilcileri yerli raylı sistem üretiminde yan sanayinin paralel gelişmesi gerektiğinin belirtirlerken, yazılım firmaları da Türk yazılımlarının daha hızlı sonuçlandığını hatırlattılar.

Yerli üreticiler ile bürokratlar Ostim'de buluştu.

"Raylı sistem milli davadır" diyerek yola çıkan, ülkenin raylı ulaşım sistemlerindeki her türlü ihtiyacının yerli sanayici tarafından üretilebileceğini savunan raylı ulaşım sistemleri sanayicilerinin, "iş birliği güç birliği" inancıyla bir araya gelerek kurdukları, Türkiye'nin ilk bölgesel olmayan, tüm Anadolu'yu kapsayan kümenlenmesi olan "Anadolu Raylı Ulaşım Sistemleri Kümesi" çalışmalarını sürdürüyor.

14 Eylül günü OSTİM OSB'de bir araya gelen Küme üyesi üreticilerin gündeminde, kümenin yoğun çalışmaları sonucu Ankara Metrosu ihalesinin şartnamesine girmesi sağlanan %51'lik yerli katkı payı şartının, ülkenin tüm illerinde yapılacak olan ihalelerde de yer almasını sağlamak vardı. Konuyla ilgili görüşlerini

SİSTEMLERİN ARAÇ MALİYETİNDEKİ ORANLARI		
NO	SİSTEMLER	ORAN (%)
1	ARAÇ GOVDE (KAROSER)	27%
2	ATC SİSTEMİ	13%
3	BOĞI SİSTEMİ	12%
4	TAHRİK SİSTEMİ	10%
5	FREN SİSTEMİ	8%
6	KLİMA SİSTEMİ	7%
7	KAPI SİSTEMİ	7%
8	KOLTUK + DÖŞEME GRUBU	3%
9	ARAÇ ELEKTRİK + BATERYA GRUBU	3%
10	DİŞLİ KUTUSU GRUBU	2%
11	HAVA KOMPRASÖRÜ	2%
12	AKS GRUBU	2%
13	ANONS SİSTEMİ	2%
14	KURUTUCU GRUBU	1%
15	STATİK KONVERTÖR SİSTEMİ	1%

(Kaynakça: ABB Raylı sistemler Daire Başkanlığı Raylı Sistemler Hakkında Bilgiler Kitapçığı / Haziran 2012)



aldığımız OSTİM Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi Doç. Dr. Sedat Çelikdoğan, Ankara metro alım ihalesindeki %51'lik yerli katkı oranının kümenin çalışmalarının önemli bir sonucu olarak ortaya çıktığını söyledi. Bundan sonra yapılması gerekenin Ankara'da alınmış olan bu başarının ülkenin tüm illerine örnek olmasını salmak olduğunu söyleyen Çelikdoğan; "Bizler bundan sonra küme olarak ülkemizin hangi şehrinde bir raylı sistem alım ihalesi olacaksa o ihalenin içine göstermelik oranlarda değil, en az %50 Offset şartını koydurmaya çalışacağız" dedi. Ülkemizde ihale sözleşmelerinin, şartnamelerinin yerli üreticiyi korur şekilde çıkarılması gerektiğinin altını çizen Çelikdoğan, önlerindeki ilk iş planının Samsun ve Konya Belediyelerinin açtıkları ihalelerin düzeltilmesi için çalışmak olduğunu belirtti.

	MEVCUT RAYLI SİSTEMLER (ARAÇ)					YAPIM AŞAMASINDA OLAN VE 5 YILLIK PLAN İÇİNDEKİ RAYLI SİSTEMLER (ARAÇ SAYISI)			YAPILAN YAPIM AŞAMASINDA VEYA 5 YILLIK PLAN İÇİNDE OLAN TELEFERİK
	TRAMVAY	BANLİYÖ	FİNÜKÜLER	METRO	HAFİF RAYLI	TRAMVAY	METRO	HAFİF RAYLI	10 MİLYON TL / KM
ANKARA		32		108	33		524		16+15
İSTANBUL	163		4	448		100	450		20
İZMİR		99			77		100	100	15
BURSA	6				78		70	80	25
ANTALYA	3				14		50	100	15
ADANA					36		30	70	
KONYA	60						20	30	
KAYSERİ	52						120	30	70
GAZİANTEP						20			30
SAMSUN	16						20	30	30
ESKİŞEHİR	18						20	40	
DİĞER İLLER						100	150	250	150
TOPLAM	318	131	4	556	238	220	1554	730	386

İlk Bölgesel İnovasyon Merkezi Konya'ya

✓ Proje, Konya Organize Sanayi Bölgesi'nde 20 bin metrekarelik bir alanda kurulacak ve 5 milyon 335 bin TL'ye mal olacak.

Türkiye'nin ilk bölgesel inovasyon merkezinin protokolü Konya'da imzalandı. Konya Organize Sanayi Bölgesi'nde 20 bin metrekarelik bir alanda kurulacak ve 5 milyon 335 bin TL'ye mal olacak projenin 4 milyon TL'si Mevlana Kalkınma Ajansı (MEVKA) Güdümlü Proje Desteği kapsamında desteklenecek. Konya Sanayi Odası (KSO) tarafından hazırlanan proje yine KSO'nun yönetiminde hayata geçecek.

Konya Bölgesel İnovasyon Merkezi, Konya Ticaret Odası, Konya Ticaret Borsası, Konya Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü, Konya ABİGEM AŞ, Selçuk Üniversitesi İleri Araştırma ve Uygulama Merkezi ve Necmettin Erbakan Üniversitesi ortaklığı ile işletilecek. Konya Bölgesel İnovasyon

Merkezi'nde; Yenilenebilir Enerji Teknolojileri Merkezi, Küme Koordinasyon Merkezi, Kuluçka Merkezi, Tasarım ve Proje Merkezi, Mesleki Yeterlilik Merkezi, Üniversite-Sanayi İşbirliği Merkezi ile Uygulama Laboratuvarları yer alacak.

İmza töreninde konuşan Konya Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Büyükhelvacıgil, Konya'nın dünyanın geleceğinde rol alabilecek bir şehir olduğunu belirterek, "Konya Bölgesel İnovasyon Merkezi sadece Konya'nın değil, bölgenin kalkınmasında da itici güç olacak. Bu merkezle bölgenin Ar-Ge ve ino-



vasyon yeteneklerinin artırılarak yüksek katma değerli üretim yapılması ve firmalarımızın küresel rekabet güçlerinin artırılması amaçlanıyor. Merkez özellikle enerji, otomotiv, makine imalat sanayi, gıda gibi Konya'nın öne çıkan sektörlerinde belirleyici rol oynayacak" diye konuştu.

MEVKA Genel Sekreteri Dr. Ahmet Akman da Bölgesel İnovasyon Merkezi'nin Konya'nın 2023 üretim ve ihracat hedefini yakalaması açısından çok önemli olduğunu kaydederek, "Projenin bölgeye katma değer üretecek bir altyapı oluşturmasını dilerim" dedi.

Kayseri OSB, Atık Su Tesisine Kavuşuyor

✓ Bütçesinin yüzde 30'unu enerjiye ayıran Kayseri OSB yönetimi, 20 milyon liraya malolan atık su arıtma tesisleri ile 10 milyon lira harcanan METEM'i yıl sonuna kadar açmaya hazırlanıyor.

Kayseri Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Hasyüncü, başta enerji, ulaşımla ilgili, atık su arıtma ve istihdam gibi temel hizmetler olmak üzere mevcut tüm altyapı

hizmetlerini güçlendirerek bölgeyi teknoloji ağırlıklı 'yatırım üssü' haline getirmeyi amaçladıklarını söyledi.

Sanayi sektörünün kalifiye eleman sorununa çözüm getirmek amacıyla, 10 milyon liralık harcama ile Mesleki ve Teknik Eğitim Merkezi'ni (METEM) kurduklarını vurgulayan Hasyüncü, "METEM'de hem lise düzeyinde eğitim verilecek, hem de işletme çalışanları eğitilerek mesleki donanımları güçlendirilecek. Geçen yıl 30 bin metrekarelik alan üzerinde yapımına başlanan METEM'de çalışmalar bitmek üzere. 32 derslikli, 900 öğrenci kapasiteli, 6 atölyeli, Ar-Ge ünitesi, 6 bölümden oluşan eğitim merkezi önümüzdeki ders yılında faaliyete geçiyor. İlk etapta METEM'in 12 derslik bölümünü bu yıl eğitime açacağız. METEM, öğrenci-



lere 300 yataklı bir yurtla konaklama hizmeti de sunmaya hazırlanıyor. Bunun yanı sıra, firmalar için yasal zorunluluk olan ilk yardım, temel iş sağlığı ve güvenliği gibi konularda da eğitim programları, seminer ve paneller düzenliyoruz" diye konuştu.

Bundan sonraki en önemli amaçlarının çevre bilinci yüksek bir OSB kimliğiyle gelecek kuşaklara daha temiz ve yeşil bir çevre bırakabilmek olduğunu ifade eden Hasyüncü, "Kayseri OSB'de yılda 5 milyon 40 bin kilogram evsel atık, 3 milyon 360 bin kilogram proses atığı olmak üzere, yılda 8 milyon 400 bin kilogram atık toplanıyor. Bunun için gerçekleştirdiğimiz en önemli proje ise bu yıl faaliyete geçireceğimiz 20 milyon liralık harcama ile kurulan atık su arıtma tesisleri. Tesisin kapasitesi 40 bin metreküp/gün. Kapasite gerektiğinde 60 bin metreküp/güne çıkabiliyor. Fiziksel, kimyasal ve biyolojik arıtmanın yapılacağı tesis, ekipman kalitesi ve proses özellikleri dikkate alındığında diğer OSB'ler için örnek olabilecek niteliklere sahip" şeklinde konuştu.

Düzce 2. OSB tamamlanıyor

✓ Düzce OSB Başkanı Kasım Aktaş, Düzce 2. Organize Sanayi Bölgesi'nin Türkiye'nin örnek bir butik OSB'si olması için adımların atıldığını söyledi.

Düzce 1 ve 2'nci Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Kasım Aktaş, toplam 237 milyonun üzerinde yatırım yapılan bölgelerinde altyapı çalışmalarının büyük bölümünün gerçekleştirildiğini, bir yıl içinde eksikliklerin tamamlanacağını söyledi.

Düzce 2. Organize Sanayi Bölgesi'nin Türkiye'nin örnek bir butik OSB'si olması için adımların atıldığını kaydeden Aktaş açıklamasında, "Ancak bölgenin otoyol bağlantısı eksikliği bulunuyor. OSB içinde altyapı yüzde 95 oranında tamamlandı. Ama her 2 OSB'de de yol sorunu mevcut. Bu bölgelerden günde onlarca ağır tonajlı araç giriş-çıkış yapıyor. Dolayısıyla yol eksikliğinden kaynaklanan bir sıkıntı var. Ürün nakliyatı

yapan araçlar dar olan ara ve köy yollarını kullanmak zorunda kalıyorlar. Otoyol bağlantısı olması gerekiyor. Bütün eksikliklerin giderilmesinin ardından altyapısı, fabrikaları, çevre ve peyzaj düzenlemesi ile Düzce OSB, ülkenin örnek butik OSB'si olacak. Bölgedeki toplam yatırım tutarı 237 milyon 500 bin TL'nin üzerinde. Çevre düzenlemesi ve peyzaj çalışmaları için kaynağımızı hazırladık. 2013 yılına kadar tamamlanması planlanmıştı" bilgilerine yer verdi.





Rüştü BOZKURT

Sanayileşmenin Gizli Tarihi'ni Niçin okumalıyız?

Sanayileşmenin Gizli Tarihi, Ha Joon Chang'ın 2008 yılında yayınladığı kitabı... Dilimize Emin Akçaoğlu çevirmiş. Epos yayınları arasında çıkan kitabın ilginç yönleri var. Hepimiz, kestirme yargıların tuzağına yakalanmaya yatkindir. Bütünü bilmeden, geçmiş değer yargılarımızdan beslenen genellemeleri kolay benimseriz. Chang'ın çalışması, kestirme genellemelerin başka yönleri, değişik boyutları, farklı sonuçları olabileceğini kanıtlayan özenli bir eser.

Bu yazıda kitabın bütünü anlatma yerine, kendisi de Güney Koreli olan Chang'ın ülkesi ile ilgili genellemelerini paylaşacağız. Bu "seçici" tutumun iki nedeni var: Birincisi, bir G.Kore yurttaşının gözlemleri, dış gözlemcilere göre ayrıntıdaki dinamikleri daha iyi yakalama şansına sahiptir. İkincisi, G.Kore, "orta gelir tuzağına" yakalanmamış az sayıdaki ülkeden biridir; deneyimlerinin Türkiye için de öğretici olabileceğini düşünüyoruz.

Chang 1961 yılı G.Koresi'ni tanımlarken, "... kardeşin kardeşi öldürdüğü savaşın bitiminden 8 yıl sonra G.Kore kişi başına geliri 82 dolar düzeyindeydi. Ortalama bir Koreli, ortalama bir Gana vatandaşının kazandığı 179 doların ancak yarısını kazanıyordu" diyor.

Yazarın aktardığı bilgilerden öğreniyoruz ki, savaşta ülke imalat altyapısının demiryollarının yüzde 75'i yok olmuş. Kore'ye 1910'dan beri hakim olan Japonlar ülke nüfusunun yüzde 22'si okur-yazar olduğu bir toplum bırakmıştı.

G.Kore, 1961'de ülke insanının okur-yazarlık oranını yüzde 71'e yükseltme başarısını gösterdi.

Ülke kalkınmasında General Park'ın rolüne değiniliyor. General 1961'de bir darbe ile iktidara geliyor; bir zaman sonra sivilleşerek üç seçimi üst üste kazanıyor.

Ülkede 1981 yılına kadar kişi başına gelir 1000 dolar düzeyine yükseltme hedefine odaklandı General Park. O dönemde bu hedef, "hayal edilebilecek ölçüde ihtiraslı kabul ediliyor."

Kore Ağır Sanayi ve Kimyasal Sanayiyi geliştirme planının 1973'te yürürlüğe koydu. Bu dönemde ilk çelik fabrikası ve modern tersane devreye girdi. 1974-1979 yılları arasında dolar bazında ülkenin kişi başına geliri 5 kat arttı. General Park'ın 1981 yılı için koyduğu hedefe 4 yıl önce ulaşıldı. İhracat daha da hızlıydı; 1972 ile 1979 arasında dolar cinsinden 9 kat arttı.

Zorunlu olmayan şeyler için döviz harcaması yasaklandı. Ayrıca ithalat yasakları, yüksek tarifeler, ağır tüketim vergileri "caydırıcı" olarak kullanıldı. G.Kore 1980'lerin başına kadar Ekvador, Mauritius ve Kosta Rika gibi tam bir "orta gelir ülkesi" idi.

G.Kore, ileri ürünleri kopyalayacak ustalığı yakaladı. Müzik, moda ürünleri ve kitaplar gibi daha incelikli üretimleri kavradı. O dönemde, entelektüel ve sistem kapasitesi, orijinal fikirler üretecek ve onları geliştirecek düzeye erişmemişti ama, kendi patentini, yayın haklarını ve markalarını oluşturabilmiş değildi.

Bugün durum değişmiştir: G.Kore, Amerikan Patent Bürosu tarafından verilen patent sayısı bakımından ilk 5 ülke arasına girmiştir. Avrupa Ülkeleri G.Kore'ye vize uygulamıyor. Ülke, 1996 yılında OECD'nin üyesi oldu. Şu anda ülkede yaşayanlar ne olursa olsun, G.Kore'nin son 45 yılda ekonomik büyüme, yaşadığı değişim

ve dönüşümü Chang "muhteşem" sözcüğü ile anlatıyor.

G.Kore'nin serbest piyasa uygulamaları, güçlü para, küçük devlet, özel girişim, yabancı sermaye vb. ilkelerine dostça sarılması ve neoliberal politikaların hayal kırıklığı hakkında ayrıntı öğrenmek isteyenler kitabın ilk 30 sayfasında çok şey bulacak.

Kitabın 22'inci sayfasından 27'inci sayfasına kadar ulaşılan genellemeleri dikkate aldığımızda, G.Kore'nin, piyasanın görünmez eli ile yönetişimin görünen elini dengeleyen politikaları ve uygulamaları nedeniyle orta gelir tuzağına aşarak kişi başına 25 bin doları yakalamasının öyküsü ayrıntılı biçimde kitapta analiz ediliyor.

Eğer, Afyon Savaşları'nın etkilerinden "asimetrik korumacılık" uygulamalarına, Kore ile Dünya Ticaret Örgütü ilişkilerine, karşılaştırmalı üstünlük algısındaki değişimlere, bugün ülkemiz gündeminde tartışılan birçok kavramının Kore bağlamını öğrenerek karşılaştırma yapılımasından yana iseniz Sanayileşmenin Gizli Tarihi, sizin için bir başvuru kitabı olarak elinizin menzili altında tutun.

Sanayileşmenin Gizli Tarihi adlı kitapta;

- Kalkınma ve Teknoloji,
- Yabancı kaynak,
- Kaliteli işgücü sorunu,
- Kamu mülkiyeti ve verimlilik ilişkileri,
- Kamu işletmeleri ve lobicilik
- Katı ve gevşek bütçeli işyerleri,
- Dijital teknolojilerinin kopyalama kolaylığı,
- Bilginin yayılma süreci,
- Çocuklara yapılan yatırımın önemi,
- Bedensiz bilginin önemdeki artış,
- Fikri ve sinai mülkiyet sorunları,
- Teknolojinin korunması,
- Enflasyon ve G.Kore deneyimi,
- Merkez Bankalarının rolü,
- Kalkınmanın kültür boyutu,
- Sorunlara işletme-odağından bakmamanın sakıncası,
- Enflasyon ve Kore deneyimi vb. konularda, aklını hiçbir inanca, ideolojiye, düşünceye, yerleşik doğruya, kalıp düşünceye emanet etmeyen, bağımsız düşünebilen bir aydının değerlendirme-leri yer alıyor.

İnsanın bulunduğu yerde hiçbir şeşşşamamak gerektiğini bize Afrika halklarının akıl birikimi söylüyor. Chang'ın altını çizdiği gibi, ekonomik mucizenin "karanlık yanları da var." Koreli kızlar, bu kalkına hamlesinin bedelini çok ağır biçimde ödediler. Çoğunluğu, kentli orta sınıf aileler yanında bir oda ve karın tokluğuna, şanslı iseler küçük bir harçlık karşılığında çalışıyor.

Sanayileşmenin Gizli Tarihi adlı kitabın bizim için asıl önemli yönü, ülkemizin çok güncel sorunlarına ışık tutması: Ege Cansen, Şevket Pamuk, Erinc Yeldan, İbrahim Öztürk gibi düşüncelerini yazıyla anlatan insanların altını sırsarla çizdikleri "orta gelir tuzağına" yakalanmamak istiyorsak, iş insanından bürokrata, siyasetçiden medya mensubuna kitaptan çıkaracağımız sayısız dersler var.

Bir kitap okuyarak bütün sorunları çözmemiz mümkün olsaydı, bugüne kadar hiçbir sorunumuz kalmazdı... Kitapların kaliteli ya da kalitesiz olmaları, bizim nesnel gerçeklerimize yakın sorunları ele almalarıdır. G.Kore'yi içten bilen bir insanın yazdığı bu kitabı özenle okuyanlar, gazete kültürü ile "...mişli" anlatım kısırlığını aşarak, daha tutarlı ve sağlam genellemelerle kendilerini ifade edebilirler...

"İhracatımız 100 milyar doları aştı"

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, 7 Eylül 2012 tarihi itibarıyla ihracatın 100 milyar doları aştığını belirterek "100'ler kulübündeki yerimizi şimdiden kaptık" dedi.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, 7 Eylül 2012 tarihi itibarıyla ihracatın 100 milyar doları aştığını belirterek "100'ler kulübündeki yerimizi şimdiden kaptık" dedi.

Bakan Çağlayan yaptığı yazılı açıklamada, 2012 yılının kalan 4 ayında ihracat seferberliği ile Orta Vadeli Program hedefi olan 148.5 milyar dolar ihracat hedefine ulaşılacağını vurguladı.

Dünyanın pek çok ülkesinde küresel krizin etkileri halen sürerken Türkiye ekonomisinin gösterdiği performans ile başarısını bir kez daha kanıtladığını ifade eden Bakan Çağlayan, Avrupa, Orta-Doğu ve Kuzey Afrika'daki krizlere rağmen son yıllardaki ihracat artışının büyük bir başarı olduğunu ifade etti. Bakan Çağlayan şunları kaydetti: "İhracatımızın yüzde 72'sini gerçekleştirdiğimiz Avrupa, Orta-Doğu ve Kuzey Afrika'daki politik, ekonomik ve sosyal çalkantılar devam ediyor. Ciddi bir ihracat artışı göstermek zor. Ancak Türkiye bunu başarıyor. İhracatının içinde Avrupa ülkelerinin payı bu kadar yüksek olup da bizim kadar başarı gösteren başka bir ülke yok."

Pazar çeşitlendirme

Bu artıştaki başarının birinci nedeninin pazar çeşitlendirme çalışmalarındaki gayret olduğunu ifade eden Bakan Çağlayan şu açıklamalarda bulundu: "2009'dan beri Avrupa'daki kayıplarımızı dünyanın diğer ülke ve bölgeleri ile telafi etmeye çalışıyoruz. Bunda da gayet başarılı olduk. Türkiye'nin 2009-2012 dönemindeki ihracat başarısının direği olarak pazar çeşitlendirme çabalarımızı görüyoruz. Bugün 100 milyar dolara ulaşabilmemizin temelinde de bu var."

"Geçen yıldan 1 ay önce 100 milyar dolar ihracat yakalandı"

Bu yıl 100 milyar dolarlık ihracata geçen yıldan bir ay önce ulaşıldığını altını çizen Ekonomi Bakanı Çağlayan, 2011'de 3 Ekim'de, bu yıl 7 Eylül'de 100 milyar dolar ihracatın yakalandığını vurguladı. "Bu bize 148.5 milyar doları



aşma konusunda cesaret veriyor" diyen Çağlayan, "4 aya yakın bir süremiz var. Bütün üreticileri ile, ihracatçıları ile, ihracatçı birlikleri ile Türkiye kalan süreyi en iyi şekilde değerlendirip bu başarıyı perçinleyeceğiz" ifadelerini kullandı.

"2012 için büyük başarı"

Bakan Çağlayan, 2012'nin önceki yıllardan ayrı değerlendirilmesi gerektiğini kaydederek, mevcut ihracat artış oranlarının büyük bir başarı olduğunu özellikle bilinmesini istedi. Devam eden küresel krizin etkileri ve bunun yanı sıra euro dolar paritesindeki gerilemenin olumsuz etkisi çok fazla olmasına rağmen 2012 ihracat rakamlarındaki artışın büyük başarı olduğuna dikkat çeken Çağlayan, "Paritedeki gerileme ilk 7 ayda ihracatımızı 4.1 milyar dolar aşağı çekti. Bu demektir ki, parite düşmemiş olsaydı ihracat artış oranımız bugünkünden 4-5 puan daha yüksek olacak ve 100 milyar dolar ihracata bugün değil de bundan 2 hafta önce ulaşmış olacaktık. Ne yazık ki bu etki özellikle son 3-4 ayda ciddi hissedilmeye başladı ve bir süre daha bunu hissedeceğiz" dedi.

"Türkiye ihracat daki büyüyor"

Ekonomi Bakanı Çağlayan, ihracatın net büyümeye katkısının önemli olduğuna işaret ederek şunları kaydetti: "2. çeyrek büyümesinde net ihracatın katkısı 3 puanın üzerinde olacak. Pazartesi günü açıklanacak olan 2.çeyrek büyüme verilerinde de Türkiye'nin yine net ihracat sayesinde büyümüş olduğunu göreceğiz. Tıpkı ilk çeyrekte olduğu gibi ekonomimiz net ihracat yoluyla büyümüş olacak. Hesaplarımız net ihracatın büyüme katkısının 2. çeyrekte 3 puanın üzerinde olacağına işaret ediyor. Bu desteğin 3. çeyrekte de devam edeceğini göreceğiz. Türkiye ekonomisinin büyümesinde bu yılın genelinde net ihracatın önemli bir payı olacak."

ODEM 2012 2. Dönem Eğitim Programı

ULUSLAR ARASI TİCARİ İSTİHBARAT VE MÜŞTERİ BULMA EĞİTİMİ (%70 DEVLET DESTEKLİ)	26 EYLÜL 2012
İLK YARDIM EĞİTİMİ	28 EYLÜL 2012
İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ EĞİTİMİ	29 EYLÜL 2012
AR-GE PROJELERİ HAZIRLAMA VE YÖNETME EĞİTİMİ (%70 DEVLET DESTEKLİ)	12 EKİM 2012
İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ EĞİTİMİ	13 EKİM 2012
CNC EĞİTİMİ	19 EKİM 2012
ÜRETİMDE BASİT VERİMLİLİK KURALLARI EĞİTİMİ	08 KASIM 2012
İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ EĞİTİMİ	10 KASIM 2012
IPC A – 620 EĞİTİMİ (%70 DEVLET DESTEKLİ)	16 KASIM 2012
İLK YARDIM EĞİTİMİ	16 KASIM 2012
KAYNAK EĞİTİMİ	26 KASIM 2012
YANGIN EĞİTİMİ	30 KASIM 2012

Ayrıntılı bilgi ve kayıt için: ODEM 385 01 66

OSTİM BELTEK Kayıtları Devam Ediyor

Ankara Büyükşehir Belediyesi, Gazi Üniversitesi ve OSTİM Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü arasında imzalanan protokolle OSTİM Meslek Yüksekokulu yerleşkesinde uygulamaları yürütülen BELTEK Kursları Ekim – Aralık dönemi kayıtları devam ediyor. 01 Ekim-30 Aralık tarihleri arasında 2 ve 3 Aylık kurs programları ile faaliyetleri devam edecek olan OSTİM BELTEK Kursları kapsamında kursiyerlerin meslek sahibi yapılarak OSTİM işletmelerinde istihdam edilmeleri amaçlanıyor. Ekim'den itibaren başlayacak olan 64. Dönem (2 Aylık kurs

Programları) kapsamında;
•BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ Alanında Web Tasarımcısı-I ve Web Tasarımcısı-II
•ELEKTRİK Alanında Elektrik Tesisatçılığı, Elektrik Kumanda ve Programlanabilir Mantık Denetleyicileri (PLC)
•MATBAA Alanında Photoshop İle Görüntü İşleme
•METAL-DÖKÜM-MODEL Alanlarında Gazaltı Kaynakçılığı (Mıg-Mag) ve Argon (Tıg) Kaynakçılığı
•MAKİNA Alanında Bilgisayar Destekli Çizim-I (Cad-I), Bilgisayar Destekli İmalat (Mastercam), İşletme Organizasyonu, Kalite Kontrol Ve Yönetimi ve

Solidworks
•GENEL olarak ise Dış Ticaret Uygulamaları kursları verilecek.
 40. Dönem (3 aylık Kurs Programları) kapsamında ise;
•ELEKTRONİK-BİLGİSAYAR Alanında Bilgisayar Kullanımı ve Otomasyon Sistemleri (Mikrodenetleyiciler)
•MAKİNA Alanında Teknik Resim ve
•GENEL olarak Bilgisayarlı Ön Muhasebe kursları verilecek.
OSTİM Beltek kurslarına katılmak isteyen kursiyer adayları, Ön kayıt için işlemlerini http://w5.gazi.edu.tr/beltek/onkayit/adresinden gerçekleştirebilirler.



vercan@hotmail.com

AB Krizinin Derviş'siz! Çıkış Yolu

- Ünlü bir ekonomi gazetesinin köşe yazarında, Kemal Derviş'in Avrupa krizi ile ilgili ekonomik menşeli değerlendirmeleri ile çözüm önerileri gözler önüne serilmiş. Bunları Dr.Toyoda'nın rehberinin felsefi, teorileri ışığında değerlendirdiğimde, cari dengenin artıya döndürülmesi, işsizliğin önlenmesi gibi neticelerin elde edilemeyeceği de açık!
- Rekabetin problemlerimizi çözeceğini iktisatçılar bize öğretti. Gerçekte, göreceğimiz gibi, yıkıcıdır. -Dr.Deming
- Özet olarak Kemal Derviş'in açıklamaları; Avrupa Merkez Bankası İtalya ve İspanya'nın tahvillerini faizler makul seviyeye gelinceye kadar almalı! 2008de ABD Merkez Bankası var gücüyle piyasalara müdahale etti; Merkez Bankası ve hazine duruma hakim oldu. AB ülkelerinin merkez bankaları olmadıkları gibi, kendi para birimlerinin de olmaması, AMBnin kriz anlarında krize yeterli ölçüde cevap verememesi önemli sorunlar! Silinen borçlarına rağmen Yunanistan'ın borç yükü hala olağanüstü boyutlardadır! Güçlü ekonomiye sahip olan, İtalya ve İspanya'nın uzun vadede zor durumda kalmaları için temel neden yok! İspanya 10 yıllık borçlanmayı %7 ile gerçekleştirenken, işsizlik genelde %25lerde, gençlerde ise %50lerde! Güney Avrupa ülkeleri için kemer sıkma politikasından başka çare yok! Avrupa çapında ortak projelerin hayata geçirilmesi gibi büyümeyi sağlayacak tedbirler üzerinde mutabık kalınması güzel! Genelde herkesin doğru olduğunu kabul ettiği maddelerin ortasındayım. Hem öğrenilmesi ve hem de anlatmaya çalıştığım zor konuya ufo muamelesi çekilirken, herkesin kabul ettiği "doğrular" insanları vaz geçirmek de o derece zor. Açıklamaların devamında; cari fazla veren Almanya, bu fazlalığı azaltmalı; Alman çalışanlar arasında, ücretlerinin yüksek oranda artması işletmelerinin rekabetini zayıflatacağı endişesi hakim; AMBnin hızlı hareket etme gereği 10. maddede tekrar belirtilerek, altı kalın olarak çizilmiş.
- Açıklamada yapısal reformlardan bahse-

diilmiş! Dr.Toyoda'nın rehberinin felsefi, teorileri ve transformasyon anlayışı ile bu yapısal reformlar, AB transformasyon anlayışı, bilim, innovasyon sistem yaklaşımları örtüşmemektedir. Fakat İspanya kamusunun değişim konusunda Çinli uzmanlardan yardım alması umut verici, fakat başarı birçok faktöre bağlı! Özel sektörde de değişime ihtiyaç var, tabii! Umarım yatay sistemlerin oluşması ve yayılması İspanya'da gerçekleşir de, hem büyük boyutlara ulaşmış işsizlik azalır hem de başarılarından bahsedebilir.

- Biraz da Dr.Toyoda'nın rehberinin yaklaşımına, işlerinin etkilerine odaklanalım da; Kemal Derviş tarzı yaklaşımların neden fos çıkacağını anlatmaya çalışalım. Londra'daki Westminster'de bulunan Queen Elizabeth II Conference Center'da 90 yaşındaki Amerikalı Deming 25 önemli Avrupalı şirket patronuna 1990da yaptığı konuşmasının bir kısmında şunları belirtmiş; **"Japonlar 46dan sonra krizin içine dalmışlardı; onlar da farkındaydı; Biz çok daha kötü krizin içindeyiz. Bu kriz görülemez, bilinemez; Balık su içinde olduğunu bilemez. Yuh çekemediği, suyu da suçlayamaz! Bir ördek de yağmur yağdığını bilemez. Biz çok daha kötü krizin içindeyiz, haberiniz olsun. Etkilerini görmemiz biraz zaman alacak! Fakat üzerinde uğraş vermezsek, (50lerdeki Japon patronların, akademisyenlerin ve diğer ilgililerin öğrendiklerini öğrenip, uygulamazsak), kahrolup, mahvolacağız. Çok uzun zamanımız yok! Bu kriz zamanla görünür-verecek; biraz sabredin!"**
- Bu açıklama ABde krizin öncelikle beri sürekli var olduğu üzerine! Krizin etkisi derinleştiginde, Kemal Derviş tarzı yaklaşımlarla derin krizden çıkılabilir. Fakat tekrar derin krizlerin yaşanacağı krizden asla ve kat'at! Dr.Toyoda'nın rehberinin geliştirdiği ve uygulanmasını sağladığı yönetim tarzının geçen yüzyılı ekonomik olarak derinden etkilediği gibi;bu yüzyılda da etkisinin artacağı ve konunun

ana bilim dalı olacağı tespiti dünyada %70 paya sahip VISA'nın patronu ve diğer önde gelen fakat kamuoyunda bilinmeyen insanlar tarafından yapılmış. Bu tespitin doğruluğunu para sihribazı Soros'un ortağı da şöyle teyit etmiş; Önümüzdeki 20 yılda Çin'in dünyanın en büyük ekonomisi olacağını belirtmesinin ardından, gelecek için endişeli AB'lilere tavsiyelerde bulunmuş; **"Eğer Çince konuşuyorsanız Çin'e gidin. Ya da çiftçiliği deneyin. Diğer sektörlere kıyasla tarım için daha iyimserim. Eğer çiftçiliği düşünmüyorsanız, hammadde ve doğal kaynaklara yönelin."**

- Londra'da Westminster'deki toplantı sonunda Dr.Deming'e yöneltilen bir soru: 200 şirketin yer aldığı endüstriyel sistemin optimize edilmesi ile ilgili soru sormak istiyorum. Sistemin bütünü için en fazla faydayı sağlayan aritmetik işlemlerini 4. sınıf öğrencisi yapabilir, dediniz. Halbuki, batı ülkelerinde henüz ekonomistler en fazla faydayı sağlayan endüstriyel stratejiyi elde edememiş görünüyorklar. İlkokul 4. sınıf öğrencisi optimizasyon yapıbiliyorsa, ekonomistler neden yapamıyorlar-? Dr. Deming: Bilemiyorum! Ekonomistler bize rekabeti öğrettiler. Onlar kıyasıya rekabetin problemlerimizi çözeceğini söylediler. Hayır, bu pek çok problem yaratır. Bu bizi, insanları mahveder, hiç kimse bundan zevk almaz. Çalışana işten ve öğrenmeden zevk alma durumu, hakkı kazandırılmaldır. ...
- 2005 yılında Hindistan Endüstri Konfederasyonunda gerçekleştirilen toplantıda Japon Otomobil Üreticileri Birliği, TOBB emsali Nippon Keidanren ve Toyota Başkanı Okuda Hiroshi;
- 1.Üretimde kaliteye odaklanıldığından, Hindistan ve Tayland ekonomilerinin hızla büyüdüğü;
- 2.Japon firmaları en üst düzeyde kaliteye dikkatlerini ayırmazlarsa, Hindistan ve Tayland'ın yakında Japonya'yı geçeceği;
- 3.Deming anlayışı çerçevesindeki kaliteye en üst seviyelerde dikkat ayrılmamasından başka, Japon şirketlerinin Deming Prize'ını ödülünü kazanma konusuna da artık çok büyük ilgi göstermedikleri;
- 4.Hindistan ve Tayland'da kalite hareketinin yayılmakta olduğunu ve bir çok

firma tarafından göz dikilen Deming Prize'ı kazandığı tespitlerinde bulunmuş.

- Bu tespitler bir ülkenin ve bir şirketin global alanda nasıl önemli problemleri çözebileceğine ışık tutuyor.
- **Kemal Derviş'in krizden çıkış için tavsiyelerinde, bu tespitleri, açıklamaları hiç göremiyoruz.**
- İşadamı Kırmızı Hakkı Bey: Vibrasyonu artan makinenin bozulması, su terasiz monte edilen lavabo ve sairenin çalışması sonucu pis kokuların, akıntılardan oluşması, noise'u artan sinyalin içeriğinde ne demek istendiğinin anlaşılmasında; işletmede varyasyonun artmasına denk gelir. Ne kadar az varyasyon, o kadar çok güven, işbirliği, refah, iş-kazanç, kaliteli malzeme, ürün ve saire demektir.



- Bir ülkedeki eğitim, hastane, özel-kamu her türlü üretim ve hizmet işletmelerinde genelde varyasyon düşerse, yani işletmelerde Deming anlayışına göre transformasyon gerçekleştirilirse, ülke de krizden çıkar; cari denge de fazla verir. Yani Kemal Bey tarzı ekonomik yaklaşımlarla asla ve kat'a bu durum oluşamaz! Ekonomi bilimi rekabet odaklıdır, bir kere!
- Rekabet ise optimal değildir. Gözler fal taşı gibi 365 gün 24 saat açık olsa da, can hıraş güzel gayretler olsa da, sonuçta kaybedilir.
- Koltuk değnekli, limon kumeler ve kümelenmeleri oluşturan hiyerarşik, varyasyonu, vibrasyonu, noise'u, çekışmesi bol Taylorize işletmeler ile özel sektör işletmeleri, kamu kuruluşları, hastaneler vesairelerin bulunduğu AB ülkeleri, bir kefedede! Terazinin diğer kefesinde, Ali Babacan'ın da içinde yer aldığı quanxiler, keiretsular, walar ve içindeki işletmelerin vesairelerin bulunduğu ülkeler!
- Hangisi ağır bastı, hangilerinin çuvalları çil çil altınlarla doldu, taşı?
- Hangi kefedeki işletmelerin top koşturduğu ülkelerde pek çok cari fazlalıklar var?
- Hangi işletmelerin yer aldığı ülkelerde pek açık cari açıklar, yüksek yüzdeli işsizlik falan filan var?

KOBİ İşbirliği ve Kümelenme Projesi

✓ **Ekonomi Bakanlığı tarafından yürütülen, KOBİ'ler arası işbirliklerinin artırılması, teşvik edilen işbirlikleri ile firmaların verimlilik ve katma değer artışlarının sağlanması, Bölgesel Rekabet Edebilirlik Operasyonel Programı (BROP) bölgesindeki firmaların teknolojiye erişimlerinin kolaylaştırılması ve teknolojideki gelişmelerden haberdar edilmesi, üniversite-sanayi işbirliğinin geliştirilmesi, firmalarımızın uluslararası pazarlara giriş ve bu pazarlarda rekabet edebilirliklerinin artırılmasına yönelik kapasitelerinin geliştirilmesi amacıyla oluşturulan KOBİ İşbirliği ve Kümelenme Projesi (SME Networking Project) saha çalışmaları yoğun bir şekilde devam ediyor.**

Proje kapsamında yapılan çalışmalar sonucunda tespit edilen Türkiye'nin en başarılı 20 kümesi belirlendi. Belirlenen bu küme organizasyonları üzerinde detaylı inceleme çalışmalarına başlayan proje yetkilileri bu çalışmalar kapsamında 20 başarılı küme içinde yer alan OSTİM Savunma ve Havacılık Kümesi ile OSTİM Medikal Sanayi Kümesi'ni ziyaret etti. OSTİM Savunma ve Havacılık Kümesi Koordinatörü Hilal Ünal ve OSTİM Medikal Sanayi Kümesi Koordinatörü Oğuz Ünal ile görüşen heyet OSTİM'de oluşturulan bu kümelerin oluşum aşamaları, gelişim süreçleri ve şu anki projeleri hakkında detaylı bilgi aldılar.

Proje kapsamında, Türkiye'deki başarılı 20 kümenin inceleme aşamasının ardından elde edilen verilerle, en az 20

sektörel kümenin Ulusal Kıyaslama Sistemi'ne (National Benchmarking System) katılması ile kümelerin gelişmelerinin ve değişimlerinin değerlendirilmesi olanaklı hale gelecek.

KOBİ'lerin ve destek kurumlarının internet üzerinden ulaşabilecekleri "Bilgi Yönetim Sistemi" (Knowledge Management System) ile değişik sektörler ile çeşitli alanlarda bilgi edinme ve paylaşımın kolaylaştırılması; bu şekilde özellikle KOBİ'lerin uluslararası pazarlara açılımına destek sağlanması da projenin amaçları arasında yer alıyor. Bu amaçla "Bilgi Yönetim Sistemi", küme araçlarının kullanımı, "Ulusal Küme Kıyaslama Sistemi" konularında taraflara eğitimler verilerek sistemlerin ve araçların etkin kullanımını sağlanacak.



Bir önceki sayıda Sanayileşmenin Gizli Tarihi adlı kitabı tanıtmaya çalışıp, kitaptan çıkardığım önemli bir derisi buraya taşıdım: Bu, tarihin belirli bir döneminde kaderleri ve gelişme çizgileri birbirine çok benzeyen, ancak 1980'li yılların başlangıcıyla yolları ayrılan Türkiye ve Güney Kore'nin yakın tarihlerinden alınacak bir dersti.

Bu sayıda ise, yine aynı kitaptan çıkarılacak ikinci önemli derisi aktarmaya çalışacağım: Gelişmiş ülkeler omuzlarına basarak yükseldikleri diğer ülkelerin benzer yolları izleyerek gelişmemesi için ellerinden geleni yapıyorlar.

Birisi merdivenle bir yere tırmanırken, başka birileri genellikle 'aman başına bir şey gelmesin' düşüncesi ile merdiveni tutarlar ve kişinin istediği yere çıkması için yardımcı olurlar. Ülkelerarası ilişkilerde de bazı ülkeler tırmanırken (burada tırmanmak ekonomik olarak büyüme ve egemenlik alanını genişletmek olarak anlaşılmalı) başka bazı ülkelerden yararlanıyorlar. Tırmanan ülke belirli bir hedefe ulaştığında, doğal olarak ona yardım eden diğer ülkeler de aynı merdiveni kullanarak benzer hedefe varmak istiyorlar. Ancak tam bu aşamada yukarıdaki ülke(ler) merdiven kullanarak tırmanmanın aslında pek de iyi bir yöntem olmadığını söyleyip, geriden gelmek isteyenlere başka yöntemler kullanmalarını tavsiye ediyorlar.

Bu benzetmeyle yola çıkan kitap özette şunu söylüyor: Ekonomik büyüme, zenginleşme, ülke çıkarlarını koruma amacıyla dünyanın birçok gelişmiş ülkesi birçok durumda devletçi ve korumacı araçları kullanmaktan kaçınmadılar. Bu ülkeler ekonomik işleyişlerini hiçbir dönemde hepten piyasanın kurallarına



acinar@etik.com.tr

Sanayileşmenin Gizli Tarihi²

terk etmediler. Ama aynı ülkeler, geriden gelenlere her zaman, hem de şiddetle 'liberal ekonomi - hepten serbest pazar' tavsiyesinde bulundular. Bu arada tavsiyelerde bulunmakla kalmayıp, bu tavsiyelerin uygulanabilmesini sağlama almak için de çeşitli örgütler kurdular. Hemen akla gelen, Dünya Bankası, IMF, Dünya Ticaret Örgütü gibi kuruluşlar tavsiyelerin dışında yollar arayanları hizaya getirmek için kurulmuş ve işletilmektedir.

Liberal ekonomi ve serbest ticaretin fakir ülkeler için daha iyi olduğu, onların da gelişmiş ülkelerin seviyesine çıkabilmesi için mucize ya da yaratıcı çözümler içerdiği söylendi. Oysa gerçekler ve somut rakamlar bunun doğru olmadığını ortaya koyuyor. Kitap bu gerçeği birçok yaşanmış ülke örneğiyle gözler önüne seriyor.

Dünya ticaretinin tümüyle serbestleşmesini savunan ideolojinin önemli argümanlarından biri şu oldu: Ticaretin önündeki engellerin kalkması, mal ve hizmetlerin serbestçe alınıp satılabilmesi geri kalmış ülkelerin teknoloji transfer etmelerinin önündeki engelleri de kaldırır. Böylece geri kalmış ülkeler transfer ettikleri teknolojiler sayesinde daha hızlı gelişip zenginleşebilirler. Bu sav kısmen

doğrudur. İnsanlık tarihi boyunca da insan toplulukları arasında sürekli bu tür alışverişler olmuştur. Göç ve ticaret yolları tarihin her döneminde yeni fikirlerin, yeni buluşların ve farklı kültürlerin transfer hatları olarak iş görmüştür. Bu alışverişler çoğu zaman uygarlığın gelişmesini olumlu yönde etkilemiştir. Günümüzde de bu durumun geçerli olduğu örnekler vardır ve Güney Kore deneyimi bu bağlamda iyi bir örnek sayılabilir.

Ancak elimizdeki kitaba göre, başlıca iki nedenle, serbest ticaret az gelişmiş ülkelerin aleyhine işlemekte.

Bir kere gelişmiş zengin ülkelerin tüm serbest ticaret dayatmalarına ve serbest ticareti bir tabu ilan etmelerine karşın, her malın ticareti serbest değil. Özellikle yeni ya da stratejik alanlara ait teknolojilerin ticaretinin yazılıp söylendiği kadar serbest olmadığını, 'ambargo' dönemleri yaşamış ülkenin insanları olarak çok iyi biliyoruz.

Meselenin daha kolay anlaşılması için en iyi bildiğimiz ve içinde yaşamakta olduğumuz OSTİM'den örnek verecek olursak:

Hepimizin bildiği üzere OSTİM'de yüzlerce 'ileri teknoloji' ürünü, zengin ülkelerden satın alınmış imalat altyapısı,

örneğin CNC tezgah var. Her zaman olmasa da çoğu zaman dilediğiniz ülkeden dilediğiniz makineyi getirebiliyorsunuz. 'Çoğu zaman' diyoruz, çünkü kimi durumlarda, örneğin 5 eksenli bir CNC almak istediğinizde, 'nerede kullanılacak' gibi sorular ve 'tarife dışı engeller' ile karşılaşma olasılığınız var.

Öte yandan, gelişmiş ülkelerin yıllarca uğraşarak, Ar-Ge harcamaları yaparak geliştirdiği teçhizata bir az gelişmiş ülkenin, parasını ödemek şartıyla, kolayca sahip olabildiği ve bu yolla gelişmiş ülke ile arasındaki açığı kapatma şansına erişebildiği de her zaman doğru değil. Çünkü bu altyapılar maliyetli olduğundan geri kalmış ülkeler bu teknolojilere sahip olabilmek için sürekli gelişmiş ülkelere borçlanıyorlar. Bir anlamda geri kalmış ülkeler gelişmiş ülkelerin Ar-Ge faaliyetleri için kaynak aktarıyorlar.

Burada asıl kritik olan soru gündeme geliyor: Peki geri kalmış ülkeler serbest ticaretin sağladığı olanakları kullanarak eriştikleri bu ileri teknoloji ürünlerini 'çözüp, öğrenip yeniden üretmek' gelişmiş ülkelerle aralarındaki açığı kapatamazlar mı? Kuşkusuz bu mümkündür, ancak bunun için hemen her zaman bir devlet politikası ve bu politikayı uygulayacak siyasi irade gerekli olmuştur. Kuşkusuz Güney Kore örneğine bu gözle bakmakta yarar var.

Ayrıca, 'Yeni Dünya Düzeni' kurgulayıcıları bunu da çok iyi bildiklerinden gerekli önlemleri alıyorlar ki, buna da kısaca emperyalizm deniyor.

Sanayileşmenin Gizli Tarihi
Ha-Joon Chang
EPOS Yayınları
İngilizce'den çeviren: Emin Akça-
oğlu

SİNERJİ TÜRK Savunma Sektörünü Buluşturuyor

Yurt içi ve dışında çalıştıkları kurumlarda etkin pozisyonlarda bulunan vatandaşlarımızın arasında köprü oluşturarak ülkemizin gelişmişlik düzeyine katkıda bulunmayı amaçlayan SİNERJİ TÜRK, düzenlediği organizasyonla savunma teknolojileri alanında faaliyet gösteren Türkler'i buluşturuyor. Buluşma 11-14 Ekim 2012'de Sheraton Çeşme Hotel'de gerçekleştirilecek.



Günümüzün neredeyse bir savaşı andıran rekabet ortamında, Türkiye Cumhuriyeti vatandaşlarının, Türkiye Cumhuriyeti'nin kalkınmasına, muasır medeniyetler seviyesinin üstüne

çıkmasına gönül verenlerin bir araya geldiği, düşüncelerini, araştırmalarını, projelerini ve iş planlarını paylaştığı, ortaklıklar kurduğu bir platform SİNERJİ TÜRK.

SİNERJİ TÜRK, ağırlaşan küresel

rekabet ortamında ülkemizi gelişmiş ülkeler arasında saygın bir konuma ulaştırmak, Türkiye'yi teknoloji üreten "Lider Ülke" konumuna yükseltmek için çalışmalarını düzenlediği sektörel buluşma günleri ile sürdürüyor.

Bugüne kadar "Haberleşme & Bilişim" ve "Savunma-Uzay-Havacılık" sektörlerinde 2008 ve 2010 yıllarında 4 etkinlik gerçekleştiren SİNERJİ TÜRK, bu yıl da ilk olarak Savunma Teknolojileri sektörünü bir araya getiriyor. Tüm dünyadan sektörle ilgilenen iş adamı, akademisyen, öğrenci Türkler'in katılacağı etkinlik ile, Savunma teknolojileri alanında yapılan çalışmaların paylaşılması, bilgi ağı ve işbirliğinin güçlendirilmesi hedefleniyor.

Yurt içinden ve yurt dışından gelen tüm katılımcıların kurulan standları ziyaret ederek bilgi alabilecek, sergi alanında iş kadınları, iş adamları, akademisyenler, bürokratlar ve yöneticilerin buradaki şirketlerin ve

projelerin faaliyetleri, kabiliyet ve kapasiteleri hakkında doğrudan bilgi sahibi olabilecek ve Türkiye'nin geleceği için bir SİNERJİ yaratmaya devam edecekler...

- ▲ SİNERJİ TÜRK'ün Bu seneki faaliyet programı ise şu şekilde;
- ▲ Üçüncü SİNERJİ TÜRK - Haberleşme & Bilişim 27 - 30 Eylül 2012
- ▲ Üçüncü SİNERJİ TÜRK - Savunma Teknolojileri 11 - 14 Ekim 2012
- ▲ SİNERJİ TÜRK - Otomotiv - 08 - 11 Kasım 2012
- ▲ SİNERJİ TÜRK - Sağlık Teknolojileri - 29 Kasım - 02 Aralık 2012
- ▲ SİNERJİ TÜRK - Endüstriyel Tasarım - 10 - 13 Ocak 2013

'Kümelenme'ye geri ödemesiz destek

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Kümelenme Destek Programı Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Yönetmelikle, Türk sanayisinin rekabet edebilirliğinin ve verimliliğinin yükseltilerek, dünya ihracatından daha fazla pay alan, ağırlıklı olarak yüksek teknoloji ürünleri ürettiği, imalat sanayisindeki kümelenme teşebbüslerinin desteklenmesi amaçlanıyor. Bir kümelenme teşebbüsünün desteklenme süresi 5 yıl olacak. Bakanlık tarafından sağlanacak geri ödemesiz destek oranı, her bir iş planı tamamlandığında iş planı toplam bütçesinin yüzde 50'sini, her destek kalemi bazında yüzde 75'ini geçemeyecek. Kümelenme teşebbüsünün sözleşmeye, yönetmeliğe ve mevzuata aykırı fiili tespiti halinde rapor düzenlenecek ve destek durdurulacak.

OSTİM Kümeleri tebliğe hazır

Yönetmelikle ilgili görüşlerini aldığımız, savunma ve havacılık, iş ve inşaat makineleri, yenilenebilir enerji ve çevre teknolojileri ve medikal olmak üzere dört farklı sektörde kümelenme çalışmalarının yürütüldüğü OSTİM OSB yönetimi Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Kümelenme Destek Programı'ndan oldukça titimti.

OSTİM Vakfı Genel Sekreteri Gül-



naz Karaosmanoğlu, OSTİM olarak bölgesel kalkınma çalışmaları çerçevesinde oluşturdukları kümelenmelerle çok önemli çalışmalara imza attıklarını ve kümelenme kavramının bölgesel ve sektörel kalkınma adına çok faydalı bir model olduğunu vurguladı. Verilecek olan bu desteklerin iş planları bazında değerlendirilecek olmasının da çok doğru bir karar olduğunu söyleyen Karaosmanoğlu, "Kümelenme kavramını hayata geçiren ilk kurumlardan biri olarak kümelerimizin yapılanmalarıyla, iş planlarıyla hazır durumdayız. Kümelenme çalışmalarının başlatıldığı günden bugüne, neredeyse 4 yıldır çok ders çalıştık, çok emek harcadık ve bünyemizdeki küme organizasyonlarını belli bir noktaya taşıdık. OSTİM Kümeleri olarak hazır durumdayız. Bakanlığımızın bu desteğini de son derece yerinde bir uygulama olarak görüyoruz."

OSTİM SPOR

Yeni sezona hazır

2011, 2012 sezonunda Ankara Amatör Süper Ligden Bölgesel Amatör Lige yükselen Ostimspor'un, 2012, 2013 Futbol sezonunda tek hedefi şampiyonluk. Nevşehir Ürgüp'te sezon öncesi kamp çalışmalarını sürdüren Ostimspor lige sıkı hazırlanıyor. Ostimspor Genel Koordinatörü Hakan Demirkan İç Anadolu ve Batı Karadeniz

bölgesi Takımlarından oluşan grubun üst seviye çekişmeye sahne olacağını, tüm takımların birbirine dengiçte olduğunu, Ostimspor'un da bu hedef doğrultusunda centilmence mücadele edeceğini belirterek, tüm takımlara başarılar diledi... Ostimspor yeni sezonda OSTİM stadında oynayacağı maçlara tüm OSTİM camiasını ve sporseverleri bekliyor.



bauma
China 2012

ULUSLAR ARASI İNŞAAT MAKİNELERİ
BİNA İNŞAAT MATERYALLERİ
MAKİNELERİ EKİPMANLARI FUARI

27 - 30 KASIM

bauma
China 2012



THY ile 1590€

2000TL'ye varan **KOSGEB** desteği
alabilmek için turumuza kayıt yaptırınız.



Fiyata dahil olan hizmetler :

- THY uçuşu ile ekonomi sınıf gidiş/dönüş dış hat uçak bileti,
- 5 yıldızlı birinci sınıf otelde konaklama,
- Günlük açık büfe kahvaltı servisi,
- Tek girişli-standard Çin vizesi (davetiye dahil),
- Tecrübeli Altın Turizm rehberlik hizmeti,
- Alan/Otel ve Otel/Fuar Alanı transferleri,
- Fuar giriş kartı, yerel, hava limanı ve servis vergileri.

**ALTIN
TOURS**

Tel: 0212 219 75 75

 **ORSİAD**
OSTİM ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
SANAYİCİ İŞADAMI VE YÖNETİCİLERİ DERNEĞİ

Tel: 0312 354 01 02

Savunma ve Havacılığın Devleri Ankara'da...

✓ Savunma ve havacılık sektörlerinin dünya çapındaki dev firmaları sektörün Türk firmalarıyla tanışmak ve ikili iş görüşmeleri gerçekleştirmek için Ankara'ya geliyor. Savunma Sanayi Müsteşarlığı desteğiyle ve OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) ev sahipliğinde 6-8 Mart 2013 tarihinde gerçekleştirilecek olan Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri ile yerli savunma sanayinin kabiliyetlerini dünya devlerine göstermek hedefleniyor.



SSM Müsteşarı
Murad BAYAR

Dünya savunma ve havacılık sanayinin dev isimleri OSTİM Savunma ve Havacılık Kümelenmesi (OSSA) ile Fransız organizasyon firması BCI'nin organizatörlüğünde ve SSM'nin desteğiyle; 6-8 Mart 2013 tarihinde Congressium Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek olan Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri kapsamında Türk firmalarıyla buluşmak için Türkiye'ye geliyorlar.

Bu yıl ilk kez gerçekleştirilecek olan ve 3 gün sürecek olan etkinliğin ilk gününde Türkiye'deki Savunma Havacılık ve Offset Pazarının Panaroması konulu konferansa katılacak olan davetli ve katılımcılar; etkinliğin 2. ve 3. gününde ise ikili iş görüşmeleri yapma fırsatı yakalayacaklar. Ayrıca orjinal ekipman üreticilerinin satın alma süreçleri ve tedarik zinciri



politikaları üzerine workshopların da düzenleneceği etkinliğin son gününde katılımcılar dilerlerse sanayi gezisine de katılabilecekler.



Türkiye'de ilk kez gerçekleştirilecek olan ikili iş görüşmeleri konseptiyle etkinliği organize eden OSSA, savunma ve havacılık sektörlerinin ihtiyaçlarının karşılanmasında yerli üretimin payını artırmak ve üyesi olan KOBİ'leri uluslararası pazarda rekabet edebilir hale getirmek amacıyla 2008 yılından bugüne faaliyetlerini sürdürüyor. 89 üye KOBİ ve 2300'den fazla personel kapasitesiyle her

geçen gün daha da büyüyen ve güçlenen küme, 25 yıldır dünya çapında başarılı konferans ve ikili iş görüşmesi etkinliklerine imza atmış BCI isimli dünyaca ünlü Fransız organizatör firmayla güçlerini birleştirerek dünyanın

savunma ve havacılık alanındaki dev firmalarını Türk firmalarla buluşturmak için kollarını sıvadı. 20 ülkeden, 250 firmanın katılacağı ve 2000'e yakın ikili iş görüşmesinin yapılacağı etkinlik Türkiye'de bir ilk olmasıyla dikkat çekiyor. Yurtdışından hem ana tedarikçi firmaların hem de yan sanayi firmalarının katılımıyla gerçekleştirilecek organizasyona, yurt içinden de TAI, FNSS gibi ana sanayi firmaları ve yan sanayi firmaları katılacak.

Sektörün yurt dışı bağlantılarının geliştirilmesi için son derece faydalı olması beklenen organizasyon hakkında Savunma Sanayi Müsteşarı Murad Bayar şunları söyledi; "Son on yılda gelişen savunma ve havacılık sektörlerimizle Ankara'da düzenlenecek olan "Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri" ne ev sahipliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz. Bu organizasyon çarpıcı bir ortam yaratacağına; a y n 1 zamanda yerel ve uluslar arası şirketlerin yeni

iş ağları kurmasına ve iş birlikleri fırsatları yakalamasına olanak veren bir teknoloji platformu oluşturacağına inanıyorum"

OSTİM OSB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın ise "Dünyanın dört bir yanından gelecek olan, savunma ve havacılık sektörünün önemli aktörlerini ve KOBİ'lerini, Türkiye'de buluşturmaktan mutluluk ve heyecan duyuyoruz. Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri kapsamında her katılımcının, diğer tüm katılımcıların vizyonunu genişleteceğini



düşünüyor ve OSTİM olarak bu organizasyonun hazırlanmasında pay sahibi olmaktan gurur duyuyoruz" diye konuştu.

OSSA Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Mithat Ertuğ da, "Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri ile dünya firmalarına kapılarımızı açmış bulunuyoruz. Burada yapacağımız işbirlikleri ile en kaliteli ve en rekabetçi ürünü beraberce üreteceğimizi düşünüyorum" dedi.

"Savunma ve Havacılıkta Endüstriyel İşbirliği Günleri" hakkında daha detaylı bilgi sahibi olmak isteyenler 30 Ekim 2012'de saat: 14:00'de Ankara Söğütözü'ndeki JW Marriott Otel'de düzenlenecek basın toplantısına katılabilir veya www.ostimsavunma.org, www.bciaerospace.com/ankara adreslerinden bilgi edinebilirler.





OSTİM ŞUBEMİZ AÇILDI



Organize Sanayi Bölgesi 100. Yıl Bulv. No: 17 OSTİM - Ankara
Tel: (0312) 386 04 01 Faks : (0312) 386 04 62

fibabanka.com.tr **444 88 88**

tümünü bir arada bulabileceğiniz
TÜRKİYE'nin İLK ve TEK BENZERSİZ KONUT PROJESİ
ATLANTİS CITY

- metro**
metro durağı
kapı komşunuz
- monoray**
site içi raylı
ücretsiz
ulaşım aracı
- botanik parkı**
25.000 m²
yeşil alan,
7.500 m² havuzlar
- avm**
155 mağazalı
alışveriş ve
eğlence merkezi
- 784 daire**
3+1, 4+1 ve
Dubleks
yaşam alanları



Son etap satışı fiyat
avantajlarından yararlanın,
Atlantis City'de
sizde yaşama başlayın

Gordion Grup
Güvencesiyle
12 ay
%0 faiz

ATLANTİS'i
görmeden
karar
vermeyin
Tapu Hazır
Ev Hazır



MONDRAY'LA EL ÜSTÜNDE TAŞINACAKSINIZ
Türkiye'de ilk defa konut projesinde uygulanan, metro istasyonu ile doğrudan bağlantılı olan atlantis city treni ile site içerisindeki her noktaya ücretsiz olarak en konforlu şekilde ulaşım



YEŞİLE VE MAVİYE DOYACAKSINIZ
Terlemiz bir havada, 25.000 m²'lik yeşil alandaki botanik parkı ve su havuzları ile huzurlu, mutlu bir yaşam



ALIŞVERİŞİN KEYFİNİ ÇIKARACAKSINIZ
Sinemadan eğlenceye, hipermarketten tekstile tüm ihtiyaçlarınızı karşılayabileceğiniz ulusal ve uluslararası markalardan oluşan 155 mağazalı alışveriş ve eğlence merkezi

DART **kipa** **TEKZEN**



5 DAKİKADA EVİNDESİN

YAKTINIZI YOLLARDA KAYBETMEYECEKSİNİZ
Özüm, İvedik, Gimat, Şaşmaz gibi birçok sanayi sitesine 5-10 dakikalık mesafe ile zamandan ve paradan tasarruf ederek kolay ve rahat ulaşım



EĞLENCE ve SINEMA YANIBAŞINIZDA OLACAK
6000 m²'lik çocuk ve genç eğlence merkezi, bowling salonu, cafe 10 salonlu sinema ile sınırsız eğlence

İPEKİŞİM **ŞÖLİNE**



SPOR MERKEZİ ve YÜZME HAVUZU ELİNİZİN ALTINDA OLACAK
Sağlık dolu bir yaşam için, 4000 m²'lik spor merkezi ve kapalı yüzme havuzu

ATLANTİS MESURİS CENTER

₺ 285.000 den başlayan fiyatlarla..



atlantiscity.com.tr

BAŞKENT BULVARI NO:224 • BATIKENT

444 8200



ATLANTİS CITY